

# چشم انداز

شماره نهم / آذرماه ۱۴۰۰ / مبلغ ۵۰۰۰۰۰ ریال / ویژه روز بیمه و نمایشگاه متافو





شرکت آهن و فولاد ارفع  
(سهامی)

**ARFA**  
IRON&STEEL.CO

**شرکت آهن و فولاد ارفع**

تولیدکننده شمش فولاد  
(بیلت) در کشور و یکی از  
بنگاه های پیشرو اقتصادی  
فعال در عرصه های ملی و  
منطقه ای صنعت فولاد  
است. **تولید آهن اسفنجی**  
در این شرکت به روش  
احیاء مستقیم و **تولید**  
**شمش فولاد** از طریق کوره  
قوس الکتریکی انجام می  
گردد، در طول این سال ها  
شرکت فولاد ارفع همواره  
متعهد به کیفیت و خدمت به  
مشتری بوده و دریافت  
گواهینامه های سیستم  
مدیریت کیفیت موید این  
واقعیت است.



www.arfasteel.com @ arfairon\_steel

@ arfairon\_steel



# مجتمع فولاد غدیر نی ریز

نماد توسعه و پویای سازی در صنعت فولاد کشور



WWW.NGHSCO.IR INFO@NGHSCO.IR

ایران - فارس - نی ریز کیلومتر ۵ جاده نی ریز - سیرجان صندوق پستی ۳۸۵-۷۴۹۱۵

تلفن: +۹۰ ۵۳۸۵۴۰۱۵ - دورنگار: +۹۱ ۵۳۸۵۴۰۱۶

خیابان بخارست - کوچه چهاردهم غربی - پلاک ۱۷ - تلفن: +۹۱ ۸۸۷۵۴۳۰۵ - ۲۱۰۸۶۰۴۷۵۷۷

مجتمع فولاد غدیر نی ریز  
NEYRIZ GHADIR STEEL COMPLEX  
(NGHSCO)





# مدال افتخار خدمات دیجیتال

## باشگاه مشتریان بیمه کارآفرین

- Online Harvest | ارائه خدمات آنلاین برداشت از اندوخته
- Rasa | خدمات درمان سامانه رسا سلامت
- Wiseman | نرم افزار بازدید بدنه اتومبیل
- Paper Management | مدیریت کاغذ
- Dadras | نرم افزار هوشمند حقوقی
- فروش آنلاین بیمه های بدنه و ثالث

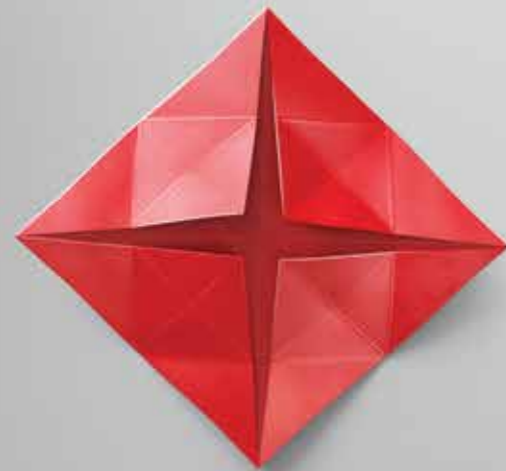
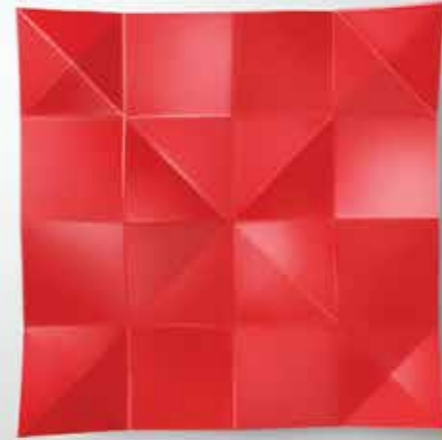
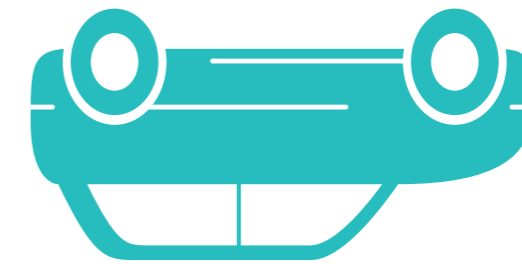
بیمه کارآفرین



۱۳ آذر؛ روز ملی صنعت بیمه گرامی باد

www.alborzinsurance.ir  
 @alborzinsuranceco

امور مشتریان: ۱۵۷۴



راه و رسم ما معتبر است  
بیمه ما، تنها بیمه متعلق به بانک ملت



زاویه دید شما به حادثه و جبران آن مهم است!  
۱۳ آذر ماه، روز بیمه گرامی باد.





مجتمع فولاد صنعت بناب  
Bonab Steel Industry Complex

تولید کننده میلگرد، تیر آهن، نبشی، ناودانی و شمش فولادی

- ✓ دارنده مقام اول بزرگترین تولید کننده بخش خصوصی کشور
- ✓ دارنده نشان عالی کیفیت
- ✓ ارائه کننده سبد کامل محصولات فولادی

[www.mfbco.ir](http://www.mfbco.ir)

[info@mfbco.ir](mailto:info@mfbco.ir)



ریشتر بازاری

آدرس کارخانه: آذربایجان شرقی، بناب، شهرک صنعتی بناب  
دفتر تهران: سعادت آباد، بلوار فرهنگ، ساختمان گروه مالی گردشگری، طبقه ۲

فروش: ۰۴۱-۴۱۲۲-۳۷۷۸۰۶۴۴  
فکس: ۰۴۱-۳۷۷۸۰۶۴۳  
تلفن گویا: ۰۴۱-۳۷۷۸۰۶۱۰  
تلفن دفتر تهران: ۰۲۱-۸۷۷۰۰۰۹۶



برای عضویت در کانال اطلاعیه های صنعت فولاد  
مجتمع بازرگانی را اسکن فرمایید



MIDHCO

میدکو

شرکت مادر تخصصی (هلدینگ)  
توسعه معادن و صنایع معدنی خاور میانه (سومین نام)  
MIDDLE EAST MINES & MINERAL  
INDUSTRIES DEVELOPMENT HOLDING CO.



زنجیره کامل تولید  
از معدن تا شمش فولاد



بیمه عمر نوین، یک رویای شیرین اما واقعی

۱۳ آذرماه، روز بیمه مبارک



خرید آنلاین بیمه شخص واحد



# هر ایرانی، یک بیمه نامه



کراسیاد

۱۳

آذر روز

بیمه ایران معین

www.bimc.ir



راهبر بازار بیمه مناطق آزاد کشور

۰۹۶۶۸

iraninsurance.ir

بیمه ایران  
Iran Insurance





# بومی سازی؛ راهکار خنثی کردن تحریم ها

بومی سازی بیش از چهار هزار قطعه  
استراتژیک در شرکت فولاد مبارکه



مجمع فولاد مبارکه  
**۹۰P**  
روابط عمومی  
msc.ir  
@mobarakehsteel\_co



شرکت مجتمع فولاد خراسان  
Khorasan Steel Complex .Co

www.KhorasanSteel.ir  
Info@KhorasanSteel.ir

بزرگ ترین تولید کننده فولاد  
در خط مقدم جبهه صنعتی شرق کشور



تولید کننده انواع مقاطع فولادهای سبک ساختمانی



طلایه دار تکنولوژی نوین در صنعت فولاد کشور  
استحکام پایدار آرامش ماندگار





فکر کن  
توسعه  
به

> [www.GISDCO.com](http://www.GISDCO.com) <



GISD CO.

GOLGOHAR IRON & STEEL DEVELOPMENT CO.



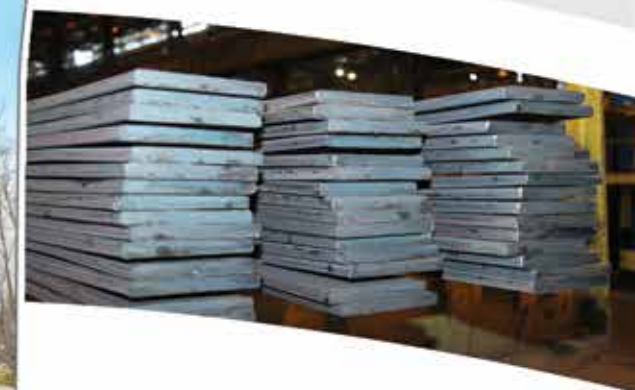
شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر  
GOLGOHAR IRON & STEEL DEVELOPMENT CO.  
روابط عمومی

بیش از نیم قرن همت، تلاش و بالندگی در صنعت فولاد  
و تولید بیش از پنجاه نوع محصول منطبق با  
استانداردهای ملی و بین المللی



شرکت سهامی ذوب آهن اصفهان

ریل ملی افتخار ملی



[www.esfahansteel.ir](http://www.esfahansteel.ir)

# جشنواره هدیه زندگی بیمه پارسیان



تخفیفات متنوع در تمامی بیمه نامه ها  
با خرید بیمه نامه عمر و سرمایه گذاری

به همراه بیمه نامه آتش سوزی رایگان با سرمایه ۳۰۰ میلیون تومان

مهلت تا پایان بهمن ماه



بیمه پارسیان  
دنیا دنیا آرامش  
مرکز ارتباطات ۸۲۵۹  
www.parsianinsurance.ir

# فهرست

شماره ۹ | آذرماه ۱۴۰۰  
قیمت ۵۰۰۰۰۰۰ ریال  
ورژن نامه روز بیمه و نگاه کن به دست نو

صاحب امتیاز و مدیرمسئول:  
فاطمه نجفی

سردبیر: علی لاریجانی

مدیر بازرگانی: لیلا افلاکی

همکاران تحریریه:

معصومه قلیاریند، علی مزرعی، لیلا افلاکی،

فاطمه زراعت دوست، رضا زکایی، بهار

میرکاشی

مدیر هنری: فرزین جم

مدیریت بازرگانی و تبلیغات: ۰۹۱۲۶۹۴۲۸۶۰

تلفن: ۶۶۵۷۸۶۵۸

فکس: ۶۶۵۷۸۶۸۹

آدرس: خیابان آزادی ابتدای خیابان نواب  
نرسیده به کلهر پلاک ۶۸۰ طبقه سوم واحد ۵

چاپ: آویژه هنر



- ۲۰.....صنعت بیمه در مسیر دیجیتالی شدن
- ۲۲.....صنعت بیمه در کنار دونهاد بانک و بازار سرمایه ضلع مکمل اقتصادی
- ۲۶.....«ما» می مانیم
- ۳۰.....کوتاه شدن فرایند رسیدگی به پرداخت خسارت در شرکت بیمه کارآفرین
- ۳۲.....پیام تبریک مدیرعامل بیمه پارسیان به مناسبت ۱۳ آذرماه روز بیمه
- ۳۳.....پیام مدیرعامل بیمه سینا به مناسبت روز بیمه
- ۳۴.....پیام مدیرعامل بیمه ایران معین به مناسبت فرارسیدن روز بیمه
- ۳۵.....اهم اقدامات و عملکرد ۱۰۰روزه فعالیت صندوق
- ۳۶.....یکه عمر درمان با بیمه یونیت لینک سلمان
- ۳۷.....حضور یقینت بیمه رازی در همایش ملی توسعه و بیمه
- ۳۸.....کارکنان ذوب آهن اصفهان افتخار ما هستند
- ۳۹.....کلید تولید پایدار فولاد در خراسان است
- ۴۰.....هند و بلندپروازی های فولادی
- ۴۲.....نصب بانک خازنی FCB در فولاد مبارکه گام مهمی در راستای کاهش هزینه برق
- ۴۳.....بندرعباس مترصد میزبانی دومین کنفرانس بین المللی فولادسازی و ریخته گری
- ۴۴.....راه اندازی واحد بریکت سازی ناحیه آهن سازی شرکت فولاد سفیددشت
- ۴۵.....عزم جدی گهرزمین در توسعه آموزشی سیرجان
- ۴۶.....ربعی: پروژه های گروه پتروشیمی خلیج فارس در سه سال آینده برای تامین مالی با هیچ مشکلی مواجه نخواهند شد
- ۴۷.....بلندترین برج صنعت پتروشیمی ایران با موفقیت نصب شد
- ۴۸.....پتروشیمی بندر امام در مسیر سبز تولید
- ۴۹.....تولید روزانه وینیل کلراید منومر پتروشیمی بندر امام از ۴۵۰ تن در روز به ۵۲۰ تن در روز رسید
- ۵۰.....منطقه آزاد قشم موفق در عرصه اقتصاد رقابتی



# صنعت بیمه در مسیر

لیلا افلاکی

و واگذاری کارهای مردم به خودشان، یکی از زمینه‌هایی که باید فراهم شود به‌طور یقین امنیت است؛ امنیت قضایی، اجتماعی، حقوقی، اقتصادی و... شکی نیست که صنعت بیمه می‌تواند مهم‌ترین امنیت، یعنی امنیت اقتصادی را فراهم آورد و از این‌رو بستر مناسبی برای فعالیت‌های اقتصادی مردم مهیا کند. بعضی از خدمات مانند خدمات بانکی و خدمات بیمه‌ای که معمولاً با یکدیگر به‌کار برده می‌شوند جزو فعالیت‌های اولیه اقتصاد سالم و پویا هستند. در مورد نقش بیمه و تأثیر آن بر اقتصاد، رفاه و بهبود وضع آحاد جامعه یقیناً تردیدی نیست و همانطور که می‌دانید، ارتباط تنگاتنگی بین رشد و توسعه اقتصادی و گسترش فعالیت در صنعت بیمه وجود دارد.

بخش‌های مختلف اقتصادی با تأثیر متقابل، در رشد و توسعه مؤثرند. در این میان، بخش بیمه با ارائه خدمات و ارتباط منطقی بیشتر با سایر بخش‌ها، از راه گردآوری حق بیمه‌های اندک از گروه‌های مختلف اقتصادی و پرداخت به موقع خسارت می‌تواند از زندگی اجتماعی و اقتصادی انسان‌ها حفاظت کند، صنعت بیمه همچنین با ایجاد آسایش و آرامش خاطر نزد کارآفرینان و صاحبان صنعت و کسب و پیشه می‌تواند در افزایش تولید، کاهش واردات از بازارهای جهانی و گسستن بندهای وابستگی، نقش بسیار مؤثری در توسعه اقتصادی ایفا کند. بنابراین از یک سو بیمه با هموار کردن راه سرمایه‌گذاری، کاهش ریسک در سرمایه‌گذاری و شرکت در سرمایه‌گذاری از محل ذخیره‌های فنی باعث افزایش بهره‌وری در دیگر بخش‌های اقتصادی می‌شود و از

با توجه به بحران کرونا که حدود ۲ سال است بر کل جهان حاکم شده، انتظار می‌رود صنعت بیمه نیز مسیر دیجیتال شدن را پیش بگیرد، باید دید این صنعت در این عرصه چه میزان موفق بوده است.

تحول دیجیتال در صنعت بیمه یکی از اصلی‌ترین محورهای است که برای رشد این صنعت و در نتیجه کمک به پیشرفت اقتصادی کشور مدنظر است.

به‌گزارش شمانیوز، نقش اصلی بیمه کاهش ریسک است. هرچه احتمال ریسک بالاتر باشد، احتمال اینکه کسب‌وکار در آن زمینه سرمایه‌گذاری کند کمتر است. بیمه برای کنترل و بی‌اثر کردن فشارهای حوزه‌های مختلف در اقتصاد مقاومتی، نقشی حیاتی دارد و حتی می‌تواند چنین فشارهایی را به فرصت تبدیل کند. برای رسیدن به اقتصاد مقاومتی باید بر تولید داخلی کشور و تلاش برای خودتکایی تأکید داشت که اگر نیک بنگریم جایگاه بیمه برای دستیابی به این هدف بسیار کلیدی است. بیمه به‌عنوان یک مولفه اقتصادی، نقش مهمی در اقتصاد کشورها داشته و هرچه سهم صنعت بیمه در تولید ناخالص و ضریب نفوذ آن بیشتر باشد اقتصاد آن کشور پیشرفته‌تر خواهد بود. عملکرد مثبت و رو به جلوی صنعت بیمه می‌تواند سطح زندگی جوامع را در همه جوانب افزایش دهد و عامل پیش برنده اقتصاد مقاومتی محسوب گردد.

تأثیر صنعت بیمه بر اقتصاد کلان در کشورها انکارناپذیر است. برای تحول و توسعه اقتصادی و زمینه‌سازی برای فعالیت مردم

# دیجیتالی شدن

دیگر سو، رشد و توسعه دیگر بخش‌های اقتصادی نیز موجبات تقویت و توسعه صنعت بیمه را فراهم می‌سازد. اکنون کشورهایی که به اهمیت خدمات واقعی بیمه و نقش جدی و حیاتی آن در رشد و توسعه اقتصادی پی برده‌اند توانسته‌اند فرصت‌های بسیار ارزنده‌ای در اختیار شهروندان، بازرگانان و صاحبان صنایع خویش قرار دهند تا بتوانند در خدمت توسعه باشند و از این فرصت‌های مهم اقتصادی بهره‌برداری کنند.

امروزه بر کسی پوشیده نیست که یکی از عوامل اصلی و مهم رشد و توسعه اقتصادی یک کشور سرمایه‌گذاری‌های مولد در آن جامعه و رابطه مستقیمی است که بین توسعه اقتصادی و سرمایه‌گذاری وجود دارد. این مهم به‌ویژه در کشوری چون ایران با مشخصه‌هایی نظیر بازسازی و نوسازی ظرفیت‌های تولیدی، افزایش تولید ناخالص ملی، فراهم کردن اشتغال‌های مولد و هدایت اقتصاد از فعالیت‌های غیرمولد به مولد، کاهش وابستگی در زمینه فرآورده‌های استراتژیک و دست‌آورد اعمال سیاست‌های خصوصی‌سازی و مهار تورم از طریق افزایش تولید، حائز اهمیت است. صنعت بیمه به سبب توان بالقوه‌ای که در فراهم ساختن زمینه‌های مناسب برای سرمایه‌گذاری‌های کلان دارد در حفظ حقوق بیمه‌گذاران و در نیل به رشد و توسعه اقتصادی کشور اهمیت فراوان دارد.

