

بیستمین نمایشگاه بین المللی متالورژی

ایران متافو

The 20th INTERNATIONAL EXHIBITION OF
IRAN METAFO

● STEEL EXPONOFER EXPOTHERMEXPO MINEXP ●

فولاد - صنایع معدنی - فلزات غیر آهنی (س، آلومینیوم، روی، ...) - لوله و پروفیل - ریخته گری
قالب سازی - ماشین کاری - آهنگری - نسوزها - کوره های صنعتی و عملیات حرارتی





جادوی کارتت رو فعال کن

هر دو هفته یکبار کارت طلایی

امیلیاردریالی

فقط کافیست با کارت تجارت خرید کنی

از همین امروز از کارت خود استفاده کنید و با افزایش موجودی حساب، شانس خود را در قرعه کشی آتی افزایش دهید

مهر تا اسفند ۱۴۰۲

● هر یک میلیون ریال مانده در هر روز یک امتیاز، هر تراکنش بانکی کارت ۱۰ امتیاز (تا سقف ۲۰۰۰۰ امتیاز در هر دوره قرعه کشی)

● برای اطلاعات بیشتر Qrcode روبرو را اسکن کنید



tejaratbank
tejaratbank.ir
۱۵۵۴



بانک تجارت



عملکرد جامع و موفق سنگ آهن سنگان در شش ماهه نخست ۱۴۰۲



بررسی عملکرد مجتمع سنگ آهن سنگان در شش ماهه نخست ۱۴۰۲ نشان می‌دهد که این شرکت توانست با استخراج ۱۰ میلیون و ۹۷۲ هزار و ۱۳۳ تن، ۸۴ درصد از برنامه نیمه نخست خود را محقق کند. در برنامه تعیین شده در ۶ ماهه ابتدایی امسال برآورد استخراج ۱۳ میلیون تن شده بود. طبق اعلام مجتمع سنگ آهن سنگان، این شرکت که برنامه ۷ هزار متر حفاری اکتشافی را در دستور کار داشت در نیمه نخست سال جاری با تحقق ۹۳ درصدی برنامه، حفاری ۶ هزار و ۵۱۵ متر را به انجام رسانید. براساس گزارش عملکرد سنگ آهن سنگان، ۲۱ میلیون و ۹۸۶ هزار و ۹۵ تن باطله برداری توسط پیمانکاران سنگان انجام شده است که ۶۹ درصد از برنامه ۱۲ میلیون تنی این شرکت در برنامه شش ماهه این شرکت است. تولید سنگ آهن دانه بندی شده این شرکت در دوره مذکور ۹۳۲ هزار و دویست و هفده تن بود که نشان از تحقق ۱۳۹ درصدی برنامه ۶۷۰ هزار تنی سنگ آهن سنگان در حوزه فوق طی ۶ ماهه امسال دارد. برآورد فروش سنگ آهن دانه بندی شده توسط این شرکت در برنامه شش ماهه ۱۴۰۲ به میزان ۳۳ هزار و پانصد تن بود که در گزارش عملکرد این شرکت طی مدت یادشده ۵۲۵ هزار و ۳۱۲ تن یعنی رشد ۱۵۲ درصدی تحقق برنامه به ثبت رسیده است. همچنین میزان تحویل کلوخه این مجموعه به سرمایه‌گذاران طی مدت یاد شده بیش از ۹ میلیون تن بوده است. برنامه ریزی مجتمع سنگ آهن سنگان برای نیمه نخست امسال میزان ۹ میلیون و هشتاد و پنج هزار تن بود که فروش انجام شده در مدت مذکور تحقق ۱۰۱ درصدی برنامه را نشان می‌دهد.

www.sioc.ir

برای خدمت، آینده از آن ماست...

گل گهر

رویش باورها در دل کویر



شرکت معدنی و صنعتی گل گهر
GOLDEN MANGANESE & INDUSTRIAL COMPANY
روابط عمومی و امور بین الملل

www.geg.ir

CMIC

چادر ملو نگینی در دل کویر



تولید بیش از
۱۷ میلیون تن
محصولات در
زنجره فولاد

گروه شرکت های چادر ملو در بیستمین نمایشگاه ایران منافو



شرکت احداث صنایع و معادن سرزمین پارس



شرکت آهن و فولاد سرمد ابرکوه



شرکت فولاد ناهرود (سهامی عام)



شرکت پارس و فولاد رها



شرکت سانی و صنعتی پارس (سهامی عام)



شرکت فولاد ناهرود





بی نیازی صنعت فولاد ایران

از تولید آهن اسفنجی

۱۰۰ درصد

ایرانی

IRAN

بهره برداری از

پروژه زمزم ۳

بزرگترین ایران مگامدول آهن اسفنجی

شرکت فولاد خوزستان



شرکت سرمایه گذاری توسعه معادن و فلزات

(سهامی عام)

چشم انداز:

تبدیل شدن به برترین شرکت سرمایه گذاری تخصصی در امور معادن و صنایع معدنی در منطقه خاورمیانه تا سال ۱۴۰۴.

ماموریت:

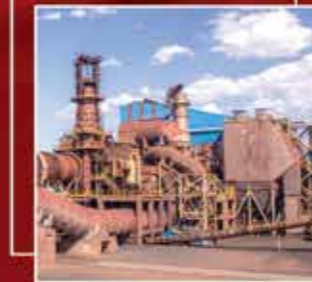
ما می خواهیم به عنوان شرکت سرمایه گذاری تخصصی معدن و صنایع معدنی با سرمایه گذاری محوری در فعالیتهای معدنی و فرآوری مواد معدنی ضمن نقش آفرینی در توسعه و بازرگانی بخش معدن با پاسخگویی به نیازهای مشتریان و ذی نفعان خود، بازده حداکثری را برای سهامداران خود به ارمغان می آوریم.

استراتژیهای کلان:

- دستیابی به بازدهی سالانه سرآمد بازار سرمایه کشور
- کسب عنوان بزرگترین پایگاه اطلاعاتی معادن ایران، خاورمیانه و کشورهای مشترک المنافع (CIS)
- کسب برند تخصصی سرمایه گذاری و تجارت معدن
- افزایش وفاداری سهامداران و مشتریان با خلق ارزشهای ویژه
- تقویت سرمایه های انسانی متناسب با قابلیت های ضروری مورد نیاز توسعه و حیات شرکت

راهبردهای شرکت:

- افزایش بازده سبد سهام موجود
- نوآوری در مدل کسب و کار و سرمایه گذاری شرکت
- افزایش بهره وری شرکتهای تابعه و وابسته
- تحول در فرآیندهای شرکت



Mines and Metals
Development Investment Company

www.mmdic.ir

تشریحی: تهران، بلوار آفریقا، خیابان اسفندیار، پلاک ۳

تلفن: ۷۱۱۲۵۰۰۰

فاکس: ۲۲۰۴۶۱۶۶

تولید ایمن و پاک از معدن تا شمش فولادی



شرکت فولاد سیرجان ایرانشهر
روابط عمومی و امور بین الملل

www.Sisco.Midhco.com

[sisco.ir](https://www.instagram.com/sisco.ir)



MIDHCO



شرکت ذوب آهن اصفهان
(سهامی عام)



محصولات ذوب آهن اصفهان

در بالاترین سطح کیفیت و مطابق با استانداردهای ملی و بین المللی

صاحب امتیاز و مدیرمسئول:
فاطمه نجفی

دبیر اقتصادی و مدیر بازرگانی:
الهه سی ستار

همکاران تحریریه:
عطیه امراللهی
علی آشناس، لیلا مجیدی
وحید ستارنیا

صفحه آرا: زهره دهقانی

مدیریت بازرگانی و تبلیغات:
۰۹۱۹۷۰۵۰۷۶۶

تلفن: ۶۶۵۷۸۶۵۸
فکس: ۶۶۵۷۸۶۱۹

آدرس: خیابان آزادی ابتدای خیابان
نواب

نرسیده به کلههر پلاک ۶۸۰ طبقه
سوم واحد ۵

چاپ: هدف نوین

فهرست

- ۱۲ کردهمایی بزرگ زنجیره معدن تا قطعه سازان و دانش بنیانها در متافو ۱۴۰۲
- ۱۴ کدامیک از فولادسازان به تعهداتشان عمل کرده اند؟
- ۱۶ چادرملو؛ غولی که در صنعت معدن رکوردشکنی می کند
- ۱۷ آینده روشن در انتظار منطقه ویژه اقتصادی خلیج فارس
- آنچه که در بازدید از فولاد مبارکه مشاهده کردم همگی در راستای فرمایشات مقام معظم رهبری است
- ۱۸ فروش پتروشیمی شانزد با افزایش ۱۶ درصدی به ۱۵۹۹۲ میلیارد تومان رسید
- ۲۲ اهداف حضور مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب در ایران متافو ۱۴۰۲
- ۲۵ مبین انرژی همچنان پیشرو و تأثیرگذار
- ۲۶ برنامه های توسعه ای و سرمایه گذاری سازمان منطقه آزاد انزلی در سال ۱۴۰۲
- ۲۸ فرصت های بیشمار منطقه آزاد ماکو برای سرمایه گذاری
- ۳۰ حضور بانک سینا در نمایشگاه کیش اینوکس و امضای ۶ تفاهم نامه
- ۳۲ برنامه های هوشمندانه بانک سینا در طرح «جهش تولید مسکن»
- ۳۳ حضور متفاوت «بیمه میهن» در نمایشگاه کیش اینوکس؛ از نگاه تعاملی با دیگر شرکتها تا بهره گیری از ظرفیت های فناورانه
- ۳۴



سهامی عام

شرکت گسترش صنایع و معادن ماهان

MAHAN INDUSTRIES AND MINES DEVELOPMENT (Public joint Stock) CO.



هدینگ ماهان پیشرو در صنعت فولاد و معدن



www.Macmid.com



در بررسی برگزاری بیستمین نمایشگاه بین‌المللی متالوژی نشان داد

گردهمایی بزرگ زنجیره معدن تا قطعه‌سازان و دانش‌بنیان‌ها در متافو ۱۴۰۲

وجه تمایز رویداد مهم متافو نسبت به سایر نمایشگاه‌ها

◀ الهه سی ستار

تولیدکنندگان فولاد ایران، سهم عمده این نمایشگاه متافو متعلق به صنعت آهن و فولاد است. نمایشگاه ایران متافو ۱۴۰۲ که یک نمایشگاه تخصصی در جهت شناساندن ظرفیت‌های دانش‌بنیانی و تبادل دانش اطلاعاتی در عصر پیشرفت فناوری و هوش مصنوعی است در بیش از ۴۳ هزار متر مربع فضای نمایشگاهی برگزار می‌شود که از این فضا بیش از ۲۳ هزار مترمربع فضای مفید نمایشگاهی برای حضور نزدیک به ۸۰۰ شرکت داخلی و خارجی تدارک دیده شده است. البته در مجموع فضای کلی تحت پوشش، قریب به ۲۰ درصد نسبت به سال گذشته افزایش داشته است اما تقاضا بیش از این میزان بوده است.

البته در این میان انتقاداتی نیز از طرف برگزار کنندگان این نمایشگاه به دلیل همزمانی رویداد تخصصی ایران متافو ۱۴۰۲ با نمایشگاه لوستر که یک نمایشگاه عمومی با بازدید عمومی است، به همراه دارد. چرا که برای نمایشگاه‌های بازدید عمومی فضای بیشتری

بیستمین نمایشگاه بین‌المللی متالوژی (ایران متافو) با محوریت فولاد، صنایع معدنی، فلزات غیرآهنی، مس، آلومینیوم، روی، ریخته‌گری، قالب‌سازی، ماشین‌کاری، آهن‌گری، نسوزها، گروه‌های صنعتی و عملیات حرارتی با حضور ۴۶۰ شرکت داخلی، قریب به ۷۰ شرکت دانش‌بنیان و ۸۸ شرکت خارجی از ایران و ۲۱ کشور خارجی از سوم آذرماه به مدت ۳ روز در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی برگزار خواهد شد.

به گزارش شمانیوز، بیستمین نمایشگاه بین‌المللی متالوژی (ایران متافو) با هدف بهره‌مندی حداکثری شرکت‌های دانش‌بنیان از این رویداد با حضور ۱۵۰ برند خارجی از ۲۱ کشور نظیر ترکیه، آلمان، ایتالیا، سوئیس، چین، اسپانیا، انگلیس، فرانسه، هنگ‌کنگ، هند، روسیه، تایوان، کره جنوبی، جمهوری چک، امارات، اسلوانی، آفریقای جنوبی، مالزی، اتریش، ژاپن و ایالات متحده از سوم تا ششم آذرماه برگزار خواهد شد که به گفته معاون اجرایی انجمن



سال‌های اخیر با ایجاد روابط گسترده با تشکل‌ها اقدامات خوبی در صنایع معدنی انجام شده است.» گفتنی است؛ شرکت‌های بزرگی عضو انجمن صنعت ریخته‌گری هستند که شامل ۷۰ درصد تولیدات کشور می‌شود. ۵۵ عضو بزرگ که همه ریخته‌گر و برخی تولیدکنندگان مواد اولیه فروآلیاژ و برخی نیز تولیدکننده مواد کمکی هستند. انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران، از ۱۵ سال پیش در کنار متافو قرار گرفته است.