بنابراین وظیفه صنعت بیمه، به منزله یک مؤسسه مالی این است که توان و قدرت خویش را در ارائه تأمین، تشکیل سرمایه و تقویت بنیه سرمایه‌گذاری اقتصادی جامعه نشان دهد و ثابت کند که بازتاب موفقیت و قدرت ملی‌اش در نیل به اهداف کلان اقتصادی صنعت مؤثر است. دستیابی به این اهداف جز با توسل به مدیریت صحیح سرمایه‌گذاری‌ها ممکن نیست. این امر نه تنها به ارائه خدمات بیمه‌ای با نرخ‌های پایین‌تر منجر می‌شود بلکه موجبات ارتقای سطح کیفی خدمات بیمه‌ای را فراهم می‌آورد و در سطح کلان اقتصادی، افزایش رفاه عمومی و اثرهای ضدتورمی را در پی خواهد داشت.

اما با توجه به بحران کرونا که حدود دو سال است بر جهان حاکم شده، انتظار می‌رود صنعت بیمه نیز مسیر دیجیتال شدن را پیش بگیرد، باید دید این صنعت در این عرصه چه میزان موفق بوده است. تحول دیجیتال در صنعت بیمه یکی از اصلی‌ترین محورهایی است که برای رشد این صنعت و در نتیجه کمک به پیشرفت اقتصادی کشور مدنظر است.

در این حوزه نقش دیجیتال‌شدن صنعت بیمه در مقاوم‌سازی اقتصاد کشور، جایگاه تسهیل‌گری صنعت بیمه دیجیتال در رونق اقتصادی، تولید، پشتیبانی‌ها و مانع‌زدایی‌ها، نهادسازی در صنعت بیمه در راستای تحول دیجیتال و الزامات آن، یکپارچه‌سازی شبکه ارتباطات و اطلاعات صنعت بیمه، همگرایی بین بخشی با دیگر نهادهای حاکمیتی در تحول دیجیتال صنعت بیمه، خدمات بیمه الکترونیک و نقش آن در افزایش ضریب نفوذ بیمه، دیجیتال شدن صنعت بیمه و پیامدهای آن بر هزینه‌های کسب‌وکار و بهره‌وری مورد توجه قرار می‌گیرد که هر کدام بر کارایی و عملکرد این صنعت مؤثر است. ♦



## ■ صنعت بیمه در یک نگاه

# گزارش اهم فعاليت‌های بیمه مرکزی جمهوری اسلامی ایران منتهی به آذر ۱۴۰۰

## صنعت بیمه در کنار دونهاد بانک و بازار سرمایه ضلع مکمل اقتصادی

صنعت بیمه در هر جامعه‌ای از شاخص‌های مهم اطمینان عمومی، اعتماد اجتماعی، رفاه اقتصادی و امید به آینده به‌شمار می‌رود و مسیر توسعه کمی و کیفی کسب‌وکار و همچنین سطح معیشت مردم از گذرگاه این صنعت عبور می‌کند. آنچه در پی می‌آید دماسنج صنعت بیمه و نماگر صنعت مادری است که در کنار دو نهاد بانک و بازار سرمایه، نقش ضلع مکمل اقتصادی را ایفا می‌کند.

### ■ معاونت طرح و توسعه همگام با سیاست اقتصاد مقاومتی

- ارائه مجوز محصول جدید بیمه‌ای به ۶ شرکت بیمه در ۶ طرح مختلف
- ارائه مجوزهای موردی بیمه‌ای به ۶ شرکت بیمه در ۳ رشته مختلف شامل بیمه عیوب اساسی و پنهان ساختمان، بیمه کرونا در بیمه‌نامه حوادث اشخاص و بیمه مسئولیت مدنی برای حرفه‌های مختلف
- ارائه چارچوب شرایط عمومی بیمه مسافران عازم به خارج از کشور، چارچوب شرایط عمومی بیمه زندگی به شرط فوت، چارچوب شرایط عمومی بیمه زندگی به شرط حیات، چارچوب شرایط عمومی بیمه زندگی مختلط به تمام شرکت‌های بیمه‌ای
- تدوین بودجه مصوب و اصلاحی سالانه (سال‌های ۱۳۹۹ و ۱۴۰۰) بیمه مرکزی جمهوری اسلامی ایران؛
- تدوین پروژه بیمه مرکزی جمهوری اسلامی ایران برای اجرای سیاست‌های کلی اقتصاد مقاومتی برای سال ۱۳۹۹ و ۱۴۰۰ و تدوین منشور پروژه‌های راهبردی بیمه مرکزی جمهوری اسلامی ایران و پایش مستمر آن؛
- ارائه گزارش عملکرد برنامه پنج ساله ششم توسعه در سامانه (رایت) سازمان مدیریت و برنامه‌ریزی کشور؛
- تهیه و تدوین و انتشار کتابچه «گزیده قوانین و مقررات بودجه و برنامه سال ۱۴۰۰ (و مقایسه آن با سال ۱۳۹۹)».
- تهیه کتاب سالنامه آماری صنعت بیمه و پوستر آماری «نماگرهای صنعت بیمه در سال ۱۳۹۸ و ۱۳۹۹» برای درج در پرتال سازمان.

### بررسی تقاضای تأسیس شرکت‌های بیمه:

- تقاضای تأسیس ۳۶ شرکت بیمه مورد بررسی قرار گرفت.
- مراتب موافقت اصولی با تأسیس ۵ شرکت بیمه (شرکت‌های بیمه اتکایی آوای پارس، بیمه اتکایی تهران رواک، بیمه مختلط پردیس، بیمه مختلط هوشمند فردا و بیمه زندگی کاریزما) صادر گردید.
- پروانه تأسیس (موافقت با ثبت) شرکت بیمه اتکایی سامان صادر شد.
- بررسی و تأیید صلاحیت مدیرعامل، قائم‌مقام مدیرعامل، اعضای هیأت مدیره، معاونان، مدیران فنی و اکچوئران داخلی به تعداد ۲۳۰ نفر
- بررسی و صدور پروانه فعالیت کارگزاران رسمی بیمه و ارزیابان خسارت بیمه‌ای به تعداد ۲۵ پروانه

### ■ یک صنعت زیر ذره بین نظارت

- تدوین دستورالعمل اصلاحی «روش برآورد و کنترل کفایت ذخایرفنی رشته بیمه شخص ثالث مؤسسات بیمه» و ابلاغ به شرکت‌های بیمه
- مکاتبه و پیگیری دریافت اطلاعات، بررسی، محاسبه و اعلام توانگری مالی شرکت‌های بیمه و افشای آن در پرتال بیمه مرکزی جمهوری اسلامی ایران؛
- بررسی ترکیب سهامداری شرکت‌های بیمه در راستای اجرای قوانین و مقررات مربوط و پیگیری رعایت نصاب‌ها وفق مندرجات آیین‌نامه شماره ۱۰۰۰؛
- بررسی گزارش توجیهی افزایش سرمایه و ارائه مجوز برگزاری مجامع عمومی فوق‌العاده به شرکت‌های بیمه به‌منظور افزایش سرمایه؛
- رسیدگی به اختلافات بین صندوق تأمین خسارت‌های بدنی و شرکت‌های بیمه در راستای مفاد ماده ۲۹ قانون بیمه شخص ثالث؛
- کنترل ضریب خسارت انواع رشته‌های بیمه‌ای.
- همکاری در اجرای طرح نسخ الکترونیک با سازمان بیمه سلامت و سازمان تأمین اجتماعی در مسیر صرفه‌جویی در مصرف کاغذ و چاپ دفترچه‌های درمانی، جلوگیری از جعل اسناد پزشکی.
- رصد و بررسی بیمه‌نامه‌های مازاد بر ظرفیت نگهداری شرکت‌های بیمه به‌منظور اخذ پوشش اتکایی لازم از بازار بیمه.
- نظارت بر پیاده‌سازی و اجرای آخرین نسخه وب سرویس رشته بیمه شخص ثالث، بدنه، هوش تجاری
- ایجاد مقدمات لازم جهت اعمال نظارت سیستمی و پیشگیرانه در رشته‌های بیمه‌ای مرتبط با حمل کالا (باربری، مسئولیت متصدیان حمل داخلی و...) و آتش‌سوزی و الزام شرکت‌های بیمه در تخصیص کد یکتا و درج آن روی بیمه‌نامه.
- بررسی عملکرد شرکت‌های بیمه درخصوص قراردادهای بزرگ از جمله قراردادهای بیمه‌ای.
- ابلاغ بخشنامه‌های متعدد و مختلف به‌منظور حمایت از حقوق بیمه‌گذاران و یکسان‌سازی رویه‌های مورد عمل شرکت‌های بیمه به‌عنوان نمونه، تدوین و ابلاغ کاربرگ‌های متحدالشکل اجرای مواد ۳۴ و ۳۶ قانون بیمه شخص ثالث به تمام شرکت‌های بیمه

## سیر زخم آذر روز بیمه نخست به باد

- بررسی آیین‌نامه‌ها و مقررات مربوط و ارائه پیشنهادات برای اصلاح
- مشارکت در کارگروه تخصصی راه‌اندازی مجتمع رسیدگی به تصادفات رانندگی (مجتمع تخصصی تصادفات)؛
- نظارت بر حسن اجرای مفاد ماده‌های ۳۰ و ۳۱ قانون بیمه اجباری خسارات وارد شده به شخص ثالث، از طریق صدور بخشنامه تأکیدی.

### ■ نظارت بر بیمه‌های زندگی

- بررسی و انطباق بیمه‌نامه‌های زندگی با سرمایه فوت بالای مبلغ تعیین شده با مجوزهای صادره طبق ماده ۶ آیین‌نامه شماره ۶۸ و بخشنامه‌های مرتبط با آن؛
- اخذ و بررسی اطلاعات تمامی بیمه‌نامه‌های عمر زمانی گروهی
- اخذ و بررسی قراردادهای تفاهمنامه منعقد شرکت‌های بیمه با بانک‌ها یا صندوق‌ها
- رسیدگی و پاسخگویی به تعداد ۱۱۲ فقره شکایات بیمه‌های زندگی؛
- تدوین استانداردهای حرفه‌ای محاسب فنی بیمه
- بررسی صحت محاسبات ذخایر ریاضی در حوزه بیمه‌های زندگی اندوختهدار
- اصلاح درآمد سرمایه‌گذاری از محل ذخایر ریاضی مؤسسات بیمه در صورتهای مالی
- محاسبه توانگری مالی و سطح توانگری شرکت‌های بیمه زندگی
- پاسخ به استعلامهای سازمان امور مالیاتی درخصوص وضعیت ذخایر بیمه‌های زندگی شرکت‌های بیمه مختلط و تمامی ذخایر فنی شرکت‌های بیمه زندگی؛
- امکان سنجی محاسبه خالص ارزش دارایی سرمایه‌گذاری منابع حاصل از ذخیره ریاضی بیمه‌نامه‌های زندگی؛
- بررسی روش‌های تفکیک سرمایه‌گذاری از محل ذخیره ریاضی شرکت‌های بیمه از سایر منابع با تأکید بر سرمایه‌گذاری به‌صورت سهام شرکت‌های بورسی و فرابورسی؛

### ■ نظارت بر شبکه خدمات بیمه‌ای

- برنامه‌ریزی مستمر به‌منظور سیستمی نمودن فرایند کنترل و نظارت بر نحوه اعطای پروانه نمایندگی توسط شرکت‌های بیمه به اشخاص
- نظارت دقیق بر فرایند نحوه انتخاب نمایندگان بیمه توسط شرکت‌های بیمه
- بررسی مدارک و مستندات مربوط به تأسیس شرکت‌های نمایندگی بیمه و موافقت با ثبت و تأسیس نمایندگان حقوقی.
- انجام بازدیدهای نظارتی از دفاتر شبکه خدمات بیمه‌ای (نمایندگان)
- مشارکت در ساماندهی امور بیمه‌ای در مرزهای کشور
- هماهنگی با نهادهای نظارتی و اطلاعاتی به‌منظور شناسایی شبکه خدمات بیمه‌ای دارای اشتغال همزمان
- بررسی، اعلام نظر و انجام اقدامات نظارتی لازم درخصوص شکایات واصله
- برخورد نظارتی با استنارت‌آپهای فاقد مجوز و نظارت میدانی بر عملکرد آنان
- جلوگیری از فعالیت دفاتر غیرمجاز بیمه‌ای از طریق ابلاغ بخشنامه به تمامی فعالان صنعت بیمه.
- انجام بازدیدهای نظارتی از شرکت‌های بیمه و دفاتر ارزیابان خسارت بیمه‌ای در راستای کنترل بر نحوه فعالیت آنان و حسن اجرای مفاد آیین‌نامه‌ها و مصوبات شورای عالی بیمه.

### ■ نظارت بر شرکت‌های بیمه و هماهنگی امور استان‌ها

- نظارت مستمر بر رعایت آیین‌نامه‌های گزارشگری و افشای اطلاعات مؤسسات بیمه (۸۸)، صلاحیت حرفه‌ای کارکنان کلیدی



- عملیاتی مؤسسات بیمه (۹) و حاکمیت شرکنی (۹۳) از قبیل: ۳۲ مورد نظارت بر خط از شرکت‌های بیمه و ۹ مورد بازدیدهای میدانی از شرکت‌های بیمه در رعایت آیین‌نامه‌های ۸۸، ۹۰ و ۹۳ و مکملهای آن
- نظارت بر نحوه اجرای آیین‌نامه گزارشگری و افشای اطلاعات مؤسسات بیمه (۳۲ مورد)
- نظارت مستمر بر اجرای آیین‌نامه حاکمیت شرکنی (۴۰ مورد)
- پیگیری واریز حدود مبلغ ۲۷۸۵۵ میلیارد ریال توسط شرکت‌های بیمه‌ای به حساب خزانه بابت عوارض بیمه‌نامه‌های شخص ثالث سهم وزارت بهداشت و درمان و آموزش پزشکی
- واریز حدود مبلغ ۹۹۴ میلیارد ریال توسط شرکت‌های بیمه‌ای به حساب خزانه بابت عوارض بیمه‌نامه‌های شخص ثالث سهم نیروی انتظامی
- اقدامات لازم برای هوشمندسازی نظارت بر آیین‌نامه‌های گزارشگری

### ■ جهانی می‌اندیشیم، منطقی عمل می‌کنیم

- انعقاد قرارداد مازاد خسارت ریسک (Risk) در رشته‌های آتشسوزی، مهندسی و پول در صندوق برای بیمه مرکزی جمهوری اسلامی ایران و ۷ شرکت بیمه‌ایران، آسیا، البرز، دانا، پارسیان، ملت و سامان با راهبری این سازمان و با سقف تعهد ۵ هزار میلیارد ریال برای هر ریسک؛
- انعقاد قرارداد مازاد خسارت حوادث فاجعه‌آمیز (CAT) در رشته‌های آتشسوزی، مهندسی و پول در صندوق برای بیمه مرکزی جمهوری اسلامی ایران و ۴ شرکت بیمه‌ایران، آسیا، البرز و دانا با راهبری این سازمان و با سقف تعهد ۱۰۰ هزار میلیارد ریال در هر حادثه؛
- انعقاد قرارداد مازاد خسارت ریسک و حوادث فاجعه‌آمیز (Risk & CAT) در رشته انرژی برای بیمه مرکزی جمهوری اسلامی ایران و ۹ شرکت عضو کنسرسیوم انرژی با راهبری این سازمان و با سقف تعهد ۵۰ میلیون یورو برای هر ریسک و ۵۰۰ میلیون یورو برای هر حادثه فاجعه‌آمیز؛
- انعقاد قرارداد مازاد خسارت حوادث فاجعه‌آمیز (CAT) در رشته‌های آتشسوزی، مهندسی و پول در صندوق برای ۱۱ شرکت بیمه رازی، آرمان، دی، میهن، سرمد، سامان، تعاون، سینا، کارآفرین، معلم و تجارت نو با راهبری این سازمان و با سقف تعهد ۳۰ هزار میلیارد ریال در هر حادثه
- انعقاد قرارداد مازاد خسارت ریسک و حوادث فاجعه‌آمیز برای قبولی‌های اختیاری و قراردادی بیمه مرکزی در رشته‌های آتش‌سوزی، مهندسی و پول در صندوق با سقف تعهد ۵ هزار میلیارد ریال برای هر ریسک؛
- انعقاد قرارداد مازاد خسارت (Risk & CAT) بیمه مرکزی در رشته پیاندای با حداکثر تعهد ۵۰ میلیون یورو؛
- انعقاد قرارداد مازاد خسارت در رشته پیاندای با راهبری بیمه مرکزی برای مؤسسه بیمه متقابل کیش و متقابل قشم با حداکثر تعهد دو میلیارد دلار؛
- انعقاد قرارداد مازاد خسارت بیمه مرکزی در رشته‌های باربری و کشتی و بیمه‌های هواپیما با حداکثر تعهد ۱۱۰ میلیون یورو؛
- تمدید قرارداد اتکایی مشارکت درمان تکمیلی بنیاد شهید و امور ایثارگران با شرکت سهامی بیمه دی با تعداد حدود ۲ میلیون نفر بیمه شده؛
- پوشش اتکایی مسئولیت مدنی شرکت فروگاه‌ها و ناوبری هوایی ایران با حداکثر تعهد ۶ هزار میلیارد ریال؛
- انعقاد قرارداد مازاد خسارت ریسک و حوادث فاجعه‌آمیز (Risk & Cat) در رشته‌های غیرباربری جهت پوشش ریسک‌های صادره نمایندگی‌های خارج از کشور شرکت سهامی بیمه‌ایران با راهبری بیمه مرکزی و با سقف تعهد ۲۵ میلیون یورو؛

\* انعقاد قرارداد مازاد خسارت ریسک و حوادث فاجعه‌آمیز (Risk & Cat) در رشته‌های باریبری جهت پوشش ریسک‌های صادره نمایندگی‌های خارج از کشور شرکت سهامی بیمه‌ایران با راهبری بیمه مرکزی و با سقف تعهد یک‌میلیون یورو؛

\* تمدید قرارداد اتکایی مشارکت مسئولیت با شرکت سهامی بیمه معلم با حد تعهد ۴۰۰میلیارد ریال برای هر بیمه‌نامه؛

\* پوشش اتکایی مسئولیت مدنی شرکت‌های مهندسی هواپیمایی فارسکوه، سوخت رسانی اوج

\* انعقاد قرارداد مازاد خسارت ریسک و حوادث فاجعه‌آمیز (Risk & CAT) در رشته‌های غیرباریبری برای پوشش ریسک‌های صادره نمایندگی‌های خارج از کشور شرکت سهامی بیمه‌ایران با راهبری این سازمان و با سقف تعهد ۲۵میلیون یورو؛

\* ارائه مجوز بیمه‌نامه‌های گروهی برای منازل مسکونی / اداری سازمان‌ها، ارگان‌ها، شهرداری‌ها، استانداری‌ها و... با پوشش خطرات اصلی و تبعی بیمه‌های آتشنسوزی (آصا، زلزله، سيل، توفان و...)