در سال‌های ابتدایی متافو با دو سالن آغاز شد اما اکنون بزرگ‌ترین نمایشگاه متالورژی خاورمیانه است؛ سهم عمده نمایشگاه متافو به صنعت آهن و فولاد پرمی‌گردد و به لحاظ آماری سال گذشته ۹۳ شرکت آهن و فولاد در نمایشگاه حضور داشت و امسال با رشد ۲۰ درصدی از سنگ آهن تا محصول نهایی و شرکت‌های بازرگانی و تهیه مواد اولیه و توسعه صادرات رسیده است.

وجه تمایز نمایشگاه متافو نسبت به سایر نمایشگاه‌های مشابه در حضور حداکثری تمام تشکل‌های مربوط به صنعت آهن و فولاد و تمامی زنجیره معدن تا قطعه‌ساز در یک کنار یکدیگر است. بنابراین متافو بدون اینکه تبلیغ مستقیمی داشته باشد در بین صنعتگران فولاد جا افتاده است.

نیاز است و سبب کاهش فضای نمایشگاه تخصصی و فناوری‌محور که موضوع روز دنیا در علم و صنعت می‌باشد، می‌شود. بنابر اعلام مجری برگزاری نمایشگاه ایران متافو ۱۴۰۲، این موضوع باعث شد تا حدود ۴۰۰ شرکت‌کننده در حوزه شرکت‌های داخلی که کوچک‌ترین آن‌ها ۲۰۰ میلیون دلار ارزآوری برای کشور خواهد داشت، امکان حضور پیدا نکنند.

متافو فعالیت خود را با ریخته‌گری آغاز کرد و اکنون گروه‌های اصلی این نمایشگاه، آهن و فولاد هستند که با استقبال گسترده‌ای روبه‌رو شده است.

تعداد شرکت‌کنندگان در نمایشگاه امسال ۳۰ درصد نسبت به سال گذشته رشد نشان می‌دهد. در این دوره از نمایشگاه متافو، تمامی زنجیره از معدن تا قطعه‌سازان به همراه سازمان امیدرو در کنار یکدیگر حضور خواهند داشت.

دبیر انجمن صنفی صنعت ریخته‌گری ایران هم درباره تاثیر برگزاری این نمایشگاه با توجه به وضعیت خطرناک خام‌فروشی می‌گوید: «چنانچه سنگ آهن تبدیل به شمش و میلگرد فولادی شود، ایجاد ارزش افزوده خواهد کرد؛ بنابراین بایستی با استفاده از دانش فنی و با کمک متخصصان بتوانیم محصولاتی با ارزش افزوده بالا تولید کنیم؛ نمایشگاه متافو در راستای ایجاد همین ارزش افزوده است. طی



نقش صنایع فولاد در تامین برق نیروگاهی کشور

کدام یک از فولادسازان به تعهداتشان عمل کرده‌اند؟

صنایع فولاد، یکی از بزرگ‌ترین و مهم‌ترین بخش‌های تولیدی کشور محسوب می‌شوند و حدود ۳۰ درصد از تولید خالص ملی (GDP) را در اختیار دارند. طبق آمارهای رسمی، ارزش افزوده صنعت فولاد سالانه به ۲۰ میلیارد دلار می‌رسد و صنایع فولادی برای ایجاد این میزان ارزش افزوده، سالانه ۲۰ میلیارد کیلووات-ساعت برق مصرف می‌کنند. وجود ظرفیت نیروگاهی ۶ هزار مگاواتی در صنعت فولاد، شرکت‌های بزرگ خصوصی و شبه دولتی در این حوزه را برای تولید برق و کاهش بار انرژی از روی دوش دولت ترغیب می‌کند.

کمبود منابع انرژی و قطع برق طی سال‌های اخیر به یکی از چالش‌های بزرگ صنایع به‌ویژه صنایع انرژی‌بر مانند فولاد تبدیل شده است. البته قطعی گاز در زمستان هم در دسرس دیگری برای صنایع تولیدی محسوب می‌شود که بر میزان تولید، فروش و صادرات‌شان تأثیر منفی می‌گذارد. بر همین اساس و برای تامین بخشی از برق مورد نیاز صنایع، پاییز سال ۱۴۰۰ دولت سیزدهم به چاره‌اندیشی افتاد و با همکاری وزارت صنعت، نیرو و صنایع فولادی، تفاهمنامه ساخت ۱۴ نیروگاه حرارتی را با ظرفیت ۱۰ هزار مگاوات برق به امضا رساند.

تفاهمنامه ساخت ۱۴ نیروگاه برق حرارتی در ۱۹ مهر ۱۴۰۰ در حالی امضا شد که قرار بود با سرمایه‌گذاری شرکت‌های بزرگ صنعتی و معدنی کشور، ۱۰ هزار مگاوات برق طی ۴ سال وارد شبکه سراسری شود. شرکت‌های فولاد مبارکه اصفهان، فولاد هرمزگان، فولاد کاوه جنوب، آلومینیوم المهدی، شرکت ملی صنایع مس ایران، معدنی چادرملو، گل گهر سیرجان، ایرالکو، آلومینیوم ایران، توسعه آب آسیا، پویا انرژی، فولاد خوزستان، ایمیدرو و فولادسترگ شرق،

این تفاهمنامه مشترک را با وزارت نیرو و صنعت و معدن امضا کردند و قرار شد تا سال ۱۴۰۴ این شرکت‌ها ۱۴ واحد نیروگاهی معادل ۱۲۴۶۹ مگاوات برق را وارد شبکه سراسری کنند.

حالا با گذشت حدود دو سال از انعقاد تفاهمنامه مذکور و در آستانه سومین سال مسئولیت دولت سیزدهم، نه تنها هیچ یک از واحدهای نیروگاهی در صنایع فولادی و معدنی به اتمام نرسیده است، بلکه برخی از شرکت‌های فوق‌الذکر که تفاهمنامه امضا کرده‌اند، طرح اجرایی برای احداث نیروگاه برق حرارتی در واحدهای خود ندارند. در چنین شرایطی، اخیراً توافق دیگری نیز میان انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران با وزارت نیرو مبنی بر احداث ۵ هزار مگاوات نیروگاه جدید توسط بخش خصوصی فولاد انجام شده، در حالی که تفاهمنامه قبلی هنوز به سرانجام نرسیده است.

با نگاهی به آمارهای منتشر شده از سوی فولادسازان، اعمال محدودیت و قطع برق در واحدهای تولید فولاد در پروسه یک هفته تا ۱۰ روز، بیش از ۳۰۰۰ میلیارد تومان کاهش تولید و ارزش محصولات را در پی دارد و خسارت‌های سنگینی را به صنایع فولادی وارد می‌کند. پیامدهای این خسارت‌های سنگین افزون بر صنایع، دامنگیر سهامداران و حتی دولت است و کاهش تولید، صادرات و ارزآوری این صنعت را تحت‌الشعاع قرار می‌دهد. کاهش ارزآوری در سال‌هایی که کشور با تشدید تحریم‌های نفتی روبروست و سیاست کاهش اتکا به صادرات نفت را در پیش گرفته است، روی بودجه سالانه تأثیر می‌گذارد و کسری بودجه را تشدید می‌کند.

بنابراین و با توجه به خسارت‌های وارد شده به

صنعت فولاد و همچنین اقتصاد غیر نفتی کشور، برنامه ایجاد ظرفیت ۱۰ هزار و ۵۳۶ مگاواتی برق با همکاری فولادسازان در فاز نخست به اجرا در آمد و در فاز دوم نیز تولید ۵ هزار مگاوات برق توسط بخش خصوصی و صنایع فولادی در دستور کار قرار گرفت اما هنوز، هیچ یک از شرکت‌های مذکور نتوانستند واحد نیروگاهی خود را به مرحله بهره‌برداری برسانند و وارد شبکه سراسری کنند. احداث نیروگاه برق به زیرساخت‌ها و تجهیزات زیادی نیاز دارد سرمایه‌گذاری واحدهای صنعتی و معدنی با هدف تامین برق پایدار نیازمند سرمایه‌گذاری‌های بزرگی است. با نگاهی به برنامه‌های ساخت نیروگاه توسط واحدهای صنعتی و معدنی طی سال‌های اخیر، می‌توان امیدوار بود که تا یکی دو سال آینده بخشی از برق مصرفی صنایع توسط شرکت‌ها تولید خواهد شد و کمبود برق به‌ویژه در فصل تابستان به حداقل خواهد رسید. به این ترتیب، مشکل کاهش تولید، فروش و صادرات واحدهای صنعتی و معدنی و فولادسازان نیز رفع خواهد شد.

بر اساس اطلاعات منتشر شده از سوی انجمن فولاد، مراحل ساخت نیروگاه برق در ۱۴ شرکت معدنی و فولادی، به شرح زیر است:

طبق آخرین اخبار قرار بود ۲ واحد نیروگاه بخش صنعت، در مجموع به میزان ۳۳۶ مگاوات در تابستان امسال وارد مدار شوند که تاکنون انجام نشده و یا خبری مبنی بر اتمام این پروژه‌های نیروگاهی منتشر نشده است. این نیروگاه‌ها واقع در استان‌های اصفهان، هرمزگان، یزد، کرمان، فارس، سمنان و خوزستان است.

همچنین با پیگیری و هماهنگی بین وزارتخانه‌های نیرو، صمت و نفت، مجوز و تخصیص ساخت نیروگاه‌های فولاد مبارکه، آلومینیوم المهدی، گل گهر، لامرد، سمنان و فولاد خوزستان نیز صادر و گروه مپنا به عنوان پیمانکار احداث واحدهای نیروگاهی نیز تاکنون ساخت بیش از ۱۵۰۰ مگاوات از کل سهم صنایع را متعهد شده است.

نیروگاه سیکل ترکیبی ۹۱۳ مگاواتی لامرد در استان فارس، منطقه ویژه صنایع انرژی مشتمل بر ۲ واحد گازی و یک واحد بخار از سال ۹۱ تاکنون در دست احداث است. پست‌های ۴۰۰ و ۲۳۰ کیلوولت با دو خط منشعب از نیروگاه عسلویه به طول ۴۶ کیلومتر در این منطقه در دست احداث است که در صورت بهره‌برداری، ۵۲۰

مگاوات برق مورد نیاز سالکو، بزرگ‌ترین مجتمع تولید آلومینیوم را در جنوب استان فارس (منطقه لامرد) تامین خواهد کرد.

شرکت فولاد مبارکه اصفهان با شرکت مپنا، قرارداد احداث نیروگاه سیکل ترکیبی را منعقد کرده است. این پروژه با همکاری چندجانبه و مشترک فولاد مبارکه، مپنا، شرکت توانیر، برق منطقه‌ای اصفهان و تیم مدیریتی مجرب آغاز شده و با سرعت مناسبی در دست اجراست. فولاد مبارکه در این پروژه به‌عنوان سرمایه‌گذار بخش خصوصی، یک واحد نیروگاهی سیکل ترکیبی با کمترین میزان مصرف آب و انرژی نسبت به سایر نیروگاه‌های کشور را احداث خواهد کرد.

در همین راستا، شرکت ملی صنایع مس ایران نیز قرار است یک واحد نیروگاه گازی با ظرفیت ۴۰ مگاواتی را به صورت EPC در مجموعه ذوب و پالایش خاتون آباد، واقع در مجتمع مس شهر بابک (کرمان) احداث کند. ساخت این پروژه نیروگاهی شرکت ملی مس، از طریق مناقصه به شرکت پیمانکار و اگذار خواهد شد.

با تجمیع موارد فوق، این‌گونه استنتاج می‌شود که با گذشت حدود ۲ سال از امضای تفاهمنامه ساخت نیروگاه توسط شرکت‌های بزرگ صنعتی، معدنی و فولادی کشور، هنوز هیچ شرکتی نتوانسته است به تعهدات خود در این زمینه به صورت کامل عمل کند. این در حالی است که شرکت مادر تخصصی توسعه معادن و صنایع معدنی خاورمیانه، میدکو، به رغم این‌که در میان ۱۴ شرکت فولادی - که برای ساخت نیروگاه برق حرارتی متعهد شده‌اند - قرار ندارد اما در سال ۱۴۰۱ توانست با استفاده از توان داخلی شرکت‌های زیر مجموعه خود یک واحد نیروگاه ۴۵۰ مگاواتی سیکل ترکیبی مدرن در کلاس F را احداث کند و به شبکه سراسری متصل شود. به این ترتیب، میدکو بدون کمک گرفتن از شرکت‌های پیمانکار مجری ساخت نیروگاه مانند شرکت مپنا توانسته است تمامی مراحل طراحی، ساخت، واردات تجهیزات و راه‌اندازی نیروگاه ۴۵۰ مگاواتی خود را اجرا کند و به بهره‌برداری برساند. بر همین اساس، میدکو را باید تجلی کامل صنعت فولاد کشور در اجرای شعارهای خودکفایی، افزایش تولید، اشتغالزایی و دانش‌بنیان دانست.

مولود غلامی - روزنامه‌نگار اقتصادی



آینده روشن در انتظار منطقه ویژه اقتصادی خلیج فارس

که در سال‌های آتی به ۶۵ شرکت در حال بهره برداری منطقه ویژه اقتصادی صنایع معدنی و فلزی خلیج فارس، اضافه خواهند شد. وی خاطر نشان ساخت: در حوزه زیرساخت‌های برقی، اسکله و نیروگاهی نیز تلاش داریم تا ظرفیت‌ها را ارتقا دهیم و در این راه از تمامی توان خود استفاده خواهیم کرد چرا که حل و فصل موضوعات زیر ساختی به راه اندازی کارخانجات بخش خصوصی و حل معضل بیکاری خواهد انجامید.

در انتظار اشتغال زایی ۳۰ هزار نفری

سرپرست منطقه ویژه اقتصادی خلیج فارس تصریح کرد: هم اکنون بیش از ۱۳ هزار نفر در این منطقه عظیم اقتصادی در حال فعالیت هستند که با ورود شرکت‌های جانمایی شده در سایت توسعه به مدار تولید، اشتغال زایی ما بالغ بر ۳۰ هزار نفر خواهد شد.

نگاه مثبت به شرکت‌های سرمایه گذار

وی در ادامه بیان داشت: هم اکنون در این منطقه، صنایع بزرگ و استراتژیکی همچون فولاد و آلومینیوم مستقر شده‌اند که این مسئله منطقه ویژه را به قطب صنایع استراتژیکی غیرنفتی تبدیل کرده است. پیرحسینلو اضافه کرد: نگاه ما نسبت به شرکت‌های سرمایه گذار مستقر در منطقه ویژه نگاه مسئولانه‌ای خواهد بود چرا که وظیفه ما جلب رضایت و مهیاسازی زمینه‌های فعالیت بیشتر بخش خصوصی است که در این راه سرعت پیشبرد اهداف را نیز مد نظر قرار خواهیم داد.

مزیت‌های گمرکی

وی ادامه داد: در حوزه بازرگانی نیز، صنایع فعال در منطقه ویژه اقتصادی صنایع معدنی و فلزی خلیج فارس از امکان استفاده از معافیت‌های گمرکی برای واردات تجهیزات و مواد اولیه بهره‌مند می‌شوند و همچنین کالاهای ساخته شده برای ورود به کشور، به میزان ارزش افزوده ایجاد شده، معافیت گمرکی خواهند داشت وی بیان داشت: در منطقه ویژه اقتصادی صنایع معدنی و فلزی خلیج فارس عملیات اخذ مجوز اشتغال برای کارکنان خارجی نیز به سهولت انجام می‌شود و امکان صادرات، ترانزیت، ترانشیپ و صادرات مجدد کالا در منطقه فراهم شده است؛ بنابراین تولیدکنندگان و سرمایه‌گذاران می‌توانند با استفاده از مزایا و تسهیلات منحصر به فردی که این منطقه ارائه می‌دهد، اهداف تجاری خود را محقق کنند.

نگاه همه جانبه به منابع انسانی: سرپرست منطقه ویژه اقتصادی خلیج فارس در پایان توجه به منابع انسانی را مورد تاکید قرار داد و افزود: ایجاد فرصت‌های شغلی مولد، رشد اقتصادی، توسعه فناوری‌های جدید در تولید کالا، ارتقای کیفیت محصول و بالا رفتن سطح مهارت‌های مدیریتی و شغلی از دیگر رسالت‌های این منطقه است که اهمیت عملکرد و نقش این منطقه را در توسعه اقتصادی کشور برجسته‌تر می‌کند.



سرپرست منطقه ویژه اقتصادی صنایع معدنی و فلزی خلیج فارس ضمن تشریح ظرفیت‌های بالقوه و بالفعل کنونی، چشم انداز این منطقه عظیم اقتصادی را تشریح کرد.

«محمدرضا پیرحسینلو» سرپرست منطقه ویژه اقتصادی صنایع معدنی و فلزی خلیج فارس ضمن اشاره به این که استان هرمزگان با داشتن ۹۰۰ کیلومتر مرزی آبی با خلیج فارس و دریای عمان از پتانسیل بالایی برای توسعه صادرات و رونق فعالیت‌های اقتصادی و صنعتی برخوردار است، افزود: فلسفه شکل‌گیری منطقه ویژه اقتصادی صنایع معدنی و فلزی خلیج فارس نیز بر همین اساس بوده است که بتواند با جذب سرمایه و هدایت آن در توسعه واحدهای معدنی و صنعتی، به ویژه صنایع انرژی‌بر، زمینه رونق اقتصادی را در استان هرمزگان و کشور فراهم سازد.

ایجاد زیرساخت با تمرکز بر سایت توسعه

وی به تشریح ابعاد و جانمایی بزرگ‌ترین منطقه ویژه اقتصادی کشور پرداخت و تاکید کرد: این منطقه دارای مساحت ۵ هزار هکتاری است و به چهار سایت جنوبی، میانی، شمالی و توسعه تقسیم می‌شود که دو هزار هکتار آن عملیاتی شده است و شرکت‌های سرمایه‌گذار در حال اجرا یا بهره‌برداری طرح‌های مورد نظر هستند. سرپرست منطقه ویژه اقتصادی خلیج فارس افزود: حدود در مساحتی بالغ بر سه هزار هکتار نیز در حال آماده‌سازی زیرساخت‌ها هستیم تا در آینده‌ای نزدیک روند توسعه در منطقه ویژه اقتصادی صنایع معدنی و فلزی خلیج فارس با تمرکز بر سایت توسعه به شکل متفاوت‌تری ادامه یابد. وی تصریح کرد: تولید شمش فولاد، ورق فولاد، شمش سرب و روی، کانتینر، پودر گچ، قیر و ... از زمینه‌های فعالیت این شرکت‌ها در سایت توسعه خواهد بود. پیرحسینلو افزود: در سایت توسعه ۱۳ شرکت فعالیت خود را برای رسیدن به بهره‌برداری آغاز کرده‌اند.



چشم انداز ملل گزارش می‌دهد

چادرملو؛ غولی که در صنعت معدن رکوردشکنی می‌کند

بلکه تلاش داشته با مدیریتی جامع‌نگر و مستمر، سایر هزینه‌های عملیاتی و غیرعملیاتی را نیز کاهش دهد و تا به امروز در تحقق این سیاست موفق بوده و این موفقیت، درخشش در همه حوزه‌ها را رقم زده است.

باید مورد اشاره قرار داد که شرکت معدنی و صنعتی چادرملو با در اختیار داشتن زنجیره تولید فولاد، همواره در زمره سودآورترین فعالان صنعت فولاد و بازار سرمایه کشور محسوب می‌شود؛ طوری که در سال گذشته این شرکت با وجود کاهش قیمت‌ها در بازار جهانی، محدودیت‌های انرژی و رشد شدید هزینه‌های تولید توان خود را بر ارتقای بهره‌وری و افزایش تولید متمرکز کرده و مدیران شرکت درصدد هستند تا این روند در سال جاری هم تداوم یابد که در نیمه اول امسال این روند ادامه داشته و در نیمه دوم هم با قوت پیگیری می‌شود.

چادرملو به معنای واقعی کلمه یک شرکت پشتیبان است که با تشکیل واحد تحقیقات و مهندسی خود در سال ۱۳۹۵ به پشتیبانی از صنایع فولادی کشور مبادرت ورزید و در این راستا حلقه‌های مفقوده صنعت فولاد را شناسایی و با نهادینه کردن دانش در پی تقویت صنایع پیشرو برآمده است. به طور کلی شرکت چادرملو را باید یک شرکت سودساز، تحریم‌شکن و ارزآور توصیف کرد که در تحقق شعار سال یعنی مهار تورم و رشد تولید به خوبی ایفای نقش کرده و توانسته در حوزه صنعت خوشنام باشد و به خوبی بدرخشد. این شرکت الگوی خوبی برای دیگر شرکت‌هاست و توانسته با روحیه کار و تلاش مضاعف و پرهیز از یأس و ناامیدی اقدامات مثبت و ویژه‌ای را انجام دهد که توصیف این اقدامات در یک گزارش نمی‌گنجد.

چادرملو را باید یک غول در صنعت معدنی کشور دانست که هر گاه گزارش عملکرد خود را منتشر می‌کند همیشه رکوردشکنی در فروش، تولید و حتی انجام مسئولیت‌های اجتماعی داشته و اخبار خوب و امیدبخشی را به مردم و سهامدارانش مخابره کرده است.

به گزارش خبرنگار چشم انداز ملل، چادرملو شعار «نماد توسعه پایدار و پیشگام در تکمیل زنجیره تولید» را برای خود برگزیده؛ شعاری که بی‌هدف و صرفاً برای گنده‌گویی مطرح نشده بلکه این شعار برآمده از بیش از سه دهه تلاش، زحمت، برنامه‌ریزی، احصاء ظرفیت داخلی و در نهایت مشاهده خروجی‌های مثبت است. چادرملو را باید یک غول در صنعت معدنی کشور دانست که هر گاه گزارش عملکرد خود را منتشر می‌کند همیشه رکوردشکنی در فروش، تولید و حتی انجام مسئولیت‌های اجتماعی داشته و اخبار خوب و امیدبخشی را به مردم و سهامدارانش مخابره کرده است. چادرملو را باید یک شرکت به شدت بنیادی دانست که از پرتفوی خوبی تشکیل شده و زنجیره از خوش‌نامی را برای این شرکت رقم زده است. کسب جایگاه نخست کشور در تولید محصول کنسانتره آهن (خشک) در بین شرکت‌های تولیدکننده این محصول، تحقق رکورد تولید در بخش آهن اسفنجی و فولاد از ابتدای بهره‌برداری کارخانجات مربوطه، پوشش ۱۰۵ درصدی برنامه تولید محصولات و حفظ جایگاه ششمین شرکت در بازار سرمایه از نظر ارزش بازار در پایان سال ۱۴۰۱ از دستاوردهای موفق چادرملو محسوب می‌شوند.

یکی از اقدامات بسیار مثبت چادرملو که در دستور کار قرار داده این است که هیچگاه اجرای تکنیک‌های مدیریت هزینه را محدود به عوامل بهای تمام‌شده تولید نکرده

آنچه که در بازدید از فولاد مبارکه مشاهده کردم همگی در راستای فرمایشات مقام معظم رهبری است



فولاد مبارکه در زمینه تولید ناخالص ملی و اشتغال آفرینی نیز نقش ارزنده‌ای ایفا کرده است

وی با تأکید بر این که فولاد مبارکه در زمینه تولید ناخالص ملی و اشتغال آفرینی نیز نقش ارزنده‌ای ایفا کرده است، ادامه داد: طرح‌های توسعه فولاد مبارکه از جمله نیروگاه و نورد گرم شماره ۲ این شرکت در کنار سایر فعالیت‌ها موجبات رشد و شکوفایی هرچه بیشتر این کارخانه بزرگ و صنعت کشور را فراهم آورده است.

حضور امروز ما در فولاد مبارکه نیز در راستای جامه عمل پوشاندن به همین تأکیدها و حمایت حداکثری از فولاد مبارکه است

مدیرکل دفتر ویژه سازمان بازرسی کل کشور خاطرنشان کرد: آنچه که در فرمایشات مقام معظم رهبری، ریاست قوه قضاییه و همچنین از سوی ریاست سازمان بازرسی کل کشور بر آن تأکید شده، راهبرد حمایت از تولید و صنعتگران است و حضور امروز ما در فولاد مبارکه نیز در راستای جامه عمل پوشاندن به همین تأکیدها و حمایت حداکثری از فولاد مبارکه است.

مصمم هستیم مشکلات احتمالی در روند تولید و اجرای طرح‌های توسعه فولاد مبارکه را برطرف کنیم

وی تأکید کرد: به‌عنوان سازمان بازرسی کل کشور مصمم هستیم که اگر در روند تولید و اجرای طرح‌های توسعه این شرکت احتمالاً مشکلی وجود داشته باشد

مدیرکل دفتر ویژه سازمان بازرسی کل کشور در بازدید از فولاد مبارکه گفت: آنچه که در بازدید از مجموعه فولاد مبارکه مشاهده کردم همگی در راستای فرمایشات مقام معظم رهبری است که طی چند سال اخیر بر حمایت از تولید، اشتغال آفرینی و رشد و توسعه تأکید فرموده‌اند.

مدیرکل دفتر ویژه سازمان بازرسی کل کشور که روز شنبه ۲۹ مهرماه به همراه جمعی از کارشناسان این سازمان از فولاد مبارکه بازدید می‌کرد، در مصاحبه با خبرنگار فولاد گفت: آنچه که در بازدید از مجموعه فولاد مبارکه مشاهده کردم همگی در راستای فرمایشات مقام معظم رهبری است که طی چند سال اخیر بر حمایت از تولید، اشتغال آفرینی و رشد و توسعه تأکید فرموده‌اند.

مدیریت ایرانی که به نحو احسن در مجموعه فولاد مبارکه بکار گرفته شده برای نظام مقدس جمهوری اسلامی ایران مایه افتخار است

سعید بابازاده افزود: مدیریت خوبی که فولاد مبارکه در این کارخانه معظم ایجاد کرده است نمونه بارزی است از فکر، تلاش و مدیریت ایرانی که به نحو احسن در این مجموعه بکار گرفته شده و برای نظام مقدس جمهوری اسلامی ایران مایه افتخار است کارکنان فولاد مبارکه نشان داده‌اند با همین منابع داخلی می‌توان بهترین خروجی و بهترین ثمره را برای کشور به بار آورد.



مبارکه گفت: امیدواریم هرچه زودتر این پروژه عظیم نیز تکمیل و به بهره‌برداری برسد و نیازهای کشور در ورق‌های فولادی به طور کامل در این مجموعه تولید شود.

فولاد مبارکه در شرایط تحریم، شکوفایی هرچه بیشتر صنعت کشور را پایه‌گذاری کرده است

وی در بخش دیگری از سخنان خود از فولاد مبارکه به‌عنوان افتخار ملی نام برد و عنوان کرد: همچنان که نبی مکرم اسلام بر دست کارگران بوسه زده است ما نیز به نیابت از تمامی همکاران خود در سازمان بازرسی کل کشور دست تکتک کارکنان این مجموعه را می‌بوسیم مجموعه‌ای که واقعا در شرایط تحریم‌ها، شکوفایی هرچه بیشتر صنعت کشور را پایه‌گذاری کرده است.