\* ارائه مجوز صدور بیمه‌نامه و مشارکت در پوشش بیمه‌های بسیاری از ریسک‌ها و پروژه‌های عملیاتی و زیربنایی.

\* صدور و ارائه خدمات بیمه‌ای به کشورهای همسایه:

\* تقویت همکاری‌های بین‌المللی با کشورهای همسایه و عضو اگو

\* امضاء تفاهنامه با کشورهای افغانستان، سوریه و ارمنستان

\* برقراری ارتباطات دوجانبه با کشورهای تاجیکستان، ترکمنستان، عراق، ازبکستان، ترکیه و گرجستان

\* میزبانی هیأت عراقی در ایران

### ■ فرهنگ بیمه‌ای و بیمه فرهنگی

\* پاسخگویی به ابهامات رسانه‌ای

\* تهیه و بارگذاری بیش از ۸۷۰مطلب و ۱۱۶۰استوری در اینستاگرام بیمه مرکزی با حدود ۴۰هزار نفر دنبال‌کننده

\* برگزاری لایو اینستاگرام بیمه مرکزی (دوشنبه‌ها با بیمه)

\* تهیه و تولید کلیپ‌ها، اینفو موشن‌ها و اینفوگرافی‌های مختلف

\* برگزاری دوره‌های آموزشی تخصصی برای خبر نگاران

\* تهیه و انتشار کتب بیمه‌ای (تهیه تولید و انتشار ۶۷عنوان کتاب در سه سطح «بیمه برای کودکان»، «بیمه برای همه» و «بیمه برای کارشناسان»)

\* تهیه و انتشار ماهنامه پیک بیمه به‌صورت مداوم (۱۲شماره)

\* تهیه، تولید و انتشار گزارش عملکرد سالانه لاتین (Annual Report)

\* برگزاری هشتمین جشنواره روابط‌عمومی‌های برتر صنعت بیمه

\* برگزاری پنجمین جشنواره بیمه در رسانه

\* هماهنگی‌های لازم برای امضای تفاهنامه‌های مختلف با دستگاه‌ها و نهادهای گوناگون مانند «فدراسیون موتورسواری، انجمن بهره‌وری، سازمان حفاظت از محیط‌زیست و ...

\* برگزاری مداوم جلسات شورای هماهنگی مدیران روابط‌عمومی صنعت بیمه کشور و هماهنگی‌های لازم برای اجرای برنامه‌های مشترک با هدف ایجاد هم افزایی و همگرایی بیشتر

\* هماهنگی‌های لازم برای اجرایی شدن برنامه‌های ستاد امریه معروف و نهی از منکر، اقامه نماز و...

\* تغییر شکلی و محتوایی پرتال بیمه مرکزی به آدرس [www.centinsur.ir](http://www.centinsur.ir)

\* تهیه، تولید و پخش مجموعه تلویزیونی دوربرگردون با هدف اصلاح رفتار ترفیکی و کاهش تلفات ناشی از حوادث رانندگی

\* تهیه، تولید و پخش سریال طنز تلویزیونی پلاک۱۳با هدف توسعه فرهنگ بیمه (در حال پخش)

\* تهیه تولید سرود بیمه‌ای مختص کودکان

\* اجرای پروژه سراسری و ملی «زنگ بیمه» برای دانش‌آموزان مقطع ابتدایی (شهر تهران توسط بیمه مرکزی و مراکز استان‌ها توسط شرکت‌های بیمه)، با هدف آشنایی تعداد ۸میلیون و ۱۷۴هزار و ۸۷۵ دانش‌آموزمقطع ابتدایی با مفاهیم بیمه‌ای از طریق نمایش

\* گنجاندن بیش از ۱۲۸مطلب بیمه‌ای در کتب درسی دانش‌آموزان (با این پروژه عملاً تعداد ۵میلیون و ۸۴۴هزار و ۱۰۵نفر از دانش‌آموزان مقطع متوسطه اول و دوم با مهم‌ترین اصطلاحات بیمه‌ای در کتاب‌های درسی آشنا می‌شوند)

### ■ ریسک، کلید ویژه صنعت بیمه

راهاندازی مرکز توسعه مدیریت ریسک؛ تدوین راهنمای حاکمیت ریسک مؤسسات خدمات مالی کشور؛ همکاری با سازمان مدیریت بحران و سایر سازمان‌های مرتبط با قانون مدیریت بحران کشور؛ راهاندازی پرتال اطلاع‌رسانی مرکز توسعه مدیریت ریسک؛ ترجمه و انتشار گزارش مدیران ریسک اروپایی موسوم به FERMA 2020؛ ارائه پیشنهاد انجام طرح پژوهشی درخصوص سنچس میزان توسعه یافتگی سیستم مدیریت ریسک سازمانی در مدل کسب‌وکار و فرهنگسازمان‌های کشور به پژوهشکده بیمه. این طرح به تصویب رسیده و مراحل انجام آن آغاز شده است؛

### ■ سلامت درصنعت

\* بازرسی از شعبات و نمایندگان شرکت‌های بیمه؛

\* امور مربوط به سامانه ارزیابی عملکرد تسما

\* پیاده‌سازی کانون حسابرسی داخلی صنعت بیمه وابسته به انجمن حسابرسی داخلی ایران.

\* تنظیم و تدوین چک لیست‌های حسابرسی داخلی و تهیه منشور حسابرسی داخلی.

\* بررسی منشأ سرمایه شرکت‌های بیمه در زمان تأسیس و افزایش سرمایه.

\* بررسی سوابق سهامداران شرکت‌های بیمه در شرف تأسیس و در شرف افزایش سرمایه.

\* بررسی و انجام فاز مطالعاتی درخصوص الزامات و نیازمندی‌های ایجاد سامانه جامع رصد، شناسایی و بررسی معاملات مشکوک به پولشویی در صنعت بیمه.

\* ایجاد دسترسی تمامی اشخاص مشمول تحت نظارت بیمه مرکزی جمهوری اسلامی ایران توسط سامانه سنهاب به اطلاعات مورد نیاز و سامانه‌های مرتبط.

\* پیشنهاد اصلاح دستورالعمل‌های مبارزه با پولشویی صنعت بیمه به مرکز اطلاعات مالی.

\* سامانه پاسخگویی با تعداد متوسط (۴) کارشناسان در این سامانه:

کل تماس دریافتی در سامانه ۲۳۴۲	مجموع زمان مکالمات (ساعت)	میانگین زمان مکالمات (روزانه)	میزان رضایتمندی (درصد)
۲۱۵۴۲	۹:۲۳	۱۱۰دقیقه	۴/۷ از ۵
رشته‌های بیمه‌ای	بیمه‌های شخص ثالث و بدنه	شبکه فروش	سایر موارد
تعداد فراوانی سؤالات مطرحه	۱۴/۲۰۳	۵/۲۱۱	۲/۱۲۸

### ■ عصر طلایی صنعت بیمه در بستر الکترونیک

توسعه زیرساخت‌های مرکز داده؛ توسعه شبکه ارتباطی بین بیمه مرکزی، شرکت‌های بیمه و ذینفعان حقوقی؛ توسعه سامانه‌های یکپارچه اطلاعات مدیریتی، عملیاتی و نظارتی؛ تأمین نیازمندی‌های اطلاعاتی شرکت‌های بیمه؛ مکانیزه‌سازی خدمات، پشتیبانی، و فرایندهای سازمان برای واحدهای داخلی و ذینفعان خارجی؛ و تعامل مکانیزه با سایر سازمان‌های مرتبط با صنعت بیمه؛

\* ایجاد سامانه یکپارچه نظارتی و تسهیل امر نظارت در حوزه‌های نظارتی بیمه مرکزی

\* تخصیص کد یکتای بیمه مرکزی به بیمه‌نامه‌های منطبق با شاخص‌ها در رشته شخص ثالث و حوادث راننده که سهمی حدود ۵۰درصد از پرتفوی صنعت بیمه را دارد و بیمه‌نامه‌های منطبق با شاخص‌ها در رشته‌های باریبری، متصدیان حمل کالا و آتش‌سوزی

\* ساماندهی شبکه فروش و ایجاد بانک اطلاعاتی و کارتابل‌های ارتباطی ویژه با بیمه مرکزی

\* ایجاد سرویس‌ها و خدمات الکترونیکی متنوع در پرتال بیمه مرکزی، در درگاه ملی خدمات و دولت همراه برای استفاده شهروندان، کسب‌وکارها و سازمان‌ها

\* تغذیه اطلاعاتی سامانه یکپارچه اطلاعات اقتصادی کشور با داده‌های صنعت بیمه

\* ایجاد بستر لازم برای یکپارچه‌سازی و تسهیل تبادل اطلاعات از طریق اتصال به بانک‌های اطلاعاتی دستگاه‌های دیگر از قبیل نیروی انتظامی، ثبت احوال، پست، وزارت امور اقتصادی و دارایی، راهداری، وزارت امور خارجه، سازمان امور مالیاتی و...

\* طراحی، توسعه و پیاده‌سازی سرویس تعاملی کارپوشه ملی ایرانیان

\* ارائه خدمت الکترونیکی استعلام سوابق بیمه‌ای افراد برای بهره‌برداری در نرم افزار موبایل دولت همراه

\* تهیه نرم افزار جامع موبایل

\* اصلاح فرایندها و روش‌های انجام کار در راستای اجرای مواد قانونی ۶۷ و ۶۸ قانون برنامه ششم توسعه و بخشنامه‌ها و تکالیف اصلاح نظام اداری که ماحصل آن به شناسایی ۱۶گروه فرایندی، ۷۰فرایند، ۱۷۰زیر فرایند، ۱۰۸شناسنامه فرایند، و نتیجتاً منجر به تعداد ۶۲خدمت و حدود ۹۰نمودار فرایندی خدمت شد.

\* راه‌اندازی سوئیچ بیمه برای هوشمندسازی و کمک به ارائه خدمات بیمه‌ای به‌صورت مکانیزه و ایجاد زیرساخت لازم برای ورود فراگیر شرکت‌های دانش بنیان و کسب‌وکارهای دیجیتال به صنعت بیمه به‌منظور مدیریت و نظارت بر فعالیت اینشور تک‌ها، استارت‌آپ‌ها و فین تک‌ها و شرکت‌های دانش بنیان از طریق ارائه سرویس‌های Api صنعت بیمه به کسب‌وکارهای مبتنی بر فناوری اطلاعات.

\* کسب رتبه اول در چهار دوره ارزیابی وبگاه‌ها و خدمات الکترونیکی سازمان فناوری اطلاعات

### ■ شوری عالی بیمه

\* بررسی تقاضای تأسیس شرکت‌های بیمه اتکایی پارس، فردیس، اتکایی تهران، فردا، اتکایی رایبا، زندگی‌هامرز، مختلط سروش

\* بررسی و تصویب مقررات بیمه‌ای

\* رسیدگی به گزارشات بیمه مرکزی

\* گزارش سند راهبردی صنعت بیمه برای افق ۱۴۰۴؛

\* گزارش محاسبه شاخص توانگری مالی مؤسسات بیمه در سال ۱۳۹۹؛

### ■ بیمه در مسیر توسعه؛ اداره کل سرمایه‌گذاری

\* رشد ۵۷درصدی قیمت تمام‌شده پرتفوی سهام بیمه مرکزی

\* رشد ۱۶درصدی ارزش روز پرتفوی سهام بیمه مرکزی

\* رشد ۴۱درصدی سود حاصل از خرید و فروش

### ■ اداره کل توسعه سرمایه انسانی و پشتیبانی

\* تدوین دستورالعمل سومین دوره انتخاب کارمندان و مدیران برگزیده صنعت بیمه و ابلاغ و اجرای آن

\* دیجیتال‌سازی اسناد آرشیوی بیمه مرکزی عملیاتی کردن اپلیکیشن خدمات اداری و رفاهی

\* شفافیت‌سازی در مناقصات سازمانی

\* مناسب‌سازی فضاهای اداری برای مراجعین

\* اقدام به‌منظور استقرار چرخه بهره‌وری

### ■ صنعت بیمه بر مدار قانون

\* طرح دعوی و دفاع از دعوی و شرکت در جلسات رسیدگی محاکم و پاسخ به استعلامات و تهیه، اصلاح یا اعلام نظر درخصوص لوایح، آیین‌نامه و دستورالعمل‌های دولت

\* بررسی و اعلام نظر درخصوص پیش نویس آیین‌نامه‌ها، اساسنامه‌ها، قراردادهای تفاهنامه‌ها

\* پیگرد قضایی اخلال گران در نظام بیمه کشور و سودجویان از عنوان بیمه مرکزی

### ■ صنعت بیمه؛ مرزهای اطمینان و امنیت

\* انجام فرایند تعیین صلاحیت عمومی کارکنان کلیدی موضوع آیین‌نامه ۹۰ شورای عالی بیمه و متصدیان مشاغل حساس در سطح کل صنعت بیمه و پاسخ به تمامی استعلامات مراجع ذیصلاح حفاظتی و امنیتی کشور درخصوص موضوعات مرتبط در صنعت بیمه.

\* پیگیری تشکیل و عضویت کمیته امنیت فناوری اطلاعات و مقابله با حوادث سایبری.

\* ابلاغ بخشنامه‌ها و دستورالعمل‌های امنیت اطلاعات و شبکه‌های ارتباطی در حوزه پدافند سایبری از مرکز راهبردی افتا و سازمان پدافند غیرعامل، مرکز ماهر و سایر به مرکز فاوا سازمان و سایر حوزه‌های فاوا و انجام تست نفوذ و ارزیابی امنیتی بر سامانه‌های حساس بیمه مرکزی ج.ا.ا.

\* تشکیل شعب تخصصی رسیدگی به حوادث رانندگی و امور بیمه‌ای

\* پیگیری پیاده‌سازی سامانه ثبت و اعلام تخلفات در صنعت بیمه

\* پیگیری پیاده‌سازی سیستم هوشمند کشف تقلب

\* تدوین پیش نویس آیین‌نامه الزام مؤسسات بیمه به شناسایی و گزارش عملیات مشکوک به تقلب بیمه‌ای

\* بازدید از پایانه‌ها و بازارچه‌های مرزی و مبادی ورودی (زمینی) به کشور در ۱۲استان مرزی و مرزهای هوایی حضرت‌امام(ره) تهران، شهیدهاشمی نژاد مشهد و شهید مدنی تبریز.

\* الزام شرکت‌های بیمه درخصوص: عرضه بیمه‌نامه مسافرتی اتباع ورودی به سه زبان فارسی، انگلیسی و زبان محلی، صدور بیمه‌نامه به‌صورت آنلاین و اخذ کد یکتا و نیز حذف صدور بیمه‌نامه به‌صورت دستی (استفاده از دستگاه مکانیزه طراحی شده) و پاسخگویی از طریق کال سنتر مستقر در ستاد مرکزی شرکت‌های بیمه و درج کامل پوشش‌های بیمه‌ای (خسارت‌های قابل پرداخت) و حق بیمه مصوب دریافتی در بیمه‌نامه عرضه شده به اتباع خارجی ورودی. ♦



## عملکرد شرکت بیمه «ما» از نگاه دکتر بهاری فر

# «ما» می‌مانیم

شرکت بیمه «ما» با گذراندن یک دهه فعالیت، به دستاوردهای چشمگیر و قابل توجهی در تمامی زمینه‌ها دست یافته است و با عملکرد مطلوب و مناسب در زمینه بیمه‌گری، شفافیت مالی، فراهم کردن زیرساخت‌های امن و مناسب فناوری، پرورش نیروی انسانی کارآمد صنعت بیمه، بازدهی مطلوب سرمایه‌گذاری و کسب افتخارات در عرصه‌های مختلف، ضمن حفظ سطح یک توانگری، به یک شرکت مطمئن، قابل اتکا و پویا در سطح صنعت بیمه تبدیل شده است و در آغاز دهه دوم فعالیت، برنامه تحول خود را در راستای پاسخ به نیازهای در حال تغییر جامعه، مطابق با سند برنامه استراتژیک شرکت (۱۴۰۴-۱۴۰۰) آغاز کرده است.

دکتر حجت بهاری فر مدیرعامل و عضو هیأت مدیره بیمه «ما» ضمن بزرگداشت روز بیمه در خصوص اهداف و برنامه‌های این شرکت گفت: بیمه «ما» براساس چشم‌انداز تبیین شده، در پایان برنامه پنج ساله سوم خود در سال ۱۴۰۴ قصد دارد تا مطمئن‌ترین و سریع‌ترین شرکت در صنعت بیمه ایران شده و به وجاهت بین‌المللی در صنعت بیمه دنیا دست یابد و به منظور ایفای مأموریت تبیین شده و تحقق اهداف و چشم‌انداز، ایجاد

و تقویت شایستگی‌های محوری را بر مبنای نوآوری تعریف و نقشه راهی واقع بینانه و انعطاف‌پذیر ترسیم کرده است و اصل احترام به تمامی ذینفعان را به‌عنوان ارزش بنیادین سازمان برای تمامی ارکان شرکت سرلوحه خود قرار داده است.

وی خاطر نشان کرد: طی پنج سال اخیر، شرکت بیمه «ما» رویکرد خود را از کسب سهم بیشتر از بازار بیمه، به حاکم کردن تفکر اقتصادی در عملیات بیمه‌گری تغییر داد و بر همین مبنا با استناد به آمارهای مستند موجود و منتشر شده توسط بیمه مرکزی ج.ا.ایران، به موفقیت‌های چشمگیر دست پیدا کرده است که این مهم در سایه اعتماد و انتخاب بیمه‌گذاران، ایجاد فضا و محیط کاری مناسب و همدلی و همراهی تمام ارکان شرکت فراهم شده است.