فولاد مبارکه مصداق بارز حدیث نبوی «خَيْرُ النَّاسِ مَنْ نَفَعَ النَّاسَ» است

بابازاده تصریح کرد: فولاد مبارکه مصداق بارز حدیث نبوی «خَيْرُ النَّاسِ مَنْ نَفَعَ النَّاسَ» است. این موضوع را فولاد مبارکه با خدماتی که به جامعه ارائه کرده و می‌کند، به منصفه ظهور گذاشته شده است. مدیرکل دفتر ویژه سازمان بازرسی کل کشور در بخش پایانی سخنان خود گفت در این فرصت به همه کارکنان فولاد مبارکه خداحوت می‌گویم و برای این عزیزان و خانواده‌های محترمشان آرزوی سلامتی و توفیق دارم.

یا از سوی سایر ارگان‌ها مانع ایجاد شده است، با تهیه گزارش‌های آسیب‌شناسی و با حمایت‌هایی که از فولاد مبارکه انجام خواهیم داد این موانع را برطرف کنیم تا همچنان شاهد رشد و شکوفایی هرچه بیشتر در این مجموعه بزرگ تولیدی کشور باشیم.

امیدواریم مدیریت جهادی و عالی فولاد مبارکه در سایر شرکت‌ها و سازمان‌های کشور نیز گسترش یابد

بابازاده در بخش دیگری از سخنان خود خاطرنشان کرد: فعالیت‌های فولاد مبارکه در زمینه محیط‌زیست، استفاده بهینه از پساب‌های صنعتی و شهری، عمل به مسئولیت‌های اجتماعی و همچنین در زمینه خودکفایی و بومی‌سازی بسیاری از تجهیزات، احداث نیروگاه به‌منظور تأمین برق موردنیاز شرکت و به‌طورکلی اقداماتی که این شرکت، کشور را به سمت خودکفایی سوق داده است همگی جای تقدیر دارد و امیدواریم مدیریت جهادی و عالی فولاد مبارکه در سایر شرکت‌ها و سازمان‌های کشور نیز گسترش یابد.

وی گفت: مقام معظم رهبری همواره در فرمایشات خود بر اهمیت مدیریت جهادی و تحول‌خواه و مدیرانی که پیگیر مسائل و امور در حوزه نوآوری هستند، تأکید فرموده‌اند، موضوعی که به‌خوبی در فولاد مبارکه دیده می‌شود.

مدیرکل دفتر ویژه سازمان بازرسی کل کشور پس از بازدید از جریان روند احداث نورد گرم ۲ فولاد

شرکت سرمایه گذاری صندوق بازنشستگی کشوری
 نام تجاری: هادینگ صبا انرژی
 نماد در بورس: «صندوق»



یکی از بزرگترین شرکت‌های بورسی چند رشته ای موثر در بازار سرمایه
 با بیش از صد و پنجاه هزار میلیارد تومان مجموع ارزش دارایی‌ها



ارزش آفرین در حوزه‌های پتروشیمی، نیروگاهی، فلزات اساسی
 فرآورده‌های نفتی، لاستیک و بازارهای مالی



پیشرو در بازدهی، پایداری در سودآوری و جذاب برای سرمایه گذاری



رتبه نخست رشد بهره‌وری در بخش سرمایه‌گذاری



دارای رتبه اعتباری بلندمدت A- با دورنمای باثبات

طرح‌ها و پروژه‌های هادینگ صبا انرژی

<p>نرخ بازدهی داخلی (IRR): ۱۵.۵۳%</p> <p>PDH-PP توسعه پایمر کنگان</p> <p>محصولات و ظرفیت تولید: پروپیلن: ۶۰۰ هزار تن در سال پلی پروپیلن: ۶۰۰ هزار تن در سال</p> <p>ارزش سرمایه‌گذاری (میلیون یورو): ۱۱۲۴</p>	<p>نرخ بازدهی داخلی (IRR): ۹.۶۹%</p> <p>ABS-Rubber توسعه پایمر پادجم</p> <p>محصولات و ظرفیت تولید: ABS: ۲۰۰ هزار تن در سال Rubber: ۶۰ هزار تن در سال</p> <p>ارزش سرمایه‌گذاری (میلیون یورو): ۴۶۲</p>	<p>نرخ بازدهی داخلی (IRR): ۱۹.۹۳%</p> <p>CDR پتروشیمی مسجد سلیمان</p> <p>محصولات و ظرفیت تولید: استفاده از CO2 مازاد دودکش اوره: ۸۶ هزار تن در سال</p> <p>ارزش سرمایه‌گذاری (میلیون یورو): ۳۱</p>	<p>نرخ بازدهی داخلی (IRR): ۱۶.۵۳%</p> <p>طرح اوره با پوشش گوگردی (SCU)</p> <p>محصولات و ظرفیت تولید: اوره با پوشش: ۵۰ هزار تن در سال</p> <p>ارزش سرمایه‌گذاری (میلیون یورو): ۲۰</p>	<p>نرخ بازدهی داخلی (IRR): ۱۹.۹۰%</p> <p>طرح تولید آمونیاک و اوره بندر دیلم/دیر</p> <p>محصولات و ظرفیت تولید: اوره: ۱۰۷۵ هزار تن در سال آمونیاک: ۶۸۰ هزار تن در سال</p> <p>ارزش سرمایه‌گذاری (میلیون یورو): ۷۰۰</p>
---	---	--	---	--

حوزه پتروشیمی

<p>نرخ بازدهی داخلی (IRR): ۲۳%</p> <p>پتروپالایش مسجدسلیمان بر مبنای خوراک‌گازی</p> <p>محصولات و ظرفیت تولید: LPG: ۴۶۰ هزار تن در سال پلی اتیلن: ۲۵۰ هزار تن در سال گوگرد: ۶۳ هزار تن در سال متان: ۱۱ میلیون متر مکعب در روز</p> <p>ارزش سرمایه‌گذاری (میلیون یورو): ۲۳۰۰</p>	<p>نرخ بازدهی داخلی (IRR): ۶۰%</p> <p>پالایشگاه مقیاس کوچک نفتی (مینی ریفراینری)</p> <p>محصولات و ظرفیت تولید: نفتا: ۴۰ هزار تن کروسین: ۳۷ هزار تن گازوئیل سبک و سنگین: ۱۵۲ هزار تن قیر: ۳۰۷ هزار تن</p> <p>ارزش سرمایه‌گذاری (میلیون یورو): ۷۵</p>	<p>نرخ بازدهی داخلی (IRR): ۲۳%</p> <p>ایجاد تاسیسات جمع‌آوری و استحصال گاز از میدان مسجد سلیمان</p> <p>محصولات و ظرفیت تولید: گاز غنی: ۵۰۰ میلیون فوت مکعب</p> <p>ارزش سرمایه‌گذاری (میلیون یورو): ۷۰۰</p>
--	--	--

حوزه پالایشی

<p>نرخ بازدهی داخلی (IRR): ۴۳.۳۵%</p> <p>احیای دوم صبا فولاد خلیج فارس</p> <p>محصولات و ظرفیت تولید: بریکت گرم: ۱.۷۶ میلیون تن در سال</p> <p>ارزش سرمایه‌گذاری (میلیون یورو): ۲۱۲</p>	<p>نرخ بازدهی داخلی (IRR): ۳۵.۱۶%</p> <p>فولادسازی و ریخته‌گری تختال ضخیم صبا فولاد خلیج فارس</p> <p>محصولات و ظرفیت تولید: تختال ضخیم: ۱.۵ میلیون تن در سال</p> <p>ارزش سرمایه‌گذاری (میلیون یورو): ۳۲۳</p>	<p>نرخ بازدهی داخلی (IRR): ۲۷.۵۱%</p> <p>احیای مستقیم، ذوب و ریخته‌گری فولاد اکسین</p> <p>محصولات و ظرفیت تولید: آهن اسفنجی: ۱.۷۶ میلیون تن در سال اسلب عریض: ۱.۲ میلیون تن در سال</p> <p>ارزش سرمایه‌گذاری (میلیون یورو): ۴۵۹</p>	<p>نرخ بازدهی داخلی (IRR): ۲۰%</p> <p>تولید لوله‌های بدون درز</p> <p>محصولات و ظرفیت تولید: لوله بدون درز: ۲۰۰ هزار تن در سال</p> <p>ارزش سرمایه‌گذاری (میلیون یورو): ۲۰۰</p>	<p>نرخ بازدهی داخلی (IRR): ۲۸%</p> <p>توسعه نیروگاه تبریز</p> <p>محصولات و ظرفیت تولید: افزایش ظرفیت از ۸۰۰ به ۱۰۰۰ مگاوات</p> <p>ارزش سرمایه‌گذاری (میلیون یورو): ۲۸۰</p>
---	--	---	---	--

حوزه فولادی

حوزه نیروگاهی

در هفت ماهه نخست سال ۱۴۰۲ نسبت به دوره مشابه سال قبل،

فروش پتروشیمی شازند با افزایش ۱۶ درصدی به ۱۵۹۹۲ میلیارد تومان رسید

میلیارد تومان سود خالص بدست آورده که ۸ میلیارد تومان از دوره مشابه سال قبل بیشتر است.

افزایش ۲۸۳ میلیارد تومانی فروش شرکت

برابر صورت های مالی میان دوره حسابرسی نشده دوره ۳ ماهه منتهی به ۱۴۰۲/۰۳/۳۱ شرکت پتروشیمی شازند، درآمدهای عملیاتی (فروش) این شرکت با افزایش ۲۸۳ میلیارد تومانی و ۵ درصدی نسبت به دوره مشابه سال قبل از ۶۱۴۶ میلیارد تومان به ۶۴۳۰ میلیارد تومان رسیده است.

وضعیت عملکرد شرکت پتروشیمی شازند در دوره مالی ۳ ماهه ۱۴۰۲ در مقایسه با سال مالی ۱۴۰۱

شرح	مقدار (هزار تن)		مبلغ (میلیارد ریال)	
	۱۴۰۲	۱۴۰۱	۱۴۰۲	۱۴۰۱
فروش ناخالص	۱۳۸	۱۲۸	۲۲۵۹	۲۲۵۹
فروش صادراتی	۹۲	۸۲	۱۸۵۲	۱۸۵۲
فروش داخلی	۴۶	۴۶	۴۰۷	۴۰۷
میانگین	۱۱۲	۱۱۲	۱۸۵۲	۱۸۵۲

علاوه بر این، گزارش های منتشر شده از افزایش فروش شرکت پتروشیمی شازند در هفت ماهه نخست سال ۱۴۰۲ نیز نوید روزهای خوبی را برای سهامداران این شرکت می دهد.

«شاراک» طی عملکرد ۷ ماهه سال مالی منتهی به ۱۴۰۲/۱۲/۲۹ مبلغ ۱۵۹۹۲ میلیارد تومان درآمد فروش داشته که نسبت به مدت مشابه سال قبل دارای افزایش ۱۶ درصدی است.

برابر گزارش های منتشر شده در رابطه با فروش ماهانه شرکت پتروشیمی شازند که در کدال ثبت گردیده، فروش این شرکت در فروردین ماه بالغ بر ۱۴۸۴ میلیارد تومان، در اردیبهشت ماه بالغ بر ۲۵۳۷ میلیارد تومان، در خردادماه بالغ بر ۲۰۴۹ میلیارد تومان، در تیرماه بالغ بر ۲۲۸۶ میلیارد تومان، در مردادماه بالغ بر ۲۲۵۸ میلیارد تومان، در شهریور ماه بالغ بر ۲۳۹۶ میلیارد تومان و در مهرماه ۱۴۰۲ بالغ بر ۲۶۲۳ میلیارد تومان، گزارش شده که در مقایسه با فروش ماهیانه انجام شده در ماه های متناظر در سال قبل روند مثبت و رو به رشدی را نشان می دهد.

بر اساس گزارش های ماهیانه منتشره پتروشیمی شازند اراک در سامانه کدال سازمان بورس اوراق بهادار تهران، در هفت ماهه فروردین تا مهرماه ۱۴۰۲، فروش این شرکت در هر ماه نسبت به ماه متناظر سال قبل به ترتیب دارای افزایش ۷ درصدی، ۲۸ درصدی، ۶ درصدی، ۱۸ درصدی، ۱۴ درصدی، ۳۰ درصدی و ۴۳ درصدی

روند افزایش سود دهی پتروشیمی شازند اراک در حالی است که درآمد فروش این شرکت در ۷ ماهه نخست سال با رشد ۱۶ درصدی نسبت به سال قبل به رقم چشمگیر ۱۵۹۹۲ میلیارد تومان رسیده است.

به گزارش شمانیوز، پنجشنبه ششم بهمن ماه ۱۴۰۱ در حالی با حکم سرپرست و نایب رئیس هیئت مدیره شرکت سرمایه گذاری گروه توسعه ملی، علیرضا خلیلی نیا به عنوان مدیرعامل جدید پتروشیمی شازند، منصوب شد که نگاهی به عملکرد این شرکت در هفت ماهه نخست سال ۱۴۰۲ نشان دهنده افزایش روند سوددهی و فروش شرکت است.

روند صعودی سوددهی پتروشیمی شازند در سال ۱۴۰۲

بنابر اطلاعات و صورت های مالی میان دوره ای حسابرسی نشده دوره ۳ ماهه منتهی به ۱۴۰۲/۰۳/۳۱ شرکت پتروشیمی شازند اراک، این شرکت به ازای هر سهم ۱،۴۴۶ ریال سود محقق کرده است که نسبت به مدت مشابه سال قبل با افزایش ۹ ریالی حدود ۱٪ رشد داشته است.

«شاراک» با سرمایه ثبت شده ۸،۰۶۴،۰۰۰ میلیون ریال طی عملکرد ۳ ماهه منتهی به ۱۴۰۲/۱۲/۲۹ مبلغ ۱۱۶۶



درصدی بوده که نشان دهنده عملکرد مثبت مدیریت در جهت افزایش فروش و سود دهی هرچه بیشتر است.

صادرات ۲۵۰ میلیون دلاری پتروشیمی شازند در سال گذشته

علیرضا خلیلی نیا مدیرعامل پتروشیمی شازند اراک در جمع خبرنگاران با اعلام صادرات بالغ بر ۲۵۰ میلیون دلاری پتروشیمی شازند در سال گذشته، از هدف گذاری صادرات امسال این شرکت به میزان بیش از ۳۰۰ میلیون دلار خبر داد.

خلیلی نیا در ادامه افزود: نگاه ویژه شرکت پتروشیمی به موضوع صادرات سبب شده تا محصولات تولید شده این مجتمع صنعتی به نقاط مختلف دنیا صادر و در سال های متممادی به عنوان صادرکننده برتر استان مرکزی و کشور شناخته و معرفی شود.

وی با بیان اینکه دلیل نقش پتروشیمی شازند در ارزآوری کشور بسیار قابل توجه است، افزود: نسبت فروش به صادرات این شرکت در سال گذشته ۷۰ به ۳۰ بوده است.

مدیرعامل پتروشیمی شازند با بیان اینکه هم اکنون پتروشیمی شازند بیشترین تنوع تولیدات را در سطح صنایع پتروشیمی کشور دارد، گفت: بالغ بر یک میلیون و ۸۰۰ هزار تن انواع محصولات میانی و نهایی شامل اتیلن، پروپیلن، برش چهار کربنه، هیدروکربن های هیدروژنه شده و انواع محصولات پلیمری و شیمیایی در گرید و درجه بندی های مختلف در ۱۷ واحد فرآیندی و شش واحد یوتیلیتی این مجتمع تولید می شود.

وی ادامه داد: مصارف تولیدات مجتمع پتروشیمی شازند بسیار متنوع و دارای طیف گسترده ای است و در بخش پلیمری پلی اتیلن سبک خطی، پلی اتیلن سنگین، پلی پروپیلن و پلی بوتن رابر، تولید می شود که به عنوان نمونه می توان گریدهای مخصوص تولید سرنگ یک بار مصرف، کیسه سرم، بدنه باتری، گونی آرد، لیاف و همچنین مواد اولیه ساخت بشکه های بزرگ به روش دورانی و نیز گرید مخصوص تولید لوله های فاضلاب، آب و گاز را نام برد.

خلیلی نیا با بیان اینکه در بخش تولیدات شیمیایی فرآورده هایی شامل اکسید اتیلن، اتیلن گلیکول ها، اسید استیک، وینیل استات، دواتیل هگزانول، بوتانل ها،

اتانول آمین ها و اتوکسیلات ها، بوتن ۱ و بوتادین تولید می شود، گفت: شرکت پتروشیمی شازند نیاز صنایع مهمی کشور را تأمین می کند و مازاد آن به خارج صادر می شود. مدیرعامل پتروشیمی شازند با بیان اینکه اولویت مصرف فرآورده های مجتمع برای تأمین نیاز صنایع داخل کشور است، اظهار کرد: در این ارتباط تولیدات مجتمع سهم بسزایی در تأمین نیاز صنایع پایین دستی دار، به نحوی که نیاز بالغ بر پنج هزار واحد پایین دستی در کشور را تأمین می کند.

وی با بیان اینکه این مجتمع، نخستین پتروشیمی هوشمند کشور، تنها تولیدکننده گرید ملی پلیمری خالص پزشکی در کشور است، ادامه داد: اخذ رتبه های سوم تحقیقات از جشنواره بین المللی خوارزمی به خاطر اجرای طرح جایگزین حلال تولوئن به جای بنزین در واحد PBR و تولید کلر و استیل کلراید به روش مستقیم از اسید استیک و پذیرفته شدن در بازار بورس به عنوان اولین مجتمع در سطح صنایع پتروشیمی ایران، از دیگر دستاوردهای این مجتمع است.

وی سود سه ماهه پتروشیمی شازند در سال جاری را ۱۱ هزار و ۶۶۰ میلیارد ریال اعلام کرد و گفت: این میزان نسبت به مدت مشابه سال گذشته افزایش داشته و نسبت به دو سال قبل، ۳۴ درصد و نسبت به سه سال گذشته، ۳۰۰ درصد رشد داشته است.

مدیرعامل پتروشیمی شازند با بیان اینکه این شرکت رتبه اول صادرات به کشور افغانستان را دارا است، گفت: نقش این صنعت در رشد تولید و ارزآوری ممتاز است زیرا پتروشیمی شازند به عنوان متنوع ترین تولیدکننده محصولات پتروشیمی کشور است و در این شرکت حدود چهار ناحیه و بالغ بر ۲۴ واحد فعال است.

وی با بیان اینکه در پتروشیمی شازند حدود ۱۸ محصول در دو دسته پلیمری ها و شیمیایی ها تولید می شود گفت: برخی از محصولات به ویژه در شیمیایی ها محصولات منحصربه فردی هستند و ۶۰ درصد از فروش محصولات این شرکت در بورس کالا عرضه و در بخش داخلی به فروش می رسد و بقیه آن به مقاصد صادراتی مختلف ارسال می شود.

درباره پتروشیمی شازند

طرح مجتمع پتروشیمی شازند (اراک) یکی از عظیم ترین طرح های صنعتی بعد از پروازی انقلاب شکوهمند اسلامی ایران است. این طرح مهم و زیربنایی در راستای سیاست کلی صنعت پتروشیمی در زمینه ایجاد و توسعه صنایع مادر، توسعه و رونق صنایع پایین دستی و هماهنگی با اهداف اقتصادی، اجتماعی برنامه پنج ساله اول نظام مقدس جمهوری اسلامی ایران گام های نهایی تکمیلی را پشت سر گذاشته و به بهره برداری رسیده است.

پس از انجام بررسی های اولیه، این طرح در سال ۱۳۳۳ به تصویب شورای عالی اقتصاد رسید. در سال ۱۳۶۴ طراحی و مهندسی واحد الفین که اولین و مهم ترین واحد مجتمع است، آغاز گردید و متعاقباً قرارداد طراحی و مهندسی و خرید ماشین آلات سایر واحدها

اهداف حضور مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب در ایران متافو ۱۴۰۲

تولیدی ۵۰ و ۱۰۰۰ پوندی این شرکت با درجه خلوص ۹۹.۷۰ تا ۹۹.۹۰ در بازارهای داخلی و خارجی عرضه می‌گردد. همچنین در حال حاضر در این مجتمع بزرگ صنعتی بیش از ۲۳۰۰ نفر به صورت مستقیم مشغول به کار هستند که بیش از ۹۰ درصد آنان از جوانان بومی شهرستان‌های لامرد، مهر و دیگر شهرهای مجاور می‌باشند.

چشم انداز این مجتمع تبدیل شدن به بزرگترین تولیدکننده آلومینیوم در کشور و قرار گرفتن در بین تولیدکنندگان برتر آلومینیوم در خاور میانه از طریق توسعه ظرفیت تولید آلومینیوم جهت ایجاد ارزش افزوده در بخش انرژی و ورود به بازارهای صادراتی است.

لازم به ذکر است ظرفیت ایجاد شده جهت تولید آلومینیوم در کشور تا قبل از احداث مجتمع آلومینیوم جنوب برابر ۴۲۰ هزارتن در سال بوده است که با بهره برداری از فاز اول پروژه با ظرفیت تولید ۳۰۰ هزار تن در سال، ظرفیت تولید آلومینیوم کشور به میزان ۷۲ درصد افزایش می‌یابد. با تکمیل کامل طرح (اجرای کامل دو فاز دیگر) و تولید یک میلیون تن در سال، ظرفیت تولید آلومینیوم کشور ۲۳۸ درصد افزایش خواهد یافت.

احمد انصاری
مدیر تحقیق و توسعه شرکت مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب

مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب اعلام کرد که در ایران متافو ۱۴۰۲ حضوری فعال خواهد داشت تا با بازگشایی غرفه نسبت به معرفی آخرین وضعیت تولید و محصولات خود در جهت شناسایی و تبادل دانش‌های فناورانه این مجتمع اقدام نماید.

به گزارش شمانیوز، بیستمین نمایشگاه بین‌المللی متالورژی ایران (متافو) با حضور شرکت مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب و هلدینگ‌ها و شرکت‌های مختلف معدنی و صنعتی بزرگ کشور از ۳ لغایت ۶ آذرماه جاری در محل نمایشگاه‌های دائمی بین‌المللی تهران برگزار می‌شود.

مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب به عنوان بزرگ‌ترین و مدرن‌ترین کارخانه آلومینیوم کشور در این نمایشگاه حضوری فعال خواهد داشت و بازدیدکنندگان در جریان آخرین وضعیت تولید و محصولات و نیازمندی‌های فناورانه این مجتمع قرار خواهند گرفت. مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب (سالکو) در تاریخ ۱۳۹۴/۱۰/۰۳ و در راستای تحقق اهداف توسعه صنایع انرژی بر و با هدف صادرات، افزایش درآمد پایدار، ایجاد اشتغال و استفاده بهینه از منابع عظیم گازی کشور از طریق ساخت یک کارخانه تولید آلومینیوم با ظرفیت ۳۰۰ هزار تن در سال آغاز گردید.

مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب توانمندی تولید اسلب و بیلت آلیاژی را داشته و در حال حاضر شمش‌های



شرکت مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب بزرگترین و مدرنترین کارخانه آلومینیوم کشور



شرکت پتروشیمی شازند (سهامی عام)

۲. واحد استات وینیل
۳. واحد اکسید اتیلن
۴. واحد اتیلن گلیکل
۵. واحد دو اتیل هگزانول
۶. واحد اتانل آمین
۷. واحد اتوکسیلات
۸. واحد پلی اتیلن سبک خطی
۹. واحد پلی اتیلن سنگین
۱۰. واحد پلی پرو پیلن
۱۱. واحد بوتادین
۱۲. واحد پلی بوتادین

از سال ۱۳۷۹ همزمان با تکمیل واحدها، طرح و توسعه مجتمع با هدف افزایش ظرفیت واحدها به تصویب رسید که فاز اول آن در مهرماه سال ۱۳۸۴ و عملیات اجرایی فاز دوم در تابستان سال ۱۳۸۶ به انجام رسید. ظرفیت کامل تولید این مجتمع پس از انجام طرح توسعه به بیش از ۱,۸۰۰,۰۰۰ تن در سال رسیده است. با درخواست و پیگیری نماینده شهرستان شازند و تصویب مجمع عمومی از تاریخ ۱۳۸۹/۰۳/۰۸ نام شرکت پتروشیمی اراک به شرکت پتروشیمی شازند تغییر یافت.

امضاء و از سال ۱۳۳۸ کارهای نصب و ساختمان صنعتی شروع گردید. در اوایل سال ۱۳۳۶ شرکت سهامی پتروشیمی اراک با مشارکت شرکت ملی صنایع پتروشیمی با ۵۱ درصد سهام و بانک ملی ایران با ۴۹ درصد سهام تاسیس گردید و طرح در چهارچوب سیاست‌های این شرکت که اجراء و بهره برداری کامل آن است در مدار تولید قرار گرفت.

طرح عظیم پتروشیمی شازند (اراک) به علت سیاست‌های فنی و اقتصادی در طول اجرا مراحل و مقاطع مختلفی را پشت سر گذاشت و نهایتاً در دو فاز متمایز و مشخص اجرا و به بهره برداری نهایی رسید.

فاز اول بهره برداری از واحدهای سرویس‌های جانبی و تاسیسات عمومی و مشترک از سال ۱۳۷۱ آغاز گردید و واحدهای فرایندی شامل واحدهای الفین و واحدهای تولیدی پایین دستی در سال ۱۳۷۲ و سال‌های بعد مجموعه واحدهای فرایندی در مدار تولید قرار گرفتند و در فاز دوم و سوم واحدهای نواحی ۲ و ۳ شامل واحدهای ذیل زنجیره تولیدات پلیمری و شیمیایی تکمیل نمودند.

۱. واحد اسید استیک

هیات مدیره شرکت پتروشیمی شازند (سهامی عام)

اعضای هیات مدیره و مدیرعامل	نام نماینده اشخاص حقوقی	سمت	امضاء
شرکت سرمایه گذاری گروه توسعه ملی (سهامی عام)	کیومرث یزدان پناه درو	رئیس هیات مدیره (غیرموظف)	
شرکت سرمایه گذاری مدیریت سرمایه مدار (سهامی عام)	سید محمدحسن حبیبی خامنه ای	نایب رئیس هیات مدیره (موظف)	
شرکت سرمایه گذاری نفت و گاز و پتروشیمی تأمین (سهامی عام)	مهدی نوراحمدی	عضو هیات مدیره (غیرموظف)	
شرکت سرمایه گذاری آتیه صبا (سهامی عام)	سجاد سنگری	عضو هیات مدیره (غیرموظف)	
شرکت سرمایه گذاری توسعه ملی (سهامی عام)	علیرضا خلیلی نیا	عضو هیات مدیره و مدیرعامل (موظف)	

منبع:

- سازمان بورس اوراق بهادار
- کدال
- شرکت پتروشیمی شازند اراک
- صورت‌های مالی شرکت پتروشیمی شازند اراک
- گزارش تفسیری مدیریت شرکت پتروشیمی شازند اراک

مبین انرژی همچنان پیشرو و تاثیرگذار



است، شرکت مبین انرژی خلیج فارس در مهرماه ۱۴۰۲ حدود ۲۸۰ میلیون متر مکعب گاز خوراک را به فروش رساند، مبین در این ماه ۲۷۹۱۷۷۹۸۱ استاندارد متر مکعب گاز خوراک را در فروش داخلی عرضه کرد. جمع مبلغ فروش مبین در دوره ۷ ماهه به ۲۷۷۱۰ میلیارد تومان رسیده است که رشدی حدود ۱۹ درصد را نسبت به دوره مشابه سال گذشته نشان می‌دهد.