مدیرعامل بیمه «ما» تداوم روند حفظ ترکیب مناسب پرتفوی شرکت با مدیریت مؤثر ریسک در تمامی رشته‌ها، حفظ ضریب خسارت شرکت به‌مراتب پایین‌تر از میانگین ضریب خسارت صنعت، کاهش ۴ واحدی ضریب خسارت شرکت در شش ماهه نخست سال ۱۴۰۰ با استناد به صورت‌های مالی حسابرسی شده، افزایش سهم از بازار شرکت بیمه ما با ۰٫۷

افزایش از ۱٫۳ درصد به ۲ درصد، ۷۳ درصد رشد در تولید حق بیمه در هشت ماهه نخست سال ۱۴۰۰ نسبت به مدت مشابه سال گذشته (۳۵ واحد بیش از درصد رشد تولید حق بیمه صنعت در هفت ماهه نخست سال ۱۴۰۰)، رشد ۵٫۵ برابری تولید حق بیمه طی پنج سال اخیر با متوسط رشد سالانه ۹۰ درصد، ۳۹ درصد رشد در فروش تعداد بیمه‌نامه در هشت ماهه نخست سال ۱۴۰۰ نسبت به مدت مشابه سال گذشته (میزان رشد فروش بیمه‌نامه صنعت در هفت ماهه سال ۱۴۰۰ برابر ۲٫۵ درصد بوده است)، رشد ۲٫۳ برابری فروش بیمه‌نامه با متوسط رشد سالانه ۴۳ درصد طی ۵ سال اخیر، شروع فعالیت اتکایی قبولی و تحقق بیش از ۱۰۰ درصد برنامه پیش‌بینی شده طی هشت ماهه نخست سال ۱۴۰۰، انعقاد قراردادهای اتکایی متناسب با توان و ظرفیت نگهداری شرکت را از جمله اقدامات بیمه «ما» در حوزه بیمه‌گری عنوان کرد.

وی در خصوص موفقیت‌های مالی و سرمایه‌گذاری بیمه «ما» از گذشته تاکنون گفت: افزایش سرمایه شرکت از ۱۰۰ میلیارد تومان در سال ۱۳۹۶ به ۴۰۰ میلیارد تومان در پایان سال ۱۳۹۹ و اقدام برای افزایش سرمایه تا ۵۰۰ میلیارد تومان در پایان سال ۱۴۰۰، حفظ سطح توانگری شرکت در بالاترین سطح (سطح یک) با نسبت ۲۰۳ در سال ۱۴۰۰، رشد ۱۰٫۸۷ درصدی سود خالص شرکت از سال ۱۳۹۶ تا پایان سال، تحقق انتظارات و تأمین منافع سهامداران با رشد ۹۷ درصدی در سود هر سهم (EPS)، کسب نشان زرین جایزه ملی مدیریت مالی ایران در سال ۱۳۹۹ برای دومین سال متوالی و نخستین بار در صنعت بیمه با توجه به سلامت و شفافیت عملکرد مالی، شرکت پیش‌تاز صنعت بیمه در برگزاری سالانه مجامع و ارائه صورت‌های مالی شفاف و مورد تأیید مراجع نظارتی، روند مناسب نسبت‌های مالی شرکت (نسبت جاری ۱٫۱۶ و نسبت بدهی ۰٫۷۷ در پایان سال ۱۳۹۹) تعدادی از موفقیت‌های شرکت در این حوزه است که حاصل برنامه‌ریزی و سیاست‌های بلندمدت شرکت از بدو تاسیس تاکنون و تلاش وافر مجموعه مدیران و کارکنان و همکاران شرکت است.

بهاری فر از دیگر موفقیت‌های شرکت بیمه «ما» از سال تاسیس تاکنون در حوزه‌های مختلف به موارد ذیل اشاره کرد:

حوزه سرمایه انسانی و افزایش بهره‌وری؛  
- افزایش سرانه تولید حق بیمه کارکنان به ۳۵ میلیارد ریال در پایان سال ۱۳۹۹؛

- تهیه سند جامع آموزش شرکت و افزایش مهارت و دانش کارکنان از طریق برگزاری دوره‌های آموزشی تخصصی و عمومی؛

- حفظ سلامت کارکنان و شبکه فروش؛  
- ایجاد و توسعه شبکه ارزیابان تخصصی خسارت در سطح کشور؛

- استقرار استاندارد ۳۴۰۰۰ مدیریت سرمایه انسانی؛  
- پرورش استعدادها و برخورداری از مدیران برتر در صنعت بیمه؛

رشد کمی و کیفی ظرفیت فروش شرکت؛  
- افزایش شبکه فروش شرکت با رشد ۲۸۰ درصد جذب نمایندگان جنرال، تخصصی عمر و کارگزاران؛

- برگزاری دوره‌های آموزشی فنی و تخصصی و فروش و بازاریابی برای تمام نمایندگان شرکت؛  
توسعه زیرساخت‌ها؛

- راه‌اندازی سامانه صدور آنلاین بیمه‌نامه شخص ثالث  
- توسعه وب‌سرویس‌های شرکت در راستای توسعه خدمات آنلاین؛

- ارتقای سیستم‌های دریافت و پرداخت؛

بیمه «ما» بر اساس چشم‌انداز تبیین شده، در پایان

برنامه پنج ساله سوم خود در سال ۱۴۰۴ قصد دارد تا

مطمئن‌ترین و سریع‌ترین شرکت در صنعت بیمه ایران

شده و به وجاهت بین‌المللی در صنعت بیمه دنیا دست

یابد و به‌منظور ایفای مأموریت تبیین شده و تحقق

اهداف و چشم‌انداز، ایجاد و تقویت شایستگی‌های

محوری را بر مبنای نوآوری تعریف و نقشه راهی واقع

بینانه و انعطاف‌پذیر ترسیم کرده است و اصل احترام به

تمامی ذینفعان را به‌عنوان ارزش بنیادین سازمان برای

تمامی ارکان شرکت سرلوحه خود قرار داده است



- استقرار سیستم مدیریت فرایندهای کسب‌وکار با هدف تسریع و مکاتیزه نمودن فرایندها

- استقرار سیستم هوش تجاری در شرکت بیمه «ما»؛

- ارتقای خدمات وب‌سایت شرکت به‌عنوان درگاه ارتباطی با تمام ذینفعان؛

- توسعه سرویس‌های الکترونیکی شرکت؛

سایر حوزه‌ها؛

- دریافت تندیس برنزی از انجمن حسابرسان داخلی ایران در سال ۱۳۹۸ برای نخستین بار در صنعت بیمه؛

- پیاده‌سازی سیستم مدیریت کیفیت خدمات ISO 9001:2015؛

- کسب رتبه اول روابط عمومی برتر در جشنواره‌های روابط عمومی‌های صنعت بیمه کشور؛

- تحقق بالاترین نرخ سود مشارکت در منافع در صنعت برای بیمه‌گذاران عمر و سرمایه‌گذاری در پایان سال ۱۳۹۹؛

- طراحی و عرضه محصول جدید بیمه‌ای در حوزه طرح‌های خاص، درمان خانواده، عمر و مستمری، مسئولیت و...؛

مدیرعامل و عضو هیأت مدیره شرکت سهامی بیمه «ما» ضمن تبریک مجدد روز صنعت بیمه و آرزوی سلامتی برای همه اهالی صنعت بیمه گفت: شرکت بیمه «ما» در برنامه پنج

ساله آتی خود، رویکرد خلق ارزش و ایجاد مزیت رقابتی و کسب سود پایدار را اتخاذ کرده است و انتظار می‌رود همانند

سال‌های گذشته، شاهد جهش و تداوم روند دستاوردهای شرکت در صنعت بیمه کشور باشیم. ♦





شرکت بیمه ایران معین



گروه مالی گردشگری و بانک گردشگری



همراه اول



شرکت سرمایه گذاری صندوق بازنشستگی کشوری



گروه مالی دی و بانک دی



اتاق بازرگانی صنایع و معادن و کشاورزی ایران



شرکت شهر فرودگاهی امام خمینی



گروه سرمایه گذاری مسکن



بانک تجارت و شرکت بیمه تجارت نو



شرکت صنایع پتروشیمی خلیج فارس



شرکت صباآرزی



شرکت بیمه کوثر



بانک رفاه کارگران



سازمان منطقه آزاد قشم



شرکت فولاد اکسین خوزستان و لوله سازی اهواز



شرکت بیمه آسیا



بانک کارآفرین



سازمان منطقه آزاد قشم



شرکت معدنی و صنعتی گل گهر و شرکتهای تابعه



ذوب آهن اصفهان



بانک صادرات ایران و شرکت بیمه سرما



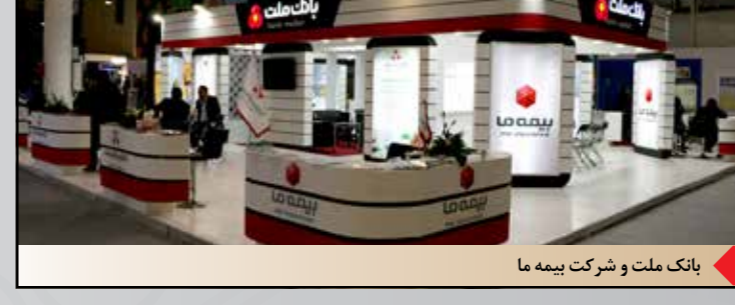
شرکت کارگزاری بورس بیمه ایران



گروه مالی غدیر



شرکت بیمه آسماری



بانک ملت و شرکت بیمه ما



شورای توسعه سواحل مکران



سیزدهمین نمایشگاه معرفی فرصت‌های سرمایه‌گذاری کشور هشتمین نمایشگاه بین‌المللی بورس، بانک، بیمه و خصوصی‌سازی



بیمه کار آفرین



مدیر شعبه تخصصی بیمه‌های زندگی شرکت بیمه کار آفرین؛

## کوتاه شدن فرایند رسیدگی به پرداخت خسارت در شرکت بیمه کار آفرین

◀ لیلا افلاکی

لازم است در اینجا دقت شود این است که بیمه‌گذار می‌تواند درصد سهم هر کدام از ذینفعان بیمه‌نامه را تعیین کند. همچنین ذی‌نفع می‌تواند وراثت قانونی و یا اعضای غیر از خانواده باشد. علاوه بر شرایط گفته شده، امکان خوبی که برای بیمه‌شده در این نوع بیمه وجود دارد این است که در پایان قرارداد، سرمایه همراه با سود حاصل از آن، به بیمه‌شده پرداخت می‌گردد. اما این بیمه‌نامه دارای مزایا و امکانات مختلفی است که افراد نسبت به آن اطلاعات کاملی ندارند. با توجه به اینکه شرکت بیمه کار آفرین یکی از شرکت‌های موفق در برنامه‌ریزی و پیشبرد این مهم است به سراغ میثم سیف فراهی، مدیر شعبه تخصصی بیمه‌های زندگی شرکت بیمه کار آفرین رفتیم و درباره چرایی بیمه عمر اندوخته‌دار امید کار آفرین و مزایای در نظر گرفته در شرکت بیمه کار آفرین برای بیمه‌گذاران، شرایط سنی بیمه‌گذاران، دریافت تسهیلات، پرداخت خسارات و مواردی از این دست به گفت‌وگو نشستیم که در ادامه می‌خوانید. سیف فراهی در ابتدا درباره مزایای بیمه عمر اندوخته دار امید کار آفرین گفت: در شرکت بیمه کار آفرین بیمه عمر به سه قسمت تقسیم می‌شود که شامل پوشش‌های فوت به هر علت است که بیمه کار آفرین تا سقف یک میلیارد تومان برای افراد متقاضی بیمه‌نامه صادر می‌کند، هنگامی که بیمه‌شده فوت

میثم سیف مدیر شعبه تخصصی بیمه‌های زندگی بیمه کار آفرین از کوتاه شدن فرایند رسیدگی به پرداخت خسارت در شرکت بیمه کار آفرین خبر داد و گفت: یک پوشش بیمه‌ای اخیراً به مجموعه خدمات بیمه کار آفرین اضافه شده است که مربوط به پوشش مقرری بستری در بیمارستان می‌شود، بر همین اساس که اگر بیمه‌شده بر اثر حادثه در بیمارستان بستری شود از روز چهارم بستری به این فرد معادل ۵ میلیون تومان به‌ازای هر روز غرامت تعلق می‌گیرد.

به گزارش شمانیوز، بیمه عمر، اصطلاحی است که بارها به گوش بسیاری از ما خورده است، بیمه اشخاص، انواع مختلفی دارد که «بیمه عمر کار آفرین» یکی از آنها است. این بیمه را با نام‌هایی مانند: بیمه زندگی و بیمه آتیه نیز می‌شناسند که معمولاً به‌صورت بلندمدت و بین ۵ تا ۳۰ ساله تنظیم می‌شود. در بیمه نامه عمر کار آفرین، شخص بیمه‌شده با پرداخت مبلغ مشخصی که خود تعیین کرده است، تحت پوشش این بیمه قرار می‌گیرد. بیمه عمر کار آفرین در انواع گوناگون و پوشش‌های متنوع ارائه می‌شود تا در صورت بروز شرایط مختلف اعم از وقوع فوت، بیماری، نقص عضو، از کار افتادگی و... برای سرپرست خانوار، پشتوانه مالی مناسبی برای اعضای خانواده که تحت عنوان «وراثت» در بیمه‌نامه مشخص شده است فراهم شود. نکته‌ای که

کند، سرمایه فوت به ذینفعان بیمه نامه پرداخت می‌شود. وی ادامه داد: پوشش دوم فوت به‌علت حادثه است که تا ۲ برابر سرمایه فوت به هر علت است که سقف آن در بیمه کار آفرین ۲ میلیارد تومان است و بعد از وقوع حادثه و فوت به‌علت حادثه سرمایه فوت را به ذینفعان پرداخت می‌کنیم. سیف فراهی گفت: پوشش‌های در زمان حیات بیمه شده بخش دوم است که از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است، این امر مربوط به پوشش امراض خاص است که بیمه کار آفرین طرح‌های جذابی را برای این امر در نظر گرفته است. این شرکت ۲۱ دسته بیماری را تا سقف ۵۰۰ میلیون تومان تا ۲۰۰ درصد سرمایه فوت پرداخت می‌کند. اکنون تعداد این بیماری‌های خاص به ۲۹ عدد رسیده است و بازه سنی بیمه شده از بدو تولد تا سن ۶۵ سالگی را شامل می‌شود که این ۸ بیماری شامل: نارسایی کبد، ترمیم دریچه قلبی، جراحی آنورت قلب، بیماری ماهیچه قلب، تومور خوش خیم مغزی، آنمی آپلاستیک، از دست دادن قدرت تکلم و فلجی است و معادل ۱۰۰ درصد سرمایه فوت به هر علت است و باز کردن تنگی‌های عروق کرونر توسط بالن و قرار دادن فنر در عروق کرونر (استنت) حداکثر معادل ۱۰ درصد سرمایه پوشش امراض خاص است و شرکت بیمه کار آفرین تنها شرکتی است که این پوشش را تا ۲۰۰ درصد سرمایه فوت پرداخت می‌کند که یکی از مزیت‌های شرکت بیمه کار آفرین نسبت به شرکت‌های بیمه‌ای رقیب بر شمرده می‌شود.

وی در ادامه درباره پوشش نقص عضو گفت: در شرکت بیمه کار آفرین نقص عضو هم به‌علت بیماری و هم به‌علت حادثه تا سقف ۲ میلیارد تومان پرداخت می‌گردد که پوشش بیمه‌ای بسیار خوبی است، چرا که در زمان‌های گذشته شرکت‌های بیمه‌ای فقط در اثر حادثه پرداخت می‌کردند و ما یک گام به جلو برداشتیم و در این امر پیشتاز بودیم که نقص عضو را در حالت بیماری هم پرداخت کنیم.

مدیر شعبه تخصصی بیمه‌های زندگی شرکت بیمه کار آفرین گفت: اما پوشش بیمه‌ای دیگر مربوط به هزینه پزشکی ناشی از حادثه است که اگر شخصی بر اثر حادثه در بیمارستان بستری شود که تا سقف ۱۰۰ میلیون تومان براساس فاکتورهای بیمارستانی خسارت را پرداخت می‌کنیم.

سیف افزود: پوشش بعدی این شرکت بیمه‌ای پوشش معافیت از پرداخت حق بیمه است، زمانی که بیمه‌شده بر اثر حادثه و یا بیماری از کار افتاده کامل شود و توانایی انجام هیچ کاری را نداشته باشد، شرکت بیمه کار آفرین تمامی حق بیمه‌هایی که تا پایان قرارداد باید بیمه‌گذار پرداخت کند را معاف می‌کند و این شرکت به جای بیمه‌گذار این حق بیمه‌ها را پرداخت می‌کند و در عین حال سرمایه از کار افتادگی نیز به بیمه‌گذار پرداخت می‌گردد.

وی در ادامه به پوشش بیمه‌ای که اخیراً بیمه کار آفرین به مجموعه خدمات خود اضافه کرده است اشاره کرد و گفت: این نوع پوشش مربوط به پوشش مقرری بستری در بیمارستان است، بر همین اساس که اگر بیمه‌شده بر اثر حادثه در بیمارستان بستری شود از روز چهارم بستری به این فرد معادل حداکثر ۵ میلیون تومان به ازای هر روز غرامت تعلق می‌گیرد. سیف فراهی در تشریح اندوخته‌های بیمه نامه اظهار داشت: شرکت بیمه کار آفرین دو نوع سود به بیمه‌گذاران پرداخت می‌کند که یک مورد مربوط به سود تضمین می‌شود که طبق آیین‌نامه ۶۸ بیمه مرکزی پرداخت می‌شود و در خصوص سود مشارکت در منافع نیز شرکت بیمه کار آفرین سال گذشته ۲۲ درصد سود و امسال ۳۱٫۱ درصد سود به تمامی بیمه‌گذاران پرداخت می‌کند. وی با تأکید بر اهمیت پرداخت خسارت به بیمه‌شدگان، افزود: معتقدم هیچ شرکت بیمه‌ای برند نخواهد شد مگر اینکه در پرداخت خسارت به موقع اقدام کند؛ شرکت

«بیمه عمر کار آفرین» معمولاً به‌صورت بلندمدت و بین ۵ تا ۳۰ ساله تنظیم می‌شود. در بیمه نامه عمر کار آفرین، شخص بیمه‌شده با پرداخت مبلغ مشخصی که خود تعیین کرده است، تحت پوشش این بیمه قرار می‌گیرد. بیمه عمر کار آفرین در انواع گوناگون و پوشش‌های متنوع ارائه می‌شود تا در صورت بروز شرایط مختلف اعم از وقوع فوت، بیماری، نقص عضو، از کار افتادگی و... برای سرپرست خانوار، پشتوانه مالی مناسبی برای اعضای خانواده که تحت عنوان «وراثت» در بیمه‌نامه مشخص شده است فراهم شود



بیمه کار آفرین برای پیشبرد این مهم اقدام به جذب پزشک معتمد کرده و تلاش کرده است کمتر از یک هفته خسارات را به موقع به افراد پرداخت کند.