با توجه به اینکه تولیدات شرکت مبین انرژی خلیج فارس ارتباط تنگاتنگ با درخواست مشتریان این شرکت دارد لذا در صورتی که مشتریان نتوانند از تولیدات استفاده نمایند، سود و درآمد مبین نیز تحت تاثیر کاهش مصرف آنان قرار خواهد گرفت. عواملی از قبیل عرضه محصولات مشابه جدید و یا عملکرد موافقت رقبا در خصوص فروش محصولات مشترک می‌تواند باعث کاهش فروش محصولات شرکت شود. از سوی دیگر برخی محدودیت‌های ایجاد شده در جوامع از جمله تحریم‌های صورت گرفته از یک سو مشکلات و محدودیت‌هایی را برای خرید قطعات سازنده اصلی تجهیزات ایجاد می‌نماید که می‌تواند به کاهش فروش و یا عدم امکان واریز وجه نقد فروشندگان منجر شود. همچنین ریسک شرکت در مواجهه با تهدید

شرکت مبین انرژی خلیج فارس یکی از بزرگ‌ترین شرکت‌های تولید برق و انرژی در ایران است که در سال ۱۳۸۴ به بهره‌برداری رسید و وظیفه پشتیبانی و تأمین سرویس‌های جانبی مورد نیاز پتروشیمی‌های فاز یک عسلویه را برعهده دارد. مبین که در ۷ ماهه سال جاری براساس برنامه‌های مدیریتی خود توانست باوجود تغییرات نرخ‌های خوراک و انرژی، فروش خود را با رشد تغییر ۸/۱۸ درصدی نسبت به دوره مشابه قبل به مبلغ ۲۷ هزار و ۷۱۰ میلیارد تومان برساند، به دلیل اقدامات شایسته زیست محیطی همواره به‌عنوان یکی از شرکت‌های پیشرو در این زمینه شناخته می‌شود.

به گزارش شمانیوز، بررسی صورت‌های مالی منتشر شده از فارس به‌عنوان از بزرگ‌ترین هلدینگ‌های پتروشیمی کشور حاکی از رشد ۲۳ درصدی سودآوری این شرکت در سال مالی ۱۴۰۲ است که در این میان شرکت مبین انرژی خلیج فارس با سود شناسایی شده به مبلغ ۷۱۷۰۸ میلیارد تومان از جمله تاثیرگذارترین زیرمجموعه‌های این شرکت سرمایه‌گذاری در صنعت پتروشیمی در سال مالی ۱۴۰۲ می‌باشد.

درحالی‌که همچنان بخش عمده اخبار بازار سرمایه مربوط به افزایش نرخ خوراک واحدهای پتروشیمی

های زیست محیطی ناشی از قطع ارسال سرویس‌های جانبی به شرکت‌های منطقه و آلودگی‌های ناشی از حوادث غیر مترقبه مرتباً بررسی می‌گردد فلذا همواره تهدیدهای از سوی سازمان‌های نظارتی برای جرایم مربوط به شرکت مترتب است.

با تمام مواردی که از چالش‌های مبین انرژی در مسیر تولید و درآمدزایی به شمار می‌آید، مبین در برنامه‌ریزی گسترده اقدام به جذب و حفظ مشتریان از طریق سرعت در تولید محصول و ایجاد برتری در فضای رقابتی کرد و توانست در عملکرد یک ماهه خود به ۳,۷۸۳ میلیارد تومان فروش در مهرماه امسال برسد که رشد ۱۸,۳۷ درصدی در مقایسه با مهر ۱۴۰۱ را به همراه داشته است. شرکت مبین انرژی خلیج فارس با سرمایه فعلی ۲ هزار و ۲۳ میلیارد و ۷۸۴ میلیون تومانی قصد دارد با ۲۰۰ درصد رشد سرمایه خود را به مبلغ ۶ هزار و ۷۱ میلیارد و ۳۵۲ میلیون تومان از محل مطالبات حال شده سهامداران و آورده نقدی در مسیر جبران مخارج سرمایه‌ای انجام شده و تأمین سرمایه در گردش مورد نیاز این شرکت افزایش دهد.

مجموعه فعالیت‌های شرکت مبین انرژی خلیج فارس فقط مختص به حوزه تولید، سرمایه‌گذاری و درآمدزایی نشده است بلکه اقدامات این شرکت در

حوزه مسئولیت‌های اجتماعی که بخش عمده آن را آبادانی منطقه بالاخص در حوزه پتروشیمیایی‌ها مربوط به حفظ محیط زیست برای نسل‌های آینده می‌باشد سبب شد تا شرکت مبین انرژی در سیزدهمین دوره جایزه ملی محیط‌زیست که بعد از شش سال وقفه از سرگرفته شد، از بین ۳۹۳ شرکت حاضر به دلیل اقدامات زیست‌محیطی در حوزه‌های مختلف از جمله حمایت ده‌ساله از گونه در خطر انقراض لاک‌پشت منقار عقابی، کاهش آلودگی هوا، آب و خاک و کاهش مصرف انرژی به‌عنوان شرکت برگزیده انتخاب و نشان ملی را دریافت کند.

شرکت مبین انرژی خلیج فارس در سال‌های اخیر اقدامات متعددی در حوزه محیط‌زیست انجام داده است. از جمله این اقدامات می‌توان به حمایت از گونه در خطر انقراض لاک‌پشت منقار عقابی، راه‌اندازی واحد استفاده مجدد از پساب تصفیه شده صنعتی برای کاهش آلودگی آب، اجرای پروژه‌های کاهش مصرف انرژی در بخش‌های مختلف شرکت و استفاده از سوخت‌های پاک در نیروگاه‌های شرکت اشاره کرد. دریافت جایزه ملی محیط‌زیست از سوی شرکت مبین انرژی خلیج فارس، نشان‌دهنده عزم جدی این شرکت در حفظ محیط‌زیست و توسعه پایدار است.



دستگاه‌های مرتبط بیرونی در جهت پیگیری و رسیدن به اهداف موردنظر به صورت مداوم در سال جاری اقدام می‌کند. در حال حاضر ۹ بانک در منطقه آزاد انزلی در کنار شرکت‌های فعال صنعت بیمه و صرافی‌ها مستقر می‌باشند.

سازمان منطقه آزاد انزلی در تلاش است تا در سال ۱۴۰۲ برای مهار تورم و رشد تولید با جذب حمایت‌های مالی به واحدهای تولیدی کمک کند تا بتوانند توان تولید را افزایش بدهند. رفع موانع گمرکی و موضوع استاندارد از مباحثی است که با جدیتی بیش از پیش پیگیری می‌شود.

بیش از ۹۰ درصد واحدهای تولیدی در منطقه آزاد انزلی فعال هستند و کمتر از ۱۰ درصد غیرفعال می‌باشند و سازمان برای فعال‌سازی واحدهای راکد نیز برنامه‌هایی را در دستور کار خود قرار داده است و تلاش می‌کند تا تعداد ۱۵ واحد غیرفعال را در این منطقه فعال کند. برگزاری دوره‌های آموزشی، سمینارها و کلاس‌ها در جهت افزایش بهره‌وری تولید از دیگر برنامه‌های این منطقه است.

می‌شود. ساخت شهرک صنعتی شماره ۳ از مهم‌ترین برنامه‌های حوزه صنعت در محور رشد تولید است که پیش‌بینی می‌شود با راه‌اندازی این شهرک بیش از ۲۰۰ واحد صنعتی در این شهرک مستقر بشوند. با توجه به اینکه در حال حاضر ۱۶۴ واحد صنعتی در ۲ شهرک صنعتی فعال می‌باشند و ظرفیت به مرز اشیاع رسیده است این سازمان تصمیم گرفت که اقدام به توسعه فضای صنعتی برای تولیدکنندگان و صنایع جهت استقرار نماید.

شهرک‌های صنعتی این منطقه آزاد نیز فعال شده‌اند و واحدهای تولیدی برای فعالیت در این شهرک‌ها مستقر هستند. واحدهای خدماتی و گردشگری نیز در حوزه طرح‌های توسعه‌ای توریسم و سلامت محور فعالیت خود را آغاز کرده‌اند. خوشبختانه پروژه‌های بسیار خوبی در منطقه آزاد تجاری - صنعتی انزلی به بهره‌برداری رسیده‌اند.

تقویت و افزایش توان تولید واحدهای موجود از دیگر برنامه‌های این منطقه در تحقق رشد تولید است که کارگروه تسهیل و رفع موانع تولید با همکاری

کاهش مراحل اداری و قرارگرفتن در موقعیت‌های ژئوپلیتیک منطقه آزاد انزلی از قرارگرفتن در مسیر کریدور شمال و جنوب تا اتصال راه‌آهن سراسری، استفاده از حمل و نقل ترکیبی، وجود شهرک‌ها برای واحدهای تولیدی فعال همگی از ویژگی‌ها و امتیازات منطقه آزاد تجاری و صنعتی انزلی برای جذب سرمایه‌گذاران است بنابر اعلام معاون اقتصادی و سرمایه‌گذاری سازمان منطقه آزاد انزلی، برنامه‌های منطقه آزاد انزلی در راستای تحقق شعار سال در دو محور رشد تولید و مهارت‌ورم برنامه‌ریزی شده است. در زمینه رشد تولید در حوزه صنعت، جذب حمایت‌های مالی بانک‌ها و سرمایه‌گذاران خارجی، افزایش بهره‌وری، فعال کردن واحدهای تولیدی راکد و نیمه تعطیل، احداث نیروگاه و تامین انرژی واحدهای تولیدی، توسعه صادرات و بازاریابی واحدهای تولیدی و در زمینه مهارت‌ورم؛ حضور فعالانه در برنامه‌های ستاد تنظیم بازار، افزایش نظارت‌ها بر بازار با حضور فعالان بخش خصوصی و تبدیل تهدید به فرصت در زمان تحریم برنامه‌هایی برای سال ۱۴۰۲ تدوین و به صورت مجدانه پیگیری

سازمان منطقه آزاد انزلی برنامه‌های خود را در سال جاری در دو محور رشد تولید و مهارت‌ورم برنامه‌ریزی کرده است. این برنامه‌ها در دو محور فوق و زمینه‌های توسعه‌ای صنعت و گسترش صنایع تولیدی برنامه‌ریزی شده است تا نتایج حاصله منجر به افزایش رشد تولید و کاهش تورم در منطقه شود.

به گزارش چشم انداز ملل، منطقه آزاد انزلی برای اجرای طرح‌های توسعه‌ای خود در سال ۱۴۰۲ نیازمند سرمایه‌گذاری‌های متعدد است. البته بیش از ۲۰۰ میلیون دلار سرمایه‌گذاری خارجی در مدت حدوداً ۱۸ سال فعالیت منطقه آزاد انزلی صورت گرفته است و حدود ۳۰۰ شرکت خارجی در این منطقه ثبت شده‌اند که نیمی از این شرکت‌ها در حال حاضر فعال هستند. این سازمان به دلیل برخورداری از ویژگی‌های جذاب سرمایه‌گذاری همچون داشتن معافیت‌های گمرکی و اداری، مدیریت یکپارچه و سهولت در دریافت مجوزها و استعلامات، وجود شهرک‌ها برای واحدهای تولیدی و موقعیت جغرافیایی مناسب، یک محیط مناسب برای جذب سرمایه‌گذاران به شمار می‌آید.





ترکیه و اروپا اتصال کامل بر این کریدور ترانزیتی انجام می‌گیرد. سازمان منطقه آزاد ماکو، در نقطه آغاز یک سرمایه گذاری صنعتی و معدنی قرار دارد که با بهره برداری از پروژه معدن اورانیوم در شمال استان آذربایجان غربی، منطقه به یکی از کانون های مهم صنعتی و معدنی تبدیل و به تبع آن رشد اقتصادی منطقه را شاهد خواهیم بود. در این پروژه معدنی هم تامین نیازهای سازمان انرژی اتمی تامین می شود و هم با استحصال عناصر گرانبهای دیگر آن - همچون طلا و مس - با دارای نتایجی مهم در فرایند زنجیره ارزش معدن است- با کمک منطقه آزاد ماکو می تواند نقشی اساسی را در توسعه اقتصادی منطقه ایفا کند.

دارد در جهت توسعه زیرساخت های مناسب این بخش اقدام به ارائه طرح ها و بسته های سرمایه گذاری به علاقمندان این بخش کرده است. تدوین چشم انداز توسعه راهبردی منطقه آزاد ماکو با رویکرد شهر هوشمند با بهره گیری از فناوری نوین از اقدامات اساسی در این حوزه است که برای نبل به این مقصود مهم، تفاهم نامه همکاری را با شرکت فناوری اطلاعات فوجیان هواری چین در زمینه سرمایه گذاری دیتا سنتر و تولید دستگاه سرور منعقد کرد.

منطقه آزاد ماکو، به عنوان بزرگترین منطقه آزاد کشور ظرفیتی متفاوت برای توسعه دارد و آن واگذاری زمین برای تولید انرژی و صادرات آن و تولید ماینینگ و راه اندازی دیتاستر در این منطقه است. هزینه پایین کولینگ فعالیت های صنعتی در این منطقه نتیجه مزیت آب و هوایی این منطقه است و این امر موجب شده تا مدیریت سازمان منطقه آزاد ماکو تصمیم بگیرد تا برند منطقه آزاد ماکو را به سمت تکنولوژی، هوشمندسازی و صادرات انرژی هدایت کند.

بزرگترین فرصت موجود در این منطقه آزاد، حوزه ترانزیت می باشد که سازمان منطقه آزاد ماکو با دویانده کردن جاده های ترانزیتی، احداث کمربندی این بخش را برای بهره برداران اقتصادی آماده سازی کرده است. سازمان منطقه آزاد ماکو به عنوان دروازه تجارت و ترانزیت به جهت امکان تسهیل ترخیص کالاها و تجهیزات مشتریان بین الملل شناخته می شود. ظرفیت های قابل توجه ترانزیتی و موقعیت جغرافیایی منطقه آزاد ماکو می تواند برای توسعه و بهبود روابط ایران و کشورهای مستقل مشترک المنافع (CIS) نقش ویژه ای ایفا کند. منطقه آزاد ماکو، برای توسعه حوزه ریلی از شهر مرند تا مرز بازرگان که بزرگترین مرز زمینی کشور و فاقد شبکه ریلی می باشد، بسته های سرمایه گذاری را تهیه کرد و در نمایشگاه کیش اینوکس در تفاهم نامه ای به یک شرکت خارجی واگذار کرد. با احداث شبکه ریلی فوق شرق و غرب دنیا متصل خواهد شد. به این صورت که در حال حاضر شبکه ریلی از چین، سرخس تا مرند آذربایجان وجود دارد که با احداث این ۲۰۰ کیلومتر به شبکه ریلی



فرصت های بیشمار منطقه آزاد ماکو برای سرمایه گذاری

ماکو موجب شده تا این منطقه از نظر سرمایه گذاران در میان دیگر مناطق آزاد دارای جذابیت های ویژه سرمایه گذاری باشد.

سازمان منطقه آزاد ماکو همانند دیگر مناطق آزاد در ایران دارای ویژگی های جذاب و خاصی برای سرمایه گذاران است که البته چند مزیت منحصر به فرد دیگر همچون استفاده از ظرفیت های فرایند اکتشافی در مسیر تبدیل شدن به جریان صنعتی معدنی، نقش آفرینی در توسعه روابط ایران و کشورهای CIS به دلیل داشتن ویژگی های خاص ترانزیتی و موقعیت جغرافیایی و همچنین توسعه راهبردی این منطقه با رویکرد شهر هوشمند را نیز دارا می باشد.

سازمان منطقه آزاد ماکو در حوزه لجستیک فرصت های بسیار زیادی را در قالب بسته های سرمایه گذاری برای سرمایه گذاران تبیین و ارائه کرده است. از اقدامات این منطقه آزاد ماکو در خصوص تولید انرژی و لجستیک هوشمند می توان به انعقاد تفاهم نامه ای با یکی از شرکت های چینی اشاره کرد که به دلیل عبور خط لوله گاز صادراتی از این منطقه، ویژگی خاص راه اندازی همزمان برق و حرارت (CHP) را دارا می باشد.

منطقه آزاد ماکو، در دومین رویکرد خود با توجه به مزیت های بیشماری که برای سرمایه گذاران در بخش گردشگری وجود

سازمان منطقه آزاد ماکو به عنوان دروازه قدیمی راه ابریشم دارای فرصت های زیادی برای سودآوری و تجارت است که مدیران این منطقه با علم به این موضوع در مسیر شناساندن این فرصت ها با حضور در نمایشگاه ها و رویدادهای بین المللی اقدام به ارائه بسته های سرمایه گذاری در چندین حوزه؛ لجستیک، ترانزیت و گردشگری در جهت جذب سرمایه گذاران کرده اند.

به گزارش شمانیوز، سازمان منطقه آزاد ماکو با حضور فعال در نمایشگاه های داخلی و خارجی همچون رویداد بین المللی کیش اینوکس ۲۰۲۳ در مسیر تبیین اهداف این منطقه آزاد و معرفی فرصت های جذاب سرمایه گذاری به متقاضیان اقدام می کند. در این مسیر حدود ۱۱۰ بسته سرمایه گذاری در منطقه آزاد ماکو با داشتن مزیت های بی نام بودن، اختصاص زمین و انجام استعلامات و مراحل اداری تعریف و آماده سازی برای سرمایه گذاران کرده است.

مناطق آزاد ایران دارای قابلیت ها و مزیت هایی برای سرمایه گذاران است، علت این امر داشتن ویژگی هایی همچون معافیت های مالیاتی و گمرکی، عدم نیاز به ویزا برای سرمایه گذاران خارجی و امکان مشارکت تا میزان مشارکت ۱۰۰ درصدی در سهم سرمایه گذاری است. سازمان منطقه آزاد ماکو نیز از این امر مستثنی نیست. مزایای خاص منطقه آزاد



چشم انداز ملل گزارش می دهد:

حضور بانک سینا

در نمایشگاه کیش اینوکس و امضای ۶ تفاهم نامه



یکی از مزیت‌های رقابتی بانک سینا در نظام بانکداری کشور این است که در بخش‌های مولد اقتصادی سرمایه‌گذاری می‌کند و تلاش دارد از ظرفیت‌های بالقوه و بالفعل خود مانند صدور انواع ضمانت‌نامه‌ها، اعطای تسهیلات و سرمایه‌گذاری در طرح‌های مرتبط با حوزه‌های عملکردی شرکت‌های نفتی، گازی و پتروشیمی به بازدهی این بخش‌ها کمک برساند و به همین منظور یکی از تفاهم‌نامه‌هایی که در جریان برگزاری نمایشگاه کیش اینوکس به امضا رساند با «صندوق پژوهش و فناوری غیردولتی صنعت نفت» بود. البته رویکرد بانک سینا به توسعه فعالیت مولد اقتصادی محدود به این یک مورد نشده است؛ این بانک با همراه اول تفاهم‌نامه‌ای را به امضا رساند تا از طریق هم‌افزایی با همراه اول خدمات مطلوب‌تری را به مخاطبان و مشتریان ارائه دهد و در این راستا قرار است خدمات مالی و بانکی با رویکرد دیجیتال توسعه یابد.

بانک سینا درصدد بهره‌گیری از شرکت‌ها و مراکز دانش‌بنیان است و به همین منظور در راستای ارائه خدمات ویژه مالی، بانکی و سرمایه‌گذاری با «صندوق پژوهش و فناوری غیردولتی توسعه صادرات و فناوری شریف» هم تفاهم‌نامه همکاری به امضا رساند تا از طریق ارائه خدمات متنوع در کنار اعطای تسهیلات مرتبط با فعالیت‌های این صندوق، به توسعه خدمات مالی و بانکی این صندوق کمک کند.

توسعه خدمات بر بستر بازار سرمایه و تسهیل روند تسویه وجوه کارگزاری‌ها و امضای تفاهم‌نامه با دو شرکت کارگزاری و سیدگردان و نیز امضای تفاهم‌نامه جامع با منطقه آزاد کیش به منظور استفاده بهینه‌تر از فرصت‌های مالی و اقتصادی منطقه آزاد کیش و تأسیس شعبه مستقل در این جزیره از دیگر دستاوردهای حضور بانک سینا در دهمین دوره نمایشگاه کیش اینوکس است.

بانک سینا صرفاً به دنبال این نبود که حضور بی‌روح و بی‌رسمی در نمایشگاه کیش اینوکس داشته باشد و یا به نوعی رفع تکلیف کند بلکه نگاه ویژه و متفاوتی به نمایشگاه داشت و براساس تکلیف‌گرایی، مسئولیت اجتماعی، توسعه فعالیت‌های واسطه‌گری مالی، کمک به تولید و دیگر بخش‌های اقتصادی و نیز تحقق واقعی شعار مشتری‌مداری در نمایشگاه حضور یافت.

به گزارش خبرنگار چشم انداز ملل، دهمین دوره از نمایشگاه «کیش اینوکس» از ۱۴ تا ۱۷ آبان ماه در جزیره کیش با حضور نهادهای مالی معتبر و شرکت بزرگ بیمه برگزار شد و بانک سینا هم با پی بردن به اهمیت این نمایشگاه برای اولین بار تجربه حضور در آن را یافت، حضوری که واقعا فرصت‌های خوب و بی‌نظیری را برای بانک سینا به عنوان یکی از مهمترین بانک‌های کشور رقم زد.

بانک سینا که به دنبال توسعه فعالیت‌های واسطه‌گری مالی و حضور پررنگ در عرصه بانکداری دیجیتال با هدف کاهش هزینه‌های نظام بانکی است، در اولین تجربه حضورش در کیش اینوکس سه پلتفرم جدید خود (سیبانک، سیمارت و سیپات) را که قبلاً از آنها رونمایی کرده بود برای بار دیگر در این نمایشگاه به عنوان یکی از مزایای رقابتی‌اش به معرض دید عموم گذاشت.

بانک سینا صرفاً به دنبال این نبود که حضور بی‌روح و بی‌رسمی در نمایشگاه کیش اینوکس داشته باشد و یا به نوعی رفع تکلیف کند بلکه نگاه ویژه و متفاوتی به نمایشگاه داشت و براساس تکلیف‌گرایی، مسئولیت اجتماعی، توسعه فعالیت‌های واسطه‌گری مالی، کمک به تولید و دیگر بخش‌های اقتصادی و نیز تحقق واقعی شعار مشتری‌مداری در نمایشگاه حضور یافت و این حضور متفاوت امضای ۶ تفاهم‌نامه همکاری با فعالان بنگاه‌های اقتصادی، مؤسسات و گروه‌های مالی و شرکت‌های سرمایه‌گذاری را در پی داشت.



در گفت‌وگوی اختصاصی با شمانیوز مطرح شد:

برنامه‌های هوشمندانه بانک سینا در طرح «جهش تولید مسکن»

فره‌ادی مقدم: بانک سینا در نیمه نخست امسال ۹۲۰ میلیارد تومان سود کسب کرد



مدیر امور سرمایه‌گذاری بانک سینا با اشاره به برنامه‌های این بانک در جهت کسب سود بیشتر و انتفاع سهامداران «وسینا»، از خدمات این بانک در ارائه تسهیلات مربوط به طرح «جهش تولید مسکن» خبر داد و دلایل ارزشمندی سهام «وسینا» را در بازار سرمایه ایران برشمرد.

به گزارش شمانیوز، اسماعیل فره‌ادی مقدم مدیر امور سرمایه‌گذاری، سهام و شرکت‌های بانک سینا در یک گفت‌وگوی اختصاصی با خبرنگار شمانیوز، گفت: با توجه به حجم برنامه‌های عملیاتی که در این بانک تبیین و تعریف شده است، سهام وسینا هم در حال طی کردن روند رو به رشد خود است. رشد سودآوری در بانک سینا به طرز چشمگیری شتاب گرفته است به طوری که در ۶ ماهه ابتدایی سال ۱۴۰۲ این بانک موفق شد ۹۲۰ میلیارد تومان سود را به ثبت برساند این در حالی است که در کل سال گذشته سود کسب شده در گزارش‌های عملکردی یک هزار و ۱۲۰ میلیارد تومان بود

وی افزود: همه بخش‌ها در بانک سینا بر طبق برنامه راهبردی سه ساله‌ای که تدوین شده است پیش می‌روند. این برنامه‌ها با تحلیلی که بر کسب‌وکارها انجام داده، مبنای برنامه‌ها و خدمات را براین اساس تعریف کرده است. کلیه قسمت‌ها براساس این خدمات و طرح‌های جدید با جدیتی بیش از پیش فعالیت‌های خود را تنظیم کرده و اقدام به ارائه خدمات می‌کنند.

مدیر امور سرمایه‌گذاری، سهام و شرکت‌های بانک سینا در تشریح برنامه‌ها و خدمات جدید بانک سینا، تصریح کرد: همچنان به دنبال بازارهای جدید و خدمات جدیدی که شاید در گذشته بر روی آنها تمرکز برنامه‌ای نبود، هستیم. در بخش خدمات ارزی، برنامه‌ها و طرح‌های بسیار مناسبی تبیین و اجرا گردید. سودآوری شرکت صرافی بانک سینا و فعالیت‌های ارزی این شرکت و داخل بانک، تماماً مبین اقدامات و فعالیت‌های این بانک در مسیر کسب سود بیشتر و انتفاع سهامداران «وسینا» در سال جاری قرار گرفته است.

وی با اشاره به مباحث این روزها در راستای عمل نکردن برخی بانک‌ها به تکالیف طرح جهش تولید مسکن، گفت: بانک سینا از سال گذشته این موضوع را در دستور کار خود قرار داد و اکنون نتیجه اقدامات شایسته این بانک را در تعلق نگرفتن جرایم مالیاتی ۲۰ درصد ناشی از عمل نکردن به تکالیف «طرح جهش تولید مسکن» مشاهده می‌کنیم.