سیف از کوتاه شدن فرایند رسیدگی به پرداخت خسارت در شرکت بیمه کار آفرین خبر داد و افزود: تشکیل پرونده خسارت در این بین بسیار اهمیت دارد اما در زمان‌هایی فرد بیمه شده یا ذینفعان آن زمان کافی و امکان لازم برای تشکیل پرونده را ندارد که کارشناسان این شرکت بیمه‌ای با مراجعه به مراکز مربوطه به‌صورت رایگان این مهم را انجام میدهند.

مدیر شعبه تخصصی بیمه‌های زندگی شرکت بیمه کار آفرین یادآور شد: شرکت بیمه کار آفرین یک سرویس VIP برای بیمه‌گذاران در نظر گرفته است و در این بخش کارشناسان این شرکت مدارک لازم را شخصاً جمع‌آوری می‌کنند و بابت این امر هیچ هزینه‌ای از بیمه‌گذار دریافت نمی‌کنند که این موضوع بسیار حائز اهمیت بوده و موجب رضایت بیمه‌گذاران شرکت شده است ضمن اینکه این کار سرعت پرداخت خسارت را افزایش می‌دهد. وی گفت: شرایط سنی بیمه‌های عمر موضوع دیگری است که بسیار حائز اهمیت است، شرایط سنی رابطه مستقیمی با خطر فوت دارد و بر همین اساس پیشنهاد می‌کنم افراد هر چه زودتر نسبت به خریداری بیمه عمر اقدام کنند. به‌گفته سیف، کودکان برای دریافت بیمه عمر از بدو تولد تا ۱۵ سال آزمایشات انجام نمی‌دهند فقط یک گواهی پزشکی متخصص مبنی بر تأیید وضعیت سلامت جسمی و روحی بیمه‌شده را نیاز داریم و از ۱۵ سال به بالا یک جدول شرایط سنی غربالگری وجود دارد که براساس آن آزمایشات مورد نیاز گرفته می‌شود. وی در خصوص پرداخت وام به بیمه‌گذاران این شرکت گفت: زمانی که بیمه‌گذار حق بیمه‌های ۲ سال اول را پرداخت کرد می‌تواند درخواست دریافت وام از شرکت بیمه کار آفرین را بدهد و این شرکت در اسرع وقت و ظرف مدت ۲۴ ساعت یا نهایت ۴۸ ساعت وام را به بیمه‌گذار پرداخت می‌کند که این امر یکی از مزایای شرکت بیمه کار آفرین است. مدیر شعبه تخصصی بیمه‌های زندگی شرکت بیمه کار آفرین افزود: هر زمانی که بیمه‌گذار درخواستی مبنی بر افزایش یا کاهش سرمایه یا پوشش‌های بیمه‌ای داشته باشد می‌تواند در زمان سر رسید بیمه نامه خود فرم درخواست را تغییر دهند و آن را تکمیل کنند و همه تغییرات سر سال با آنان اعمال می‌شود. ♦



بیمه کار آفرین



بیمه کار آفرین





بیمه سینا

## پیام مدیرعامل بیمه سینا به مناسبت روز بیمه

از کارکنان، نمایندگان و کارگزاران به راحتی قابل پیمودن است. بیمه سینا نیز همگام با سایر شرکت‌های بیمه سعی در بهبود و رشد شاخص‌های بیمه‌گری کرده و توانسته با انجام اقدامات راهبردی، موجبات رضایتمندی مشتریان خود را فراهم کند و افتخار دارد که در تمامی نقاط کشور در خدمت بیمه‌گذاران گرامی باشد. اکنون در آستانه ۱۳ آذرماه و روز بیمه، تلاش همه دست‌اندرکاران و فعالان این صنعت خصوصا همکاران ساعی و سختکوشم در شرکت بیمه سینا را ارج نهاده و فرارسیدن روز بیمه را به همه این عزیزان تبریک و تهنیت می‌گویم. امیدوارم که با عنایت الهی و همت تمامی اهالی صنعت بیمه شاهد رشد و توسعه ضریب نفوذ بیمه در کشور عزیزمان باشیم. ♦

مدیرعامل بیمه سینا در پیامی فرارسیدن روز بیمه را به همه دست‌اندرکاران و فعالان این صنعت خصوصا همکاران خود در شرکت بیمه سینا تبریک گفت. به گزارش روابط عمومی بیمه سینا، متن پیام وی به این شرح است: بیمه مفهومی فراگیر و بااهمیت است که کارکردهای مختلف اقتصادی، اجتماعی، سیاسی و فرهنگی دارد و اهرمی مهم در ایجاد نظم اجتماعی و آرامش جامعه محسوب می‌شود. اگرچه با طراحی محصولات جدید بیمه‌ای متناسب با نیازهای اقشار مختلف در سال‌های اخیر، بیمه بیش از گذشته در آرامش بخشی به جامعه نقش ایفا می‌کند اما تا رسیدن به نقطه مطلوب راه درازی در پیش است. راهی که با همکاری و هم‌افزایی همه بازیگران این صنعت اعم



## پیام تبریک مدیرعامل بیمه پارسیان به مناسبت ۱۳ آذرماه روز بیمه

آرامش و امنیت خاطر اقتصادی در کشور به کار گرفته‌اند و در این مسیر با تمام توان خود سعی در انجام فعالیت‌های حرفه‌ای بیمه‌گری و ارائه به روزترین خدمات بیمه‌ای دارند. اینجانب ۱۳ آذرماه روز بیمه را به تمام تلاشگران این صنعت تبریک عرض نموده و از درگاه خداوند متعال آرزوی سلامتی و سربلندی برای یکایک عزیزان دارم. ♦

هادی اویارحسین  
نایب‌رئیس هیأت مدیره و مدیرعامل

هادی اویارحسین، نایب‌رئیس هیأت مدیره و مدیرعامل بیمه پارسیان به مناسبت ۱۳ آذرماه روز بیمه طی پیامی تبریک خود را اظهار داشت. به گزارش شمانیوز، متن پیام به شرح زیر است: جایگاه صنعت بیمه به‌عنوان تکیه گاه مهم اقتصادی و پشتوانه‌ای برای سرمایه‌های فردی و تجاری و همچنین حفظ سرمایه‌های ملی کشورمان بر کسی پوشیده نیست و فعالان این صنعت همواره تمام تلاش خود را برای ارائه بهترین خدمات به جامعه و القای



توسط مهندس بهزادپور مدیرعامل صندوق تأمین خسارت‌های بدنی تعیین شد.

## اهم اقدامات و عملکرد ۱۰ روزه فعالیت صندوق

متعلقه فرایند کاری مراجع قضایی را نیز به همین موجب تسهیل شده است. بهزادپور مدیرعامل صندوق خسارت‌های بدنی با بیان اینکه اتصال صندوق به سامانه خودکاربری مرکز فناوری اطلاعات قوه قضاییه روند رسیدگی به پرونده‌های صندوق را تسریع و تسهیل نمود اظهار داشت: امکان ثبت دادخواست، لوایح، دفاعیه اعم از بدوی و تجدیدنظر در محاکم، پاسخ و ارسال مکاتبات مختلف و درخواست اعلام‌ها از محاکم قضایی بدون ارسال سند و مراجعه حضوری همکاران حقوقی قسمت عمده‌ای از فرایند رسیدگی و دادرسی پرونده‌ها از طریق این سامانه انجام می‌شود و در پی آن نیز باعث صرفه‌جویی در زمان و هزینه‌های صندوق و ارباب رجوع می‌گردد. وی اذعان کرد با استفاده از سامانه خودکاربری بخاطر شفافیت و تسریع در فرایند رسیدگی به پرونده‌ها در بازه زمانی کوتاه از ایجاد اطاله دادرسی جلوگیری و بدین گونه از زیان وارده به منابع مالی صندوق به دلیل افزایش نرخ سالانه دیات پیشگیری بعمل می‌آید و پرداخت خسارت تعلق یافته به زیان‌دیدگان تسریع و رضایت‌شان فراهم می‌گردد. ایشان نسبت به اهمیت رسیدگی و ارائه خدمات به موقع به زیان‌دیدگان حوادث رانندگی اظهار داشت: جلسات هم‌افزایی و هم‌اندیشی بررسی چالش‌ها و رفع موانع ارائه خدمت در شعب سراسر کشور به‌صورت منظم انجام می‌گیرد. وی یادآوری کرد: در این مدت، جلسات حضوری با رؤسای کل دادگستری، دادستان مراکز استان‌ها دادگستری شهرستان‌هایی که دارای تراکم پرونده بوده‌اند، مدیران کل پزشکی قانونی استان‌ها و سایر دستگاه‌های ذیربط برگزار گردید. مدیرعامل صندوق در پایان خاطر نشان کرد: در پرتو عنایات الهی و تلاش همکاران زحمتکش در تمامی شعبات صندوق عملکرد قابل قبولی در مدت ۱۰۰ روز به‌ثبت رسید بدین گونه که در این مدت تعداد ۷۵۰۰،۰۰۰ پرونده مورد رسیدگی قرار گرفته که مبلغ ۸،۶۰۰،۰۰۰،۰۰۰ پرداخت گردیده است. ♦

اقدامات و اهم فعالیت‌های انجام شده در صندوق تأمین خسارت‌های بدنی در مدت ۱۰۰ روز طی گفت‌وگو با مهندس مجید بهزادپور مدیرعامل این نهاد تشریح شد. به گزارش شمانیوز و به نقل از روابط عمومی صندوق تأمین خسارت‌های بدنی در راستای اقدامات و اهم فعالیت‌های انجام شده در صندوق تأمین خسارت‌های بدنی با مهندس مجید بهزادپور مدیرعامل این نهاد به گفت‌وگو نشستیم که مشروح آن در ادامه می‌آید.

بهزادپور در تشریح اقدامات صورت گرفته در صندوق جهت تسهیل و تسریع در پرداخت خسارت زیان‌دیدگان و خانواده‌های آسیب‌دیده حوادث رانندگی بیان داشت: افرادی که دچار این حوادث ناگوار می‌شوند غالباً از اقسار ضعیف جامعه هستند لذا تسریع در ارائه خدمات با کیفیت از اولویت‌های صندوق است در همین راستا کاهش روند رسیدگی به پرونده‌ها، اتصال به سامانه خودکاربری ثنا (مرکز فناوری اطلاعات قوه قضاییه)، ارسال سیستمی حواله‌های پرداخت، راه‌اندازی سیستم نرم‌افزاری تقسیم ارث که تمامی اقدامات منجر به تسهیل و ارائه خدمات با کیفیت برای هموطنان گرامی است.

ایشان در ادامه اضافه کرد: به‌منظور رفاه حال و کاهش مراجعات آسیب‌دیدگان مشمول تعهدات صندوق تأمین خسارت‌های بدنی با جلوگیری از ایجاد اطاله دادرسی، زیان‌دیدگان خسارات خود را با تشخیص کارشناسان صندوق دریافت می‌نمایند. مدیرعامل صندوق در راستای تکمیل ارباب رجوعان و صیانت از حقوق شهروندی و تسریع در پرداخت خسارات و ایفای به موقع تعهدات قانونی تصریح کرد: با مکانیزه نمودن فرایندهای اجرایی در پرداخت الکترونیکی خسارات به‌دنبال تسهیل و استفاده از کنترل‌های سیستمی، صدور چک، حذف و پرداخت الکترونیکی جایگزین گردید و با ارتقاء آن ضمن تسریع در انتفاع آسیب‌دیده از دیات



## پیام مدیرعامل بیمه ایران معین به مناسبت فرا رسیدن روز بیمه

تا همراه با تحولات صنعت، با رعایت اصول صحیح بیمه گری و ارائه خدمات اثرگذار و شایسته، نقش سازنده خود را در رشد و توسعه این مناطق استمرار بخشد.

امسال در حالی «روز بیمه» را گرامی می‌داریم که بدلیل تداوم شیوع بیماری کرونا، فقدان برخی همکاران در صنعت بیمه موجب تأسف همه ما شده است. اینجانب به روح بلند تمامی درگذشتگان متأثر از این بیماری منحوس در خانواده بزرگ صنعت بیمه به‌ویژه همکاران عزیزمان مرحوم آقای عباس فرج‌اللهی و خانم بشری فارسی درود می‌فرستم و فرارسیدن روز بیمه را به همکاران ارزشمند، شبکه فروش پرتلاش، ذینفعان محترم بیمه ایران معین و تمامی فعالان گرانقدر صنعت بیمه تبریک و تهنیت عرض نموده، توفیق روزافزون و استمرار صحت و سلامتی آنان را از خداوند متعال خواهانم. ♦

داریوش محمدی،  
عضو هیأت مدیره و مدیرعامل بیمه ایران معین  
۱۳/فرماه ۱۴۰۰

دکتر داریوش محمدی مدیرعامل شرکت بیمه ایران معین در پیامی روز بیمه را به همه فعالان این صنعت تبریک گفت. به گزارش شمانیوز: متن پیام به شرح زیر است:

به نام خدا

بیمه پیام‌آور آرامش و موجب آسودگی و امنیت خاطر عموم مردم و فعالان اقتصادی است. بیمه حاصل اندیشه آینده نگر انسان در آینده حوادث روزگار امروز ماست و برای همه ما به‌عنوان فعالان این صنعت، مایه بسی خوشحالی است که توفیق داریم در توفان سهمگین حوادث، با ارائه خدمات اثرگذار همراه مردم باشیم و امنیت، امید و لبخند را به آنان هدیه دهیم. ۱۳ آذر امسال فرصتی است تا خانواده صنعت بیمه، اقدامات و دستاوردهای خود را مرور کنند و با استفاده از تجارب کسب شده در فضای اقتصادی متأثر از ویروس کرونا، موضوع تحول دیجیتال، تغییرات اقلیمی و... افق‌های روشن‌تری را برای بیمه گذاران و ذینفعان خود ترسیم نمایند. بیمه ایران معین به‌عنوان راهبر بازار بیمه در مناطق آزاد کشور همواره تلاش نموده است

## یک عمر در امان با بیمه یونیت لینک سامان



## حضور پر قدرت بیمه رازی در همایش ملی توسعه و بیمه

زمینه توسعه فرهنگ بیمه در سطح جامعه اقدامات مؤثری انجام داده است. براساس این گزارش در پنل تحول دیجیتال؛ فرصت‌ها و چالش‌ها دکتر حمیدرضا پروازی، مدیر توسعه کسب‌وکار دیجیتال بیمه رازی، در پنل تخصصی چشم‌انداز توسعه بین‌المللی صنعت بیمه ایران دکتر علی زین‌ساز، مدیر اتکایی بیمه رازی، و در پنل تحول دیجیتال و ارتباط با مشتریان مهندس محمد سجاد دینی با موضوع تأثیر تحول دیجیتال روی مرکز ارتباط ارائه مطالب دارند. گفتنی است مقالات خانم لیلیا رحمانی و خانم فرهود نوذری با موضوع «تأثیر بازاریابی دیجیتال بر آگاهی از برند و وفاداری به برند با مطالعه خدمات درمان بیمه رازی» و مقاله دکتر ناصرالدین اسلامی فرد با عنوان نقش رسانه‌ها و شبکه فروش در تقویت فرهنگ بیمه جهت این همایش انتخاب شده‌اند. براساس این گزارش، همایش بیمه و توسعه همزمان با روز بیمه ۱۳ و ۱۴ آذرماه در دانشگاه الزهرا به صورت حضوری و برخط برگزار شد و برنامه پنل‌ها به صورت زنده از صفحات مجازی بیمه مرکزی، سندیکای بیمه‌گران، پژوهشکده بیمه، شرکت‌های صنعت بیمه و سایت خبری رصد بیمه پخش شد. ♦

بیمه رازی با تکیه بر توان نیروی انسانی خود در همایش بیمه و توسعه سال جاری که ۱۳ و ۱۴ آذر برگزار می‌شود، حضور پر قدرتی دارد. بنا بر این گزارش در همایش سال جاری بیمه و توسعه که در روزهای ۱۳ و ۱۴ آذر همزمان با روز بیمه برگزار شد مدیرعامل، مدیران ارشد و همکاران بیمه رازی در برگزاری پنل‌های تخصصی و ارائه مقالات تخصصی و علمی نقش بسزایی دارند. یکی از مهم‌ترین پنل‌های تخصصی این دوره همایش با عنوان شبکه فروش، تحول کسب‌وکار و رونق اقتصادی به ریاست دکتر علی جباری، مدیرعامل بیمه رازی برگزار می‌شود. براساس این گزارش عملکرد و نگاه دکتر جباری به شبکه فروش که این مهم در ابلاغ و اجرای پنج چرخش استراتژیک شرکت بیمه رازی مشهود است، یکی از مهم‌ترین دلایل انتخاب مدیرعامل بیمه رازی برای ریاست این پنل بوده است. همچنین دکتر ناصرالدین اسلامی فرد، مدیر روابط عمومی و امور بین‌الملل بیمه رازی یکی از مهم‌ترین پنل‌های سال جاری مبنی بر توسعه فرهنگ بیمه و ارتقای تاب‌آوری اقتصادی را به‌عنوان دبیر پنل، راهبری می‌کند که اسلامی فرد در سال جاری به‌گفته مصطفی زندی، مدیرکل روابط عمومی بیمه مرکزی در

زمینه می‌گردند. او با بیان اینکه در چنین شرایطی، یافتن محلی ایمن برای تجمیع منابع خرد و استفاده از خدمات متناسب با آن می‌تواند بسیار ارزشمند باشد، ادامه داد: سرمایه‌گذار به دنبال جایی است که یک پشتوانه امن داشته باشد و البته بتواند از ارزش روز سرمایه در آن نیز به‌طور دقیق اطلاع پیدا کند. مدیر حوزه معاونت فنی بیمه‌های زندگی شرکت بیمه سامان تأکید کرد که بیمه‌نامه «یونیت لینک»، مجموعه‌ای از این راهکارها را در اختیار بیمه‌گذاران قرار می‌دهد، به‌طوری که علاوه بر ارائه کلیه پوشش‌های بیمه‌های عمر و تشکیل سرمایه، این امکان را به بیمه‌گذار می‌دهد که بدون ریسک در بازارهای مالی سرمایه‌گذاری کند، در لحظه ارزش سرمایه خود را رصد کند، آن را به پول نقد تبدیل کرده و یا به حجم سرمایه آن بیافزاید. یزدان پناه چسبندگی این بیمه‌نامه به «یونیت»های سرمایه‌گذاری را باعث حفظ ارزش ریالی اندوخته بیمه‌گذاران به‌عنوان یکی از مهم‌ترین مخاطرات آنها دانست و خاطر نشان کرد: انعطاف پذیری در سرمایه‌گذاری و امکان ایجاد تغییر در محتوا متناسب با شرایط بیمه‌گذاران، از جمله مشخصات بیمه‌نامه «یونیت لینک» است که موجب افزایش اقبال نمایندگان و شبکه‌های فروش نسبت به این محصول شده است. به‌گفته او، در این بیمه‌نامه، بیمه‌گذار امکان سرمایه‌گذاری مستقیم در صندوق‌های سرمایه‌گذاری بورسی و مشاهده بازده سرمایه‌گذاری خود به‌صورت روزانه را دارد. علاقه‌مندان می‌توانند برای خرید این بیمه‌نامه علاوه بر مراجعه به شبکه فروش بیمه سامان، اطلاعات بیشتر را از سایت شرکت بیمه سامان به نشانی <https://www.si24.ir/unit-linked-insurance> کسب نمایند. ♦

مدیر حوزه معاونت فنی بیمه‌های زندگی شرکت بیمه سامان با بیان اینکه بیمه‌نامه یونیت لینک در راستای سودآوری بیشتر و بهره‌مندی حداکثری بیمه‌گذاران از پتانسیل بازارهای بورسی طراحی شده است، گفت: این بیمه‌نامه با تخصیص سود تضمین سالانه به میزان پنج درصد به ذخایر بیمه‌نامه‌ها، امکان سرمایه‌گذاری مطمئن و کم ریسک در یکی از پرریسک‌ترین بازارهای مالی، فارغ از نوسانات بازار و دغدغه از دست رفتن اصل سرمایه را فراهم کرده است. به‌گزارش شمانیوز و به نقل از روابط عمومی شرکت بیمه سامان، بهرام یزدان‌پناه با اشاره به اینکه سال‌هاست لزوم خرید بیمه عمر به روش‌های مختلف تبلیغ می‌شود، اما همچنان خریداران این بیمه‌نامه با نگاه به «اندوخته پیشنهادی» آن در پایان دوره قرارداد و مقایسه آن با میزان تورم سالانه نسبت به خرید این بیمه‌نامه تردید دارند، اظهار کرد: بیمه‌گران تأکید دارند که خرید بیمه‌نامه عمر نباید تنها با هدف سرمایه‌گذاری انجام شود و پوشش‌های بیمه‌ای مانند از کار افتادگی، فوت، امراض خاص و... باید بیش از سرمایه‌گذاری مورد توجه قرار گیرند، اما واقعیت این است که در شرایط اقتصادی کنونی، حفظ ارزش سرمایه برای افراد در اولویت نخست قرار دارد. وی افزود: با افزایش نوسانات اقتصادی به‌ویژه پس از دوره شیوع کرونا، نگرانی عمومی پیرامون نحوه سرمایه‌گذاری مطمئن و کاهش فشار تورم نیز بیشتر شده است؛ به‌ویژه که بخش قابل توجهی از مردم اطلاعات چندانی در خصوص سرمایه‌گذاری در حوزه‌های مختلف مالی ندارند و به‌دنبال یک مشاور قابل اطمینان در این



کسری غفوری، مدیرعامل مجتمع فولاد خراسان

### راهاندازی پروژه سنگان

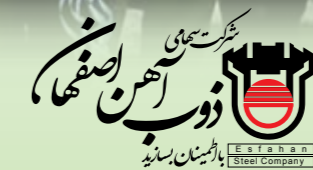
## کلید تولید پایدار فولاد در خراسان است

حقوقی مسئول، محل اعتنا و اهتمام است. «مجتمع فولاد خراسان» با درک اهمیت تکمیل زنجیره تولید، اینک تمام حلقه‌های پسمعدنی در تولید فولاد را در بستر تولید خود فراهم کرده و به آستانه اتصال به ذخایر معدنی استان رسیده است. راهاندازی دوباره پروژه سنگان، که متأسفانه در دهه گذشته به‌رغم اهمیت آن به دلایل گوناگون پیشرفت مطلوب را نداشته است، در یک سال گذشته مهم‌ترین برنامه توسعه‌ای شرکت بوده و در کنار همه فراز و فرودهای تولید، اصلی‌ترین پرونده روی میز مدیریت شرکت تلقی شده است. در این راستا با همراهی سهامداران و هیأت مدیره ارجمند، مدیران حاکمیتی در استان و کشور، با انعقاد تفاهنامه تسریع در ساخت پروژه، میان مجتمع فولاد خراسان و کنسرسیوم داخلی ساخت، گامی اساسی برای احیای این پروژه ارزشمند برداشته شده و امیدوارم با ادامه قاطعانه آن نبیض تولید فولاد در شرق کشور، با به تپش درآمدن کارخانه تولید کنسانتره در سنگان، پایدار گردد. ♦

راهاندازی کارخانه سنگ آهن در سنگان خواب، نه تنها یک راهبرد فولاد خراسان در جهت «تامین منابع ذی نفعان و سهامداران» خود، بلکه با نگاهی بلندمدت، اقدامی اساسی برای «پایداری تولید فولاد در شرق کشور» خواهد بود. فراتر از این دو عنوان، «مسئولیت اجتماعی» مجتمع فولاد خراسان، به‌عنوان بنگاه مادر تولید فولاد در خراسان رضوی، ایجاب می‌کند که پروژه استحصال سنگ آهن از ذخایر غنی این استان به‌عنوان سرمنزول طرح‌های توسعه‌ای این شرکت نشانه‌گذاری شود. زیرا:

- ایجاد هزاران فرصت شغلی
- پایداری تولید از رهگذر تکمیل زنجیره تولید
- پیشگیری از خام فروشی و ایجاد ارزش افزوده بالاتر
- ایجاد رونق اقتصادی و تحول در زیست و معیشت مردم منطقه
- جذب و حفظ صدها نیروی توانمند و متخصص

از بدیهی‌ترین نتایجی است که برای یک بنگاه و شهروند



## کارکنان ذوب آهن اصفهان افتخار ما هستند

محمد با بیان اینکه کارکنان ذوب آهن اصفهان افتخار ما هستند افزود: با توانمندی و قابلیت‌هایی که در کارکنان ذوب آهن سراغ دارم آنها می‌توانند نیاز کشور به فولادهای سخت و آلیاژهای خاص برای صنعت حفاری را هم تولید کنند. مشاور رئیس‌جمهور اذعان داشت: تجربه همکاری‌های ما در بحث پروژه‌های ریلی نشان داد ذوب آهن اصفهان قادر است بخش عمده‌ای نیازهای کشور به محصولات استراتژیک فولادی را تامین کند. گفتنی است: ذوب آهن اصفهان در این نمایشگاه با دایر نمودن ظرفیت‌ها، اولویت‌ها و فرصت‌های سرمایه‌گذاری خود را به سرمایه‌گذاران، فعالان بازارهای پولی و سرمایه و متولیان پروژه‌های سرمایه‌پذیر کشور ارائه می‌نماید. ♦

همایش و نمایشگاه بین‌المللی بورس، بانک، بیمه و خصوصی سازی (کیش اینوکس) با حضور سعید محمد مشاور رئیس‌جمهور و دبیر شورای عالی مناطق آزاد کشور و مشارکت ذوب آهن اصفهان، شرکت‌های بزرگ داخلی و فعالان اقتصادی ۸ آذرماه در محل نمایشگاه‌های بین‌المللی جزیره کیش گشایش یافت. سعید محمد با حضور در غرفه ذوب آهن اصفهان به کیفیت ریل تولیدی این شرکت اشاره کرد و گفت: پیش تولید این محصول استراتژیک توسط ذوب آهن اصفهان مجبور بودیم ریل‌های بی کیفیت با نرخ بالا وارد کنیم. وی تأکید کرد: ذوب آهن اصفهان با تولید انواع ریل با کیفیت موجبات برونرفت از عمده چالش‌های موجود در توسعه راه آهن و ناوگان حمل و نقل ریلی را فراهم آورد.





یادداشت دکتر علی امرایی، مدیرعامل فولاد سنگان

## هند و بلندپروازی های فولادی

هندوستان از جمله اقتصادهای برتر دنیا براساس شاخص PPP و تولید ناخالص داخلی است. این کشور در سالهای اخیر رشد اقتصادی خوبی را تجربه کرده است. این رشد که در دهه اخیر و تا قبل از شیوع کرونا، دامنه نوسان قابل قبولی داشت را باید مرهون تغییر ساختار اقتصادی و حرکت این کشور در دهه ۹۰ میلادی به سمت اقتصاد بازار آزاد دانست. اگر چه هند از عدم توسعه متوازن چه در بخش های مختلف، و چه از نظر جغرافیایی رنج می برد، اما طرح بلندپروازانه اقتصادی و صنعتی این کشور بسیاری از کارشناسان را متقاعد کرده است که هند در سالهای آتی می تواند بخش قابل قبولی از این مشکلات را رفع کند.

بخش مهمی از اقتصاد هند متکی به صنعت است. صنعت فولاد و سنگ آهن هند طی سالهای اخیر متأثر از شرایط کرونا، افت محسوسی را تجربه کرد. در کنار شرایط پاندومیک بیماری، بارش های موسمی در بخش های مختلف این کشور همواره در مقاطعی از سال، تولید صنعتی و استخراج مواد اولیه صنعتی را با چالش مواجه می کند. این دومین کشور بزرگ تولیدکننده فولاد جهان، با رشد ۳۱٫۳ درصدی، بیشترین افزایش را در تولید فولاد در بین ۱۰ کشور برتر در ماه های ژانویه تا ژوئن داشته است، اگرچه تولید فولاد این کشور در ماه ژوئن تنها ۲٫۴ درصد نسبت به سال قبل افزایش یافته است و در بین ۱۰ کشور برتر در رتبه پنجم قرار دارد. براساس گزارش ماه نوامبر CARE، آژانس رتبه بندی هند، مصرف فولاد این کشور در سپتامبر سال جاری به ۸٫۲ میلیون تن رسید که نسبت به ماه

مشابه سال قبل سه درصد کاهش داشته است که این کاهش را می توان ناشی از شرایط عدم تقاضای داخلی طی دو سال گذشته و متأثر از کرونا دانست. از طرفی هند در حال توسعه ظرفیت تولید خود است و پروژه های بلندپروازانه این کشور در سالهای آتی به ثمر خواهند نشست. دولت هند اخیراً طرح تشویقی مرتبط با تولید (PLI) را برای «فولاد خاص» تصویب کرد که قرار است از سال مالی ۲۰۲۳ تا ۲۰۲۹ اجرا شود. هدف این طرح، ارتقای تولید فولاد با عیار خاص است. هم اکنون هند در پایین ترین سطح زنجیره ارزش در تولید فولاد، میانگین فروش بین ۵۰ تا ۶۰ هزار روپیه در هر تن را دارد و در مقابل، واردات فولاد هند دارای ارزش متوسط ۱۴۵ تا ۱۸۵ هزار روپیه در هر تن است. این طرح تشویقی، باعث رونق تولید داخلی «فولاد خاص» و جذب سرمایه گذاری قابل توجه برای تولید فولاد خاص در کشور می شود. با توجه به میانگین ارزش این نوع فولاد، تولید آن می تواند از خروج چشمگیر ارز از کشور جلوگیری کند، امری که در نهایت به اصلاح تراز تجاری این کشور کمک خواهد کرد. هند بر آن است تا از این طریق ذخایر ارزی خود را در مقابل دیگر رقبا تقویت کند. در طرحی دیگر توسعه ظرفیت کارخانه فولاد در منطقه Odisha در حال انجام است و راه اندازی پروژه جدید Andhra Pradesh در منطقه استراتژیک Krishnapatnam، تولید نورد گرم این کشور را تا ۳ میلیون تن در سال افزایش می دهد. کاهش مداوم قیمت سنگ آهن در هفته ها و ماه های اخیر در کنار سیاست های انقباضی تولید فولاد چین در راستای تولید فولاد سبز و نیز پایان فصل

بارش های موسمی هند که با افزایش قابل توجه استخراج سنگ آهن همراه شده است، فرصت مناسبی برای هند مهیا کرده است تا با تولید هر چه بیشتر فولاد، سهم بیشتری از بازارهای جهان را به خود اختصاص دهد. اگر چه فاصله تولید فولاد این کشور با چین، زیاد است، اما پتانسیل رشد تولید باثبات در هند، بار روانی کمبود عرضه و بالا رفتن قیمت در بازارهای جهانی را کنترل می کند و حداقل ثبات ذهنی را بر بازار حاکم می کند. برای نمونه افزایش ۲۴ درصدی استخراج سنگ آهن در NMDC، بزرگ ترین معدن سنگ آهن هند، نسبت به ماه قبل و افزایش استخراج سنگ آهن از معادن چاتیسگر (Chhattisgarh) و معادن شرکت کارناتاکا (Karnataka) می تواند دغدغه های تولیدکنندگان فولاد را در داخل کشور مرتفع کند.

### توسعه تجارت براساس رقابت

روند رو به رشد صادرات فولاد در ماه های اولیه سال جاری میلادی به دلیل وضعیت عرضه و تقاضا و قیمت های بین المللی، بسیاری از کارشناسان را نسبت به رکوردشکنی تولید فولاد امیدوار کرده است. استفاده مناسب هند از شرایط بازار بین المللی فولاد باعث شد تا این کشور به صادرکننده عمده فولاد در سپتامبر ۲۰۲۱ تبدیل شود و مازاد تجاری خالص ۰٫۹۴ میلیون تن را ثبت کند. به نظر می رسد استراتژی هند، توسعه رقابت با قدرت های اقتصادی و صنعتی جهان و گسترش بازارهای هدف محصولات، ارتقای همکاری های دو و چند جانبه و همچنین استفاده از فرصت های پیش آمده در بازارهای بین المللی است. دور از ذهن نیست که این کشور با اتخاذ استراتژی تهاجمی در دوران پساکرونا و افزایش صادرات به دنبال بازسازی چرخه تولید - صادرات - ارتقای اقتصادی باشد. براساس گزارش تحلیلی شورای ارتقای صادرات مهندسی (EEPC)، ارزش صادرات آهن، فولاد و محصولات فولادی هند در ماه سپتامبر به ۲٫۲ میلیارد دلار رسید که ۱۳۶ درصد نسبت به مدت مشابه سال قبل افزایش داشت. در این ماه، آمریکا نخستین مقصد صادرات کالاهای مهندسی باقی ماند که افزایش ۱۲٫۲ درصدی را نسبت به سپتامبر سال گذشته نشان می دهد. چین با رشد ۴۹ درصدی کل محموله ها نسبت به ماه های مشابه سال قبل، دومین بازار بزرگ برای محصولات هند بود. از سوی دیگر افزایش قیمت مواد اولیه به افزایش قیمت کالاهای صادراتی منجر شده است و تأثیر نامطلوب ناشی از آن بر شرایط تجارت (قیمت صادرات در مقایسه با قیمت نهاده) یکی از دلایل افزایش ارزش دلار در برابر روپیه است. اما کاهش ارزش روپیه همراه با رکود تولید در چین به صادرات هند کمک خواهد کرد. بحران انرژی چین و احتمال تعطیلی شرکت های چینی یا محدودیت های متناوب تولید، برای شرکت های هندی سودمند خواهد بود، زیرا تقاضا برای محصولات آنها در بازارهای داخلی و بین المللی افزایش می یابد. براساس اعلام مؤسسه رتبه بندی و تحقیقات هند (Ind-Ra) انتظار می رود بحران انرژی چین از نظر هزینه و تولید مزیت هایی برای شرکت های فولاد و مواد شیمیایی هند در بازارهای داخلی و بین المللی داشته باشد، زیرا کاهش عرضه در چین منجر به رشد تقاضا برای محصولات همسان هندی خواهد شد. هرچند این دو رقیب سنتی از منظر ژئواستراتژیک هریک مزیت های خاص خود را دارند، اما خیز بلند هند برای تسخیر بازارهای بزرگ و کوچک عزم جدی این کشور را در مسیر رقابت اقتصادی به خصوص با چین نشان می دهد.

امری که با استقبال و البته حمایت آمریکا نیز همراه است و هر دو کشور تمایل چندانی نسبت به افزایش قدرت اقتصادی

چین و عمق نفوذ این کشور ندارند. کاهش واردات فولادی در سال جاری از چین و همزمان افزایش آن از کشورهای حوزه آسیای جنوبی شرقی گامی مهم در تصحیح موازنه تجاری - صنعتی این کشور با چین است هر چند به نظر می رسد این امر بیشتر تابع سیاست های مالی و صنعتی حاکم بر بازارهای جهانی باشد تا یک استراتژی مداوم. همکاری راهبردی هند و آمریکا، پاسخ چین را به همراه داشته است و حرکت این کشور به سمت تسخیر بازارهای اروپا به عنوان شریک سنتی آمریکا و بازار مهم محصولات هند، با چراغ سبز اروپا همراه شده است. این امر کلاف سردرگم رقابت صنعتی و اقتصادی دو کشور را باز هم پیچیده تر می کند. تنش های سیاسی هند با پاکستان و نزدیکی دولت عمران خان به چین می تواند بخشی از پازل رقابت منطقه ای دو کشور باشد. ابتکار پکن در ایجاد کریدور چین - پاکستان و سرمایه گذاری ۶۲ میلیارد دلاری این کشور، طرح توسعه نفوذ در افغانستان و تقابل ایدئولوژیک دولت حاکم بر افغانستان با هند در راستای همسویی با پاکستان، گزینه های هند برای توسعه رقابت را محدود کرده است. از جمله ابتکارات هند طرح توسعه بندری چابهار و سواحل مکران و نیز بهره برداری مناسب از اختلافات سیاسی چین و ترکیه بر سر منطقه مسلمان نشین سین کیانگ موجب نزدیکی این کشور به دو شریک سنتی چین است، راهبردی که برای ایران، هند و ترکیه می تواند مفید و سازنده باشد. پیشنهاد اخیر هند به ایران مبنی بر تهاتر نفت در برابر محصولات کشاورزی نشانه ای از تمایل این کشور برای گسترش مناسبات اقتصادی با ایران را دارد. اگر چه این اقدام می تواند ایران را با کاهش و عدم تأمین ارز مواجه کند، اما در صورتی که چاره ای جز تهاتر نباشد، تغییر بخشی از تهاتر نفت با مواد اولیه سنگ آهن و سایر کامودیتی ها، به جای محصولات کشاورزی، تأثیر مهمی بر تولید صنعتی کشور به خصوص فولاد خواهد داشت. از سوی دیگر طرح سوآپ معدنی افغانستان - ایران - هند می تواند مکملی مناسب برای طرح تهاتر هند باشد و زمینه لازم برای ورود ایران به بازارهای جهانی و منطقه ای را به رغم تحریم های اقتصادی فراهم کند. در حوزه صنعت فولاد، هند نیز با پیروی از چین طرح تغییر کوره های سنتی برای تولید فولاد سبز را به عنوان چشم انداز آینده خود مدنظر دارد و بنا ندارد که از عرصه بازارهای آینده و فناوری تولید بهینه فولاد عقب بماند.