دلیل ارزشمندی سهام «وسینا» در بازار سرمایه ایران

فره‌ادی مقدم درباره سهام بانک سینا نیز اظهار داشت: در اسفندماه سال گذشته ۳۳ درصد از سهام بانک سینا به صندوق توسعه ملی منتقل شد. این صندوق به عنوان یک شریک قوی در حوزه ارزی و سرمایه‌گذاری آتی برای مردم ایران و همچنین یک همراه مقتدر تجاری بنیاد مستضعفان می‌باشد. بر این اساس می‌توان گفت که دو رکن با پشتوانه همچون بنیاد مستضعفان و صندوق توسعه

ملی به عنوان سهامداران عمده بانک سینا می‌توانند در جهت انتفاع سهامداران «وسینا» عمل نمایند.

مدیر امور سرمایه‌گذاری بانک سینا برآورد خود از سود احتمالی این بانک در پایان سال مالی جاری را مثبت ارزیابی و تصریح کرد: با توجه به گزارش عملکرد چشمگیر نیمه نخست سال جاری «وسینا» در کنار طرح و برنامه‌های انجام گرفته و همچنین مقایسه این میزان سود در ۶ ماهه ابتدایی ۱۴۰۲ با کل سود سال گذشته که ۱۱۲۰ میلیارد تومان بود به تنهایی نمایی از سودآوری بسیار موفق و فوق‌العاده برای سهامداران این سهم است. وی با تأکید بر مارکت ۹ همتی بانک سینا در بازار سرمایه، افزود: از این میزان ۶ هزار میلیارد تومان مربوط به سهام شرکت کوثر بهمن با نماد «وکبهمن» در بازار فرابورس است. املاک و شبکه‌سازی‌های انجام شده در موضوع کسب و کار توسط بانک سینا که گپ ۳ هزار میلیارد تومانی را به همراه دارد همگی نشان‌دهنده سوددهی عالی نماد بانک سینا و سهم «وسینا» در بازار بورس است. در کنار موارد فوق برنامه افزایش سرمایه ۶۰ درصدی که به زودی پس از گزارش حسابرسی مجمع فوق‌العاده آن برگزار خواهد شد، پتانسیل‌های رشد سهام بانک سینا در بازار بورس و اوراق بهادار است.

مدیر امور سرمایه‌گذاری، سهام و شرکت‌های بانک سینا با اشاره به پایین بودن نسبت تسهیلات غیرجاری این بانک، گفت: به همین دلیل هزینه‌های مطالبات بانک سینا، نرخ‌های پایینی را دارا می‌باشد. تمامی موارد فوق برای تحلیلگران بازار سرمایه نشان‌دهنده حرکت بانک سینا و اقبال سهام «وسینا» در تابلوی بازار معاملات بورس است. شرکت‌های هلدینگ آی‌تی، صرافی، لیزینگ دارای روند رو به رشد و توسعه می‌باشد. در حوزه فروش الکترونیکی لوازم خانگی و سیستم سیمارت طرح خوبی از جانب بانک سینا ارائه شده است تا کارمندان شرکت‌های طرف قرارداد بتوانند به صورت اقساطی این کالاها را خریداری نمایند.

حضور متفاوت «بیمه میهن» در نمایشگاه کیش اینوکس؛ از نگاه تعاملی با دیگر شرکت‌ها تا بهره‌گیری از ظرفیت‌های فناورانه

یکی از نقاط بارز شرکت بیمه میهن در نمایش کیش اینوکس این بود که متفاوت ظاهر شد، تفاوت هم از لحاظ لوگو که پیشتر مورد اشاره قرار گرفت و هم از لحاظ راه‌اندازی استودیوی اختصاص در داخل غرفه و نیز طراحی غرفه به گونه‌ای بود که بازدیدکنندگان آزادی عمل بیشتری داشتند.

به گزارش خبرنگار چشم انداز ملل، نمایشگاه کیش اینوکس از ۱۴ لغایت ۱۷ آبان در جزیره کیش برگزار شد. در این نمایشگاه شرکت‌های بزرگ بورسی، بانکی و بیمه‌ای حضور داشتند و دستاوردهای و آخرین طرح‌های خود را به معرض دید بازدیدکنندگان قرار دادند. این نمایشگاه از این منظر حائز اهمیت بود که فعالان بخش خصوصی و مالی کشور توانستند نگاه متفاوتی به صنعت بورس، بیمه و بانک را ترسیم و ارائه دهند. یکی از شرکت‌هایی که به خوبی توانسته خود را معرفی و نظر بازدیدکنندگان به ویژه مسئولان را به خود جلب کند، شرکت «بیمه میهن» است.

بیمه میهن را باید در زمره بیمه‌هایی قلمداد کرد که از توانگری مالی خوبی برخوردار است و در فضای تعاملی با بیمه مرکزی و سایر بیمه‌ها این توانگری مطلوب را به دست آورده است. اجرای حاکمیت شرکتی، ثبات مدیریتی، یکپارچگی و انسجام هیئت مدیره، وجود هیئت عامل و مدیران میانی کارآمد و متخصص و بهره‌گیری از نرم‌افزارهای نوین فناوری اطلاعات و ارتباطات در فضای کسب و کار اقدامات کلیدی می‌باشند که مدیران شرکت بیمه میهن برای آنها ارزش و جایگاه قائل هستند.

بیمه میهن همیشه به صعود فکر کرده، سهامدارانش را امیدوار ساخته و هیچگاه عقب‌گرد را در دستور کار خود قرار نداده است. این شرکت بیمه‌ای همواره رشد و تعالی را در گروی همکاری سازنده، همدلی و شناسایی دقیق نیازهای جامعه جست‌وجو کرده تا محصولاتی را ارائه دهد که در کنار پوشش نیازهای متعارف بازار، نیاز مخاطبان خاص را ذیل چتر حمایتی خود بیاورد.

فصل جدید فعالیت بیمه میهن

بیمه میهن امسال سال پانزدهم فعالیت خود را پشت سر می‌گذارد و در دوره جدید مدیریتی خود در بحث بازسازی برند کار ویژه‌ای انجام داده و مسئولان این شرکت به این نتیجه رسیده‌اند که باید لوگوی آن حتماً تغییر پیدا کند. هادی شیخ‌الاسلامی مدیرعامل بیمه میهن می‌گوید: یکی از سیاست‌هایی را که در دستور کار داریم مکانیزه‌سازی فعالیت‌های شرکت و به عبارتی دیجیتالی شدن و سرمایه‌گذاری در بخش فناوری اطلاعات است.

وی می‌افزاید: با توجه به اینکه عصر حاضر عصر دیجیتال است و مردم دیگر فرصت کافی برای مراجعات حضوری ندارند و در عین حال فناوری اطلاعات و فراهم آوردن زیرساخت‌های مربوط به این موضوع لازمه سرعت، دقت و کیفیت است، این را در شرکت بیمه میهن دنبال کرده‌ایم و در طراحی لوگو این موارد را مدنظر قرار داده‌ایم. به عبارت بهتر در طراحی لوگو آیتم استارت‌آپی و پیام دیجیتالی شدن به مخاطب منعکس می‌شود و نکته دوم بحث شادابی و

مفرح بودن لوگوست تا در مخاطب ما ایجاد انگیزه کند و مخاطب رغبت داشته باشد به سمت بیمه میهن بیاید. مفرح بودن لوگو احترام به مشتری است و ما خیلی به خنثی بودن لوگو و رنگ‌ها اعتقاد نداریم. مدیرعامل شرکت بیمه میهن خاطر نشان می‌کند: این شرکت به معنای واقعی کلمه به دنبال ارائه خدمات و سرویس‌های متنوع است و به واقع می‌خواهد به مخاطب کارکرد بیمه را نشان دهد و همچنین به مخاطب در لوگوی جدید کیفیت خدمات پس از فروش را به نمایش بگذارد.

حضور متفاوت در نمایشگاه کیش اینوکس

یکی از نقاط بارز شرکت بیمه میهن در نمایش کیش اینوکس این بود که متفاوت ظاهر شد، تفاوت هم از لحاظ لوگو که پیشتر مورد اشاره قرار گرفت و هم از لحاظ راه‌اندازی استودیوی اختصاص در داخل غرفه و نیز طراحی غرفه به گونه‌ای بود که بازدیدکنندگان آزادی عمل بیشتری داشتند. در واقع شرکت بیمه میهن با راه‌اندازی استودیو به دنبال این نبود که انحصاراً خود را به تبلیغ بگذارد بلکه این فرصت را در اختیار دیگر شرکت‌های بیمه‌ای قرار داد تا از ظرفیت‌ها و امکانات استودیویی این شرکت استفاده کنند و مردم را با خدمات صنعت بیمه بیش از پیش آشنا سازند. این تصمیم‌گیری مهم شرکت بیمه میهن اثبات کرد که این شرکت خود را بخشی از خانواده صنعت بیمه می‌داند و برای ارتقای این صنعت از هیچ تلاشی دریغ نخواهد کرد.

حضور پررنگ و متفاوت شرکت بیمه میهن نظر دیگر شرکت‌های بیمه از جمله استادهاشمی رئیس کل بیمه مرکزی را جلب کرد طوری که سایر مدیران شرکت‌های بیمه با حضور در غرفه بیمه میهن از ابتکار عمل مدیران بیمه میهن تقدیر کردند.

شرکت بیمه میهن نگاه دوراندیشانه به صنعت بیمه و جایگاه خود در این صنعت دارد و به عبارتی این شرکت به دنبال این است که ارتباط آنلاین زیرساخت‌های نرم‌افزاری شبکه بانکی را با صنعت بیمه برقرار کند و خلأیی که در چند سال گذشته در این باره وجود داشت را مرتفع سازد و در این راستا با بانک رفاه کارگران مذاکراتی را انجام داده تا زیرساخت‌های



پرداخت آنلاین، صدور حواله‌های الکترونیکی، صدور کارت‌های هوشمند و خدمات و سرویس‌های بیمه‌ای بر بستر کارت‌های الکترونیکی بانکی را محقق کند. شرکت بیمه میهن مصمم است در آینده‌ای نزدیک به یکی از شرکت‌های دیجیتال و فناوری‌محور تبدیل شود و به فعالیت‌های کم و محدود قانع نخواهد شد. در اصل این شرکت در گذشته با تکیه بر پرتفوی سهامدار عمده اداره می‌شد اما اکنون سهامدار جدید ظرفیت‌های بالقوه‌ای را ارائه کرده و با توجه به ظرفیت ایجادشده توسعه بازار و ارائه محصولات جدید را در دستور کار قرار داده است. بیمه میهن قصد دارد از تجارب دیگر شرکت‌ها در راستای بهینه‌سازی فعالیت‌های خود بهره ببرد و نیز در کنار آن درصدد بهره‌گیری از ظرفیت‌های مردمی هم می‌باشد تا کمتر دچار چالش شود. طبیعی است که این شرکت رقابتی در صنعت بیمه دارد اما هیچگاه با نگاه چالشی به آنها ننگریسته و هرگز قصد تخریب سایر رقبا را نداشته بلکه تلاش کرده با ارائه توانمندی‌هایش و تعامل سازنده با دیگر شرکت‌ها، در آینده‌ای نزدیک به‌عنوان یک شرکت توانمند با رویکردهای فناورانه محصولات خود را به بازار عرضه کند.



دور اندیشی، ضمانت موفقیت

صدور انواع ضمانت نامه بانکی

در موسسه اعتباری ملل



طرح گندم
بیمه نامه
مستمری



برای تمام گروه های سنی
تا سقف ۶۰ میلیارد ریال



مرکز تماس: ۰۲۱-۸۷۰۷۰۷ www.bimehasia.com



www.melalbank.ir



پروژه توسعه‌ای

یزد یک

- ◆ موقعیت: ۲۵ کیلومتری شمال غربی یزد
- ◆ وسعت: ۳۰۰ هکتار
- ◆ تکنولوژی تولید: قوس الکتریکی و ریخته‌گری مداوم
- ◆ ظرفیت تولید:
- ◆ ۷۰۰ هزارتن بیلت کربنی / آلیاژی در سال
- ◆ میزان اشتغال زایی - دوران بهره‌برداری: ۴۸۵ نفر
- ◆ اعتبار کل پروژه:
- ◆ حدود ۲۶۰۰۰ میلیارد ریال برای بخش‌های ریالی
- ◆ حدود ۱۳۴/۶ میلیون یورو برای بخش‌های ارزی
- ◆ اعتبار هزینه شده:
- ◆ ۲۰۰ میلیون یورو
- ◆ تامین تجهیزات فولادسازی:
- ◆ شرکت SARRALLE اسپانیا
- ◆ و سایر شرکت‌های معتبر اروپایی



در راستای ایجاد فرصت‌های برابر و عادلانه
ایجاد کانال اطلاع‌رسانی آگهی‌های فراخوان
شرکت فولاد مبارکه در شبکه‌های اجتماعی



برای دریافت
اخبار و اطلاعات
بیشتر شرکت
فولاد مبارکه
به آدرس ذیل
مراجعه فرمائید:

@mobarakehsteel_co

فولاد مبارکه،
مسیری ماندگار
برای خلق آینده‌ای بهتر



www.msc.ir
@mobarakehsteel_co

روابط عمومی

JOIN CHANNEL

چشم انداز افزایش تولید گندله و کنسانتره از
۵ به ۷/۵ میلیون تن در روز در راستای پیشرفت و
توسعه صنعت فولاد کشور



فولادسنگان روابط عمومی

@fooladsangan_smic @sanganfoolad
www.sanganco.ir