افزایش احتمالی تقاضای فولاد در سال آینده میلادی در کنار کاهش صادرات چین در پی اتخاذ سایت های تولید فولاد سبز و متعاقب آن تمرکز این کشور بر پاسخ به نیازهای داخلی خود، فضایی روشن برای هند در حوزه صادرات فولاد ایجاد می کند. با توجه به چالش های چین در دریای جنوبی چین و نزدیکی هند به برخی از آن کشورها، این منطقه می تواند عرصه رقابت اقتصادی و صنعتی دو کشور باشد. از یک طرف همگرایی آمریکا، هند و کشورهای حوزه دریای جنوبی چین و رقابت های سیاسی - اقتصادی ژاپن و کره جنوبی و از طرف دیگر یاری گیری چین از شرکای سنتی آمریکا و هند می تواند دو بلوک فولادی جدید را شکل دهد و بر رقابت دو کشور همسایه بیفزاید. ادامه تنش های سیاسی و اقتصادی موجود و افزایش ضریب انعطاف پذیری هند در عرصه رقابت اقتصادی، توسعه تکنولوژیکی این کشور و توان بالای جذب سرمایه در کنار توسعه و ارتقای زیرساخت های صنعتی، افق روشنی برای آینده صنعت فولاد هندوستان ترسیم می کند. هر چند که پیمودن چنین مسیری، سخت و پرچالش خواهد بود، ولی این کشور در سال های آتی می تواند شریک استراتژیک مناسبی برای کشورهای نظیر ایران باشد. ♦

# نصب بانک خازنی FCB در فولاد مبارکه گام مهمی در راستای کاهش هزینه برق

## برنامه‌ریزی برای کاهش مصرف توان راکتیو پست برق

رئیس پروژه فرایندهای انرژی و سیالات شرکت فولاد مبارکه تأکید کرد: برای نصب وسایل مذکور باید از میزان بار مصرفی و همچنین نوع رفتار بار از لحاظ رفتار هارمونیک اطلاع دقیقی در دست باشد تا بیشترین بازدهی و عملکرد را داشته باشند و همچنین از بروز مشکلاتی نظیر ایجاد رزونانس در فرکانس‌های هارمونیک جلوگیری شود.

وی بیان داشت: با توجه به اینکه پست MIS2 بار کوره‌ای ندارد، باید از FCB استفاده شود. زمانی که پست MIS2 ساخته می‌شود، اطلاع دقیقی از بارهایی آتی این پست در دسترس نبود؛ بنابراین امکان ساخت و نصب FCB مناسب میسر نبود.

عباسی ادامه داد: پس از اینکه بارهای مختلف به این پست متصل شد، مصرف توان راکتیو آن بالا رفت که مشمول پرداخت جریمه مصرف توان راکتیو شدیم؛ این جریمه به‌مرور و با افزایش مصارف این پست و همچنین افزایش هزینه برق افزایش یافت، تا جایی که به حدود ۸۰ میلیارد ریال در ماه رسید که در قبض برق ماهانه فولاد مبارکه ثبت می‌شد.

## نصب بانک خازنی FCB در فولاد مبارکه در راستای کاهش هزینه برق

وی اضافه کرد: این هزینه زیاد، همکاران اجرای پروژه‌های ناحیه انرژی و سیالات، توزیع برق و دفتر فنی ناحیه انرژی و سیالات و مهندسی کارخانه را بر آن داشت تا چاره‌ای برای رفع این مشکل بیابند که به همین منظور مقرر شد درخواست پروژه اولویت‌دار از سمت ناحیه انرژی و سیالات صادر شود، ولی با توجه به زمان‌بر بودن روند انجام چنین پروژه‌ای، برای رفع موقتی و سریع مشکل به‌وجود آمده، تصمیم بر این شد که از خازن‌های SVCهای پست MIS1 که فعلاً از شبکه خارج است، استفاده شود.

رئیس پروژه فرایندهای انرژی و سیالات شرکت فولاد مبارکه ابراز داشت: مطالعات مقدماتی و فعالیت‌های مربوطه توسط اجرای پروژه‌های انرژی و سیالات و واحد توزیع برق و دفتر فنی ناحیه انرژی و سیالات آغاز شد و در ادامه انجام فعالیت‌های مقدماتی، واحد طراحی مهندسی کارخانه نیز انجام مطالعات تکمیلی و نهایی طرح را با همکاری واحدهای مذکور دنبال کرد.

وی تأکید کرد: مجموعه فعالیت‌های مذکور منتج به نصب یک مجموعه FCB مناسب و منطبق بر اصول مهندسی در پست برق شهید خرازی شرکت فولاد مبارکه شد؛ این فرایند حدود ۳ ماه طول کشید و نهایتاً حاصل کار، صفر شدن مبلغ جریمه مصرف توان راکتیو پست است که حدود ۸۰ میلیارد ریال در ماه بود.

عباسی اذعان داشت: کل هزینه اجرای طرح اعم از بررسی‌های مهندسی و هزینه نصب و راه‌اندازی، کمتر از ۶ میلیارد ریال بوده است؛ راه‌اندازی سیستم جدید از ابتدای مهرماه انجام شد و تاکنون با موفقیت به فعالیت خود ادامه داده است. ♦

متخصصان توانمند داخلی توانستند با برنامه‌ریزی‌های لازم جهت کاهش مصرف توان راکتیو پست برق، موفق به نصب بانک خازنی FCB در پست برق شهید خرازی شرکت فولاد مبارکه شوند تا گام مهمی در راستای کاهش هزینه‌های برق بردارند و پشتیبانی بهتری از روند تولید در این صنعت داشته باشند. به گزارش شمانیوز، علیرضا عباسی رئیس پروژه فرایندهای انرژی و سیالات شرکت فولاد مبارکه در گفت‌وگو با خبرنگار فولاد اظهار کرد: پست برق شهید خرازی از ۳ مجموعه اصلی با عناوین AIS، NIS2 و MIS2 تشکیل شده است؛ AIS کلیدخانه ۴۰۰ کیلوولت است که برق ۴۰۰ کیلوولت را از ۲ مسیر تیران و چهلمستون (شبکه سراسری ایران) به پست NIS2 یا پست زنده‌رود انتقال می‌دهد. وی افزود: پست NIS2 که به‌صورت GIS (پست عایق گازی) است، برق ۴۰۰ کیلوولت را به ترانسفورماتورهای ۴۰۰/۳ کیلوولت می‌رساند؛ برق یا ولتاژ ۳ کیلوولت حاصل از تبدیل ترانسفورماتورها به پست MIS2 منتقل می‌شود و از آنجا به مصارف نواحی مختلف از جمله پست گندله‌سازی، پست احیای مستقیم و پست احیای مستقیم شهید خرازی ارسال می‌شود؛ از مصارف اصلی دیگر این پست، ناحیه نورد گرم ۲ است که هنوز ساخته نشده، ولی در مصارف این پست پیش‌بینی شده است. رئیس پروژه فرایندهای انرژی و سیالات شرکت فولاد مبارکه خاطر نشان کرد: مصرف برق نواحی معمولاً به‌صورت مقاومتی - سلفی است، بنابراین توان مصرفی به‌صورت پس‌فاز بوده و مصرف‌کننده توان اکتیو و راکتیو همزمان است؛ تعرفه مصرف توان اکتیو به‌صورت متعارف و براساس نرخ مصوب و میزان دیماند فولاد مبارکه تعیین می‌شود.

## کاهش هزینه‌های برق با تولید توان راکتیو مصرفی در فولاد مبارکه

وی اذعان داشت: هزینه مصرف توان راکتیو به‌صورت جریمه در قبض برق فولاد مبارکه منظور می‌شود و معمولاً رقمی قابل‌توجه است؛ توان راکتیو مصرفی نواحی را می‌توان با تولید توان راکتیو در پست‌های موجود جبران کرد، به‌عبارتی می‌توان توان راکتیو مصرفی نواحی را در محل فولاد مبارکه تولید کرد، به‌طوری‌که از شبکه سراسری توان راکتیو دریافت نشود و مشمول پرداخت جریمه و هزینه‌های مضاعف نشویم، تولید توان راکتیو توسط تجهیزاتی مانند خازن‌ها انجام می‌شود. عباسی تصریح کرد: مجموعه تجهیزاتی که به این منظور استفاده می‌شوند، با توجه به روش کاربری و نوع تجهیزات تکمیلی، عبارتند از: SVCs (Static VAR Compensators) و FCBs (Fast Capacitor Banks) که معمولاً این تجهیزات علاوه بر تولید توان راکتیو و جبران‌سازی توان راکتیو موردنیاز مصرف، هارمونیک‌های موجود در خطوط الکتریکی مصرف را که نتیجه رفتارهای مختلف بارهای الکتریکی است نیز فیلتر می‌کند و از جاری شدن آنها روی شبکه برق و ایجاد مشکلات مرتبط جلوگیری می‌نماید.

وی عنوان داشت: در فولاد مبارکه تجهیزات جبران‌ساز مذکور معمولاً در سطح ۳ کیلوولت نصب می‌شوند تا بهترین کاربرد را داشته باشند؛ به این منظور برای بارهای معمولی نواحی از FCB (که رفتار فیلترینگ معمولی دارند) و برای بار کوره‌ها و LFLها از SVC (که رفتار فیلترینگ خاص برای بارهای نظیر کوره‌های قوس الکتریکی دارند) استفاده شده است.



مدیرعامل شرکت فولاد هرمزگان، در راستای رفع موانع تولید عنوان کرد

## بندرعباس مترصد میزبانی دومین کنفرانس بین‌المللی فولادسازی و ریخته‌گری

دانشگاهی سرازیر و یافته‌های دانشگاهی و پژوهشی و طرح‌های نو را در صنعت مورد استفاده قرار دهیم. به‌گفته معروفخانی، این کنفرانس کاملاً تخصصی است و مسایل جانبی ندارد و محل تبادل تجربیات و یافته‌های متخصصان حوزه فولادسازی و ریخته‌گری مداوم است.

معروفخانی با اعلام اینکه فولادسازی و ریخته‌گری مداوم نقش کلیدی در زنجیره تولید فولاد داشته و اشتراکات زیادی بین شرکت‌های فولادی در این حوزه دارد، بر ضرورت کاهش هزینه‌ها، حضور مؤثر در بازارهای صادراتی و افزایش کیفیت محصولات تأکید کرد. به‌گفته او، فعالیت و تمرکز در این بخش از زنجیره فولاد می‌تواند این هدف را در ادامه فرایند و محصولات نهایی محقق نماید.

مدیرعامل شرکت فولاد هرمزگان با اشاره به اینکه تیم‌های تخصصی با مشارکت و حمایت شرکت فولاد مبارکه، مجموعه‌های دانشگاهی هرمزگان و دانشگاه‌های صنعتی مطرح کشور و نیز شرکت‌های صنعتی تشکیل شده و سعی خواهیم کرد به اهداف خود در این کنفرانس دست پیدا کنیم از همه متخصصان صنعتی و پژوهشگران دانشگاهی و نخبران خواست تا با ارائه طرح‌ها و تجربیات خود و با به اشتراک‌گذاری تجربیات خود بر غنای این همایش بیفزایند. ♦

مهندس عطاالله معروفخانی، مدیرعامل شرکت فولاد هرمزگان در حاشیه کنفرانس بین‌المللی بررسی صنعت فولاد و مواد اولیه کیش (planex 2021) با اعلام این مطلب به خبرنگار ما گفت: فولاد هرمزگان در راستای ارتباط مؤثر بین صنعت و دانشگاه و همچنین با هدف اشتراک‌گذاری تجربیات صنعتی در حوزه فولادسازی و ریخته‌گری مداوم، دومین کنفرانس بین‌المللی فولادسازی و ریخته‌گری را در شهر بندرعباس برگزار می‌نماید. به گزارش شمانیوز، وی معتقد است: در سال‌جاری که سال تولید و پشتیبانی و مانع‌زدایی است، اشتراک‌گذاری تجربیات صنعتی و استفاده از ایده‌های نخبانان و دانشگاهیان در تولید، بدون شک به مانع‌زدایی و پشتیبانی از تولید منجر خواهد شد. مدیرعامل شرکت فولاد هرمزگان خاطر نشان کرد که در شرایط حساس کنونی کشور نیاز است که شرکت‌های تولیدی پیشرو تجربیات مفید و تخصصی خود را اشتراک‌گذاری کنند.

وی با اعلام اینکه فولاد هرمزگان هم در این خصوص دریغ نکرده و همانطور که کنفرانس اول تجربیات و چالش‌های صنعتی را برای شرکت‌کنندگان ارائه نمود، تصریح کرد: در همایش قبلی، مطالب بسیار مفیدی از سوی مراکز تحقیقاتی و کارشناسان داخلی و خارجی دریافت کرد، ضمن آنکه در تلاش هستیم تا تجربیات صنعتی خود را به مراکز پژوهشی و



## عزم جدی گهرزمین در توسعه آموزشی سیرجان

شرکت گهرزمین در راستای مسئولیت‌های اجتماعی خود در شهرستان سیرجان، ۲ مدرسه دبستان ۱۲ کلاسه با سرمایه‌گذاری ۴۰ میلیارد ریال احداث خواهد کرد.

فعلی مجموعه گهرزمین، شاهد اقدامات بسیار خوبی از سوی این شرکت در سطح شهرستان هستیم. این شرکت در حوزه احداث جاده‌های روستایی و فعالیت‌های فرهنگی همچون تجلیل از مولفین و کتابداران شهرستان نیز ورود پیدا کرده است. وی افزود: یکی از مشکلات شهرستان سیرجان کمبود فضای آموزشی است و طی صحبت‌هایی که با مدیران این مجموعه صورت گرفت، مقرر شد چندین مدرسه در شهرستان سیرجان توسط گهرزمین احداث شود. شاهد آغاز عملیات احداث یکی از این مدارس در بلوار ولایت هستیم. امیدواریم با توجه به دیدگاه این مجموعه که منشأ خدمات بسیاری در سطح کشور، استان و به‌خصوص جنوب استان بوده، بتوانیم در حوزه مسئولیت‌های اجتماعی از ظرفیت‌های این شرکت در راستای رفع مشکلات در شهرستان سیرجان به‌ویژه در بحث آموزشی و فضای آموزشی استفاده کنیم.

**■ با همراهی گهرزمین، مشکل فضای آموزشی سیرجان رفع می‌شود**  
اکبر محبی‌پور؛ رئیس آموزش و پرورش شهرستان سیرجان با قدردانی از اقدامات آموزشی شرکت گهرزمین بیان کرد: تاکنون یک مدرسه در منطقه آباده سیرجان توسط این شرکت ساخته شده است که دانش‌آموزان این منطقه از این مدرسه استفاده می‌کنند. همچنین تاکنون بازسازی یکسری مدارس توسط این شرکت را داشتیم و هم‌اکنون ساخت ۲ مدرسه ۱۲ کلاسه توسط گهرزمین در دستور کار قرار دارد. خوشبختانه با همت و همراهی شرکت گهرزمین مشکل فضای آموزشی در سیرجان از جمله بلوار ولایت رفع خواهد شد. ♦

به گزارش شمانیوز و به نقل از روابط عمومی و امور بین‌الملل شرکت سنگ آهن گهرزمین، عملیات احداث مدرسه ۱۲ کلاسه در بلوار ولایت با مساحت ۱۳۱۰ مترمربع و سرمایه‌گذاری ۲۰ میلیارد توسط این شرکت آغاز شد.

**■ مسئولیت‌پذیری گهرزمین در قبال مردم سیرجان**  
دکتر محمدرضا خضری‌پور؛ عضو هیأت مدیره و معاون توسعه مدیریت و سرمایه انسانی گهرزمین با تأکید بر انجام مسئولیت‌های اجتماعی از سوی این شرکت گفت: هیأت مدیره و مدیرعامل شرکت گهرزمین به این اصل اعتقاد دارند که باید نسبت به ایفای مسئولیت‌های اجتماعی خود در سطح شهرستان سیرجان پیگیر باشیم و در این رابطه در بحث‌های درمانی و فرهنگی نیز اقداماتی صورت گرفته است. در موضوعات آموزشی نیز برنامه‌هایی در دستور کار است تا این شرکت بتواند مسئولیت‌های اجتماعی خود را به بهترین نحو اجرا کند و در این راستا ساخت ۲ مدرسه ۱۲ کلاسه را در دستور کار قرار داده است. عملیات اجرایی یکی از این مدارس آغاز شده و امید است با مساعدت هیأت مدیره و مدیرعامل محترم اقدامات دیگری در حوزه آموزشی داشته باشیم. وی خاطر نشان کرد: شرکت گهرزمین وظیفه خود می‌داند که مسئولیت خود را در برابر مردم فهیم و ارزشمند سیرجان ایفا نماید.

**■ شاهد اقدامات بسیار خوبی از سوی گهرزمین هستیم**  
سهراب بهالدینی، فرماندار شهرستان سیرجان با اشاره به اقدامات شرکت گهرزمین در این شهرستان گفت: با رویکرد

## راه اندازی واحد بریکت‌سازی ناحیه آهن‌سازی شرکت فولاد سفیددشت

توسعه شرکت فولاد سفیددشت نیز ضمن تقدیر از از همکاری واحدهای مرتبط با پروژه بریکت‌سازی، راه‌اندازی این واحد را از لحاظ فنی و اقتصادی حائز اهمیت برشمرد.  
جمشید علی بابایی خاطر نشان کرد: با راه‌اندازی ماشین بریکت‌سازی، علاوه بر مدیریت و بازیابی نرمة آهن اسفنجی به‌عنوان یکی از ضایعات فرایند احیاء مستقیم، به‌طور قابل توجهی از انتشار غبار و نرمة آهن اسفنجی در محیط جلوگیری خواهد شد. مدیر تکنولوژی و توسعه فولاد سفیددشت در پایان ابراز امیدواری کرد پس از راه‌اندازی ماشین بریکت‌سازی با اجرای پروژه توسعه مخازن ذخیره‌سازی آهن اسفنجی، زنجیره ارسال مواد اولیه به واحد فولادسازی و ریخته‌گری، به‌عنوان یکی از پیش نیازهای مهم این واحد، تکمیل و محقق خواهد شد. ♦

همزمان با پایان دومین ماه از پاییز سال «تولید، پشتیبانی‌ها و مانع‌زدایی‌ها» واحد بریکت‌سازی ناحیه آهن‌سازی شرکت فولاد سفیددشت به بهره‌برداری رسید.  
مدیر عملیات شرکت فولاد سفیددشت با اعلام این خبر افزود: واحد تولید بریکت سرد از نرمة آهن اسفنجی یکی از پروژه‌های جنبی ناحیه آهن‌سازی است و با راه‌اندازی این واحد بخش دیگری از تعهدات پیمانکار پروژه آهن‌سازی با موفقیت انجام شد و به بهره‌برداری رسید.  
ایمان سلیمانی تصریح کرد: واحد بریکت‌سازی که مراحل نصب و راه‌اندازی آن تماماً به‌دست متخصصان و کارشناسان داخلی صورت پذیرفته است، قادر به تولید ۱۲،۵ تن بر ساعت بریکت سرد از نرمة آهن اسفنجی است. مدیر تکنولوژی و





## ربعی: پروژه‌های گروه پتروشیمی خلیج فارس در سه سال آینده برای تامین مالی با هیچ مشکلی مواجه نخواهند شد



بر ۱۰۵ هزار میلیارد تومان شامل ۸۵ هزار میلیارد تومان بابت تسهیلات، تعهدات و گشایش اعتبارات اسنادی داخلی ریالی، ۴۰۰ میلیون دلار تسهیلات ارزی و انتشار ۱۰ هزار میلیارد تومان اوراق وکالت از طریق بازار سرمایه شد.

در حال حاضر مصوبات اعتباری از بانک‌های عامل (صادرات، ملت، تجارت و اقتصاد نوین) به ارزش ۱۸ هزار و ۷۴۰ میلیارد تومان و ۶۰ میلیون دلار اخذ شده تا با بهره‌مندی از ظرفیت‌های موجود در تفاهنامه‌های منعقد و جذب منابع تامین مالی مذکور تا نیمه سال ۱۴۰۲، هر چه بیش از پیش گام‌های مؤثر در پیشرفت صنعت پتروشیمی کشور برداشته و نسبت به ارتقا سهم خود در عرصه بین‌المللی و افزایش تولید، فروش داخلی و صادرات محصولات متنوع فرآورده‌های شیمیایی و پتروشیمیایی اهتمام ورزد.

این تفاهنامه با هدف تامین منابع ارزی و ریالی فاز اول مگا پروژه «الماس ماهشهر»، «هرمز» عسلویه، «پی‌دی‌اچ.پ.پ» بیدبلند خلیج فارس و ایتلن اکساید «اندیمشک» امضا و مقرر شده این تسهیلات در بازه زمانی سه‌ساله مرحله به مرحله برای تامین منابع این چهار طرح بازگشایی و تزریق شود. جعفر ربیعی، مدیرعامل گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس در این مراسم با ابراز امیدواری نسبت به فعالیت شرکت تامین سرمایه خلیج فارس در تامین مالی شرکت‌های این گروه، گفت: با امضای این پنج تفاهنامه پروژه‌های این گروه در ۳ سال آینده برای تامین مالی با هیچ مشکلی مواجه نخواهند شد. ●

در دومین روز از نمایشگاه بین‌المللی بورس، بانک، بیمه و خصوصی‌سازی برای گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس پنج تفاهنامه به ارزش ۱۰۵ هزار میلیارد تومان و با هدف تزریق مالی و سرعت بخشیدن به پروژه‌های این گروه پتروشیمی امضا شد.

به گزارش روابط عمومی گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس، سیزدهمین نمایشگاه بین‌المللی بورس، بانک، بیمه و خصوصی‌سازی در حالی از هشتم تا یازدهم آذرماه در جزیره کیش برگزار می‌شود، که این گروه پتروشیمی همراه با شرکت‌های بورسی خود در این نمایشگاه حضوری فعال دارد. در دومین روز از این نمایشگاه، گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس پنج تفاهنامه همکاری به ارزش ۱۰۵ هزار میلیارد تومان با بانک‌های تجارت، ملت و صادرات دو تامین سرمایه کاران و تملت با حضور مدیران عامل این بانک‌ها امضا کرد. هدف از این تفاهنامه‌ها تامین منابع مطرح جدید پتروشیمی و سرعت دادن بیشتر به پیشرفت این پروژه‌ها است.

شرکت صنایع پتروشیمی خلیج فارس همچون سنوات گذشته با رویکرد بهره‌مندی از حداکثر فرصت‌ها و توان تامین مالی از الگوهای نوین مالی از بازار پول و سرمایه جهت پیشبرد پروژه‌های پتروشیمی در دست اجرای خود، در این نمایشگاه فعالیت چشمگیری داشته و طی مذاکرات و تبادل نظر با بانک‌های حاضر، گروه خلیج فارس موفق به انعقاد تفاهنامه‌های همکاری دوجانبه به مدت ۲ سال به ارزشی بالغ

اقتدار ایرانی در پتروشیمی بوعلی سینا؛

## بلندترین برج صنعت پتروشیمی ایران با موفقیت نصب شد

بوعلی سینا تا پایان امسال به مرحله پیش راه‌اندازی خواهد رسید و محصولات پارازایلین و ارتوزایلین تولیدی این واحد به دیگر مجتمع‌های پتروشیمی کشور ارسال می‌شود. همچنین با راه‌اندازی این واحد، سودآوری شرکت پتروشیمی بوعلی سینا با تولید محصولات پارازایلین و ارتوزایلین سالانه بیش از ۵۰ میلیون دلار افزایش خواهد یافت و افزون بر آن با توجه به تولید پارازایلین و تکمیل چرخه اصلی تولید PET در منطقه ویژه اقتصادی ماهشهر سبب کاهش هزینه لجستیک و به‌دنبال آن افزایش سودآوری شرکت پتروشیمی تندگویان می‌شود. ●

پنجمین قطعه از بلندترین برج پتروشیمی ایران با موفقیت در پتروشیمی بوعلی سینا نصب شد. با نصب پنجمین قطعه که یکی از مهم‌ترین بخش‌های نصب بود، نصب آخرین قطعه بلندترین برج صنعت پتروشیمی ایران طی روزهای آینده نیز به پایان خواهد رسید. این برج که ۱۲۰۰ تن وزن و ۱۰۰ متر ارتفاع دارد، تماماً به‌دست متخصصان داخلی ساخته شده است و نشانه‌ای از شکست تحریم‌های ظالمانه و یکجانبه علیه صنعت پتروشیمی کشورمان شناخته می‌شود. واحد پارازایلین شرکت پتروشیمی





حمیدرضا رستمی خبر داد:

## تولید روزانه وینیل کلراید منومر پتروشیمی بندرامام از ۴۵۰ تن در روز به ۵۲۰ تن در روز رسید

برنامه از پیش مشخص شده با آمادگی کامل در تاریخ هشتم آبان ماه تعمیرات اساسی آغاز و به مدت ۱۴ روز با ۹۳ هزار نفر ساعت کار بدون حادثه در تاریخ ۲۱ آبان ماه این واحد جهت شروع مجدد فرایند تولید در اختیار بهره‌برداری قرار گرفت. مدیرعامل پتروشیمی بندرامام در پایان با اشاره به ثمربخش بودن برنامه‌ریزی با رویکرد دقیق کار محور، عنوان کرد: یکی دیگر از دستاوردهای بزرگ این تعمیرات اساسی که گواه نبوغ کارشناسان پتروشیمی بندرامام است، افزایش چشمگیر ظرفیت واحد VCM بوده که در پی آن تولید روزانه وینیل کلراید منومر پتروشیمی بندرامام از ۴۵۰ تن در روز به حدود ۵۲۰ تن در روز رسید که این افزایش ۷۰ تنی، معادل برنامه مصوب سالانه تولیدی این واحد است.

گفتنی است در این تعمیرات اساسی اقدامات عملیاتی حساس و تأثیرگذاری همچون نوسازی حدود ۱۸۰ خط از خطوط ریسک بالا واحد، حذف ۳۵ نقطه از لاین‌های معیوب با پتانسیل بالای حادثه، نوسازی خطوط مربوط به ونت‌های واحد شامل خطوط انتقال، برج‌های اسکرابر و استاک ۵۰ متری، تعویض کاتالیست ۵ راکتور از شش راکتور بخش اکسی و افزایش محسوس ظرفیت تولید وینیل کلراید منومر VCM و اتیلن دی کلراید EDC، تمیزکاری تمامی برج‌های تقطیر واحد (۹ برج سینی دار و آکنه‌ای)، کک زدایی و تمیزکاری هر سه کوره کراکینگ واحد، تخلیه و شست‌وشوی بخش کولینگ تاور و لجن زدایی، انجام کلیه عملیات PM سوچ‌گیرهای برقی که در زمان RUN واحد امکان پذیر نبوده و همچنین سرویس و تعمیر کلیه کنترل ولوهای موجود در سایت توسط گروه ابزار دقیق اجرایی شد. ♦

با انجام موفقیت‌آمیز تعمیرات اساسی واحد وینیل کلراید منومر شرکت پتروشیمی بندرامام در ۱۴ روز، افزایش ۷۰ تنی تولید در روز برای این واحد محقق شد. به گزارش روابط عمومی پتروشیمی بندرامام، مدیرعامل پتروشیمی بندرامام با اعلام اتمام موفقیت‌آمیز تعمیرات اساسی واحد VCM، اظهار داشت: واحد وینیل کلراید منومر (VCM) یکی از واحدهای مهم مدیریت فنی و تولیدی کیمیا است که وظیفه تولید محصول در زنجیره تولیدی کلر و PVC را به عهده دارد و به دلیل وجود سیالات خورنده نظیر HCL و سایر ترکیبات کلردار زمینه ایجاد خوردگی شدید و بروز حوادث فرایندی را دارا است.

حمیدرضا رستمی ادامه داد: در همین راستا می‌بایست به صورت سالانه این واحد تولیدی تحت عملیات تعمیرات اساسی قرار گیرد، اما در سه سال گذشته با توجه به شیوع بیماری کرونا و برخی مشکلات دیگر تعمیرات اساسی روی این واحد صورت نگرفت، اما با این حال با برنامه‌های دقیق و سخت‌کوشی تمامی کارکنان و کارشناسان، موانع تولید رفع و فرایند تولید با توقفات اضطراری کوتاه‌مدت تحت کنترل قرار گرفت و نتیجه آن در ۲ سال گذشته تولید مستمر در این واحد تولیدی بوده است. وی با تأکید بر تحقق شعار سال در پتروشیمی بندرامام، تصریح کرد: از ابتدای سال جاری در راستای تحقق شعار «تولید، پشتیبانی‌ها و مانع‌زدایی‌ها» که از سوی مقام معظم رهبری نامگذاری شد، هدف‌گذاری و برنامه‌های متعددی را تدوین و اجرایی کردیم و یکی از این برنامه‌ها انجام تعمیرات اساسی روی واحد وینیل کلراید منومر (VCM) بود که طبق همان



از کاهش ۵۰ درصدی فلرینگ تا کاهش آلودگی پساب واحد آروماتیک

## پتروشیمی بندرامام در مسیر سبز تولید

واحد آروماتیک مجتمع فرآوری دو با شبیه‌سازی و بهینه‌سازی فرایند، تغییر در ترکیب درصد خوراک‌های مصرفی برای افزایش راندمان تولید موجب کاهش هدر رفت محصول با ارزش بنزن و کاهش بیش از ۵۰ درصدی فلرینگ و به دنبال آن کاهش بیش از ۱۵ میلیون مترمکعب انتشار گاز کربن دی اکسید شده که نتیجه آن افزایش بیش از ۱۷۰ میلیارد تومان سودآوری در سال برای شرکت شده است.

در اقدامی دیگر کارشناسان این واحد موفق شدند با تغییر شرایط فرایندی واحد PX (پارازایلین) و همچنین طراحی، نصب و راه‌اندازی مبدل کولینگی در واحد پیش تفکیک خوراک گامی مهم در جهت افزایش ایمنی و کاهش هدر رفت محصول ذخیره شده در مخازن این واحد بردارند.

گفتنی است مدیریت پتروشیمی بندرامام در طرح زیست‌محیطی دیگر در واحد آروماتیک در راستای کاهش پساب اقدام به تغییر فرایند تزریق آب‌ترش گردشی در ناحیه تصفیه هیدروژنی و به منظور بهینه کردن میزان COD (شاخص آلودگی پساب) آب ارسالی به سمت دریا اقدام به طراحی و نصب یک برج Packed با جاذب کربن اکتیو در مقیاس پایلوت کرد که نتایج حاصل از تست‌های کیفیت سنجی آب نشان از بازدهی بیش از ۵۰ درصدی این برج در کاهش میزان COD دارد. ♦

پتروشیمی بندرامام در راستای صیانت از محیط‌زیست و تبدیل شدن به مجتمعی سبز، با عملیاتی کردن پروژه‌هایی در زمینه کاهش انتشار گازهای گلخانه‌ای و همچنین سازگاری با تغییر اقلیم محیط‌زیستی بیش از چهار طرح زیست‌محیطی را در مجتمع فرآوری دو عملیاتی کرد.

به گزارش روابط عمومی پتروشیمی بندرامام، آلودگی زیست‌محیطی به‌عنوان یک معضل جهانی به‌شمار می‌رود و گسترش صنایع نفت و گاز در کشورمان و ارتباط بسیار نزدیک این صنعت با زندگی اجتماعی و زیست‌محیطی ساکنان اطراف، توجه بیش از پیش اثرات صنایع نفت، گاز و پتروشیمی بر محیط‌زیست و سلامت را می‌طلبد. در همین راستا پتروشیمی بندرامام از سال‌های گذشته تاکنون بر اجرای حداکثری طرح‌های محیط‌زیستی اهتمام ورزیده است.

مجتمع فرآوری دو پتروشیمی بندرامام دارای واحدهای آروماتیک، پارازایلین، تاسیسات مشترک و ترمینال متمرکز بارگیری است که این گزارش به مجموعه فعالیت‌ها و اقدامات زیست‌محیطی صورت گرفته در این مجتمع می‌پردازد. براساس این گزارش، پتروشیمی بندرامام با توجه به اهداف زیست‌محیطی و رسالت خود در این حوزه که صیانت از محیط‌زیست است توانست با تلاش کارشناسان و متخصصان



# منطقه آزاد قشم موفق در عرصه اقتصاد رقابتی

منطقه آزاد ناحیه‌ای از قلمرو کشور است که خارج از محدوده فیزیکی، قانونی و اداری تاسیسات کمرگی قرار گرفته تا ورود و خروج سرمایه و سود و جابه‌جایی نیروی کار متخصص در آن به سهولت صورت می‌گیرد. همچنین در این مناطق می‌توان کالاها و مواد خارجی که منع قانونی ندارند را بدون هرگونه موانع گمرکی و ترانزیت وارد و انبار کرد و یا در کارخانه‌های مستقر در آن منطقه، تغییر شکل داد و با تبدیل به کالاهای جدید صادر کرد. بهره‌مندی از مزایای یادشده، توان ورود به عرصه اقتصاد رقابتی را در مناطق آزاد فراهم کرده است. در سال‌های اخیر و به دلیل تحریم‌های اعمال شده، منطقه آزاد قشم با در پیش گرفتن سیاست‌های مقاومتی و گوش به فرمان رهبر معظم انقلاب، با تکیه بر تجربه و همکاری تجار و بازرگانانی که سال‌ها در این منطقه به‌کار واردات کالا مشغول بودند، در حوزه رقابت پذیری با کشورهای حاشیه خلیج، شروع به افتتاح مراکز تولیدی و نگاه‌های اقتصادی کرد تا ضمن سر دادن شعار بی‌نیازی به واردات کالا و تامین نیازهای کشور در بخش‌های مختلف، چرخشی قهرمانانه برای صادرات کالا به کشورهای همسایه داشته باشد. این تلاش‌ها بی‌ثمر نماند و با پای کار آمدن بازرگانی که تا دیروز واردکننده پوشاک و محصولات آرایشی و بهداشتی، لوازم خانگی و... بودند، صنایع تولیدی قشم رونق گرفت و با گردش چرخ‌های صنایع، اشتغال و اقتصاد در قشم وارد فاز تحول شد. گریزی بر صنعت پردرآمد نفت، گاز و انرژی در منطقه آزاد قشم با دارا بودن چندین مخزن هیدروکربنی در خشکی و دریا نیز سبب‌ساز انقلابی در حوزه انرژی در جزیره شد به‌گونه‌ای که پیشنهاد تبدیل شدن قشم به هاب انرژی در این منطقه را قابل تحقق ساخت. صنایع نفتی، گازی و پتروشیمی، قابلیت بانکرینگ و سوخت رسانی به کشتی‌های عبوری در تنگه هرمز و نیروگاه‌های خورشیدی ظرفیت‌هایی است که هنوز برای نقش آفرینی در توسعه منطقه، ایجاد اقتصاد پایدار و اشتغال‌زایی راه بسیار ولی همواری در پیش دارد. بنا به گزارش مدیریت تعاون، کار و رفاه اجتماعی سازمان منطقه آزاد قشم، رقم اشتغال در حوزه صنعت این منطقه از یک هزار و ۸۵۲ نیرو در سال ۱۳۸۰ حالا به ۱۲ هزار و ۶۹۳ تا پایان سال ۱۳۹۹ رسیده است که با احتساب ۵ ماهه سال جاری، امید است رقم مذکور از مرز ۱۳ هزار نیروی کار گذشته باشد. اینها در حالی است که همچنان تجارت و خدمات در جزیره از نرخ بالایی در حوزه اشتغال‌زایی برخوردار است به‌گونه‌ای که رقم آن از سال ۱۳۸۰ تا ۱۳۹۹ از عدد ۷ هزار و ۶۷۸ نفر به ۲۲ هزار و ۹۷۳ نفر رسیده است که ناشی از افزایش جمعیت و نیاز بیشتر به خدمات است که نشانه‌گر توسعه زیرساخت‌ها برای سکونت و افزایش امید به زندگی در این منطقه است. مفهوم زیست‌پذیری در کنار پایداری، یک اصل راهنما برای سرمایه‌گذاری و تصمیم‌گیری برای زندگی در یک محیط اجتماعی، اقتصادی، فیزیکی و بیولوژیکی است. تحقق مهاجرت معکوس در روستاهای قشم و افزایش تقاضا برای مهاجرت به این جزیره زیبا در این سال‌ها، گویای ارتقا سطح کیفی و کمی زندگی در این جزیره پس از تبدیل شدن به یک منطقه آزاد است که خود ناشی از تامین نیازهای اجتماعی از جمله، زیرساخت‌های عمرانی، آموزشی، بهداشتی و از همه مهم‌تر اقتصادی و تامین معاش است. رونق زندگی در جزیره با رونق صنعت دیگری توأمان شد به نام صنعت ساختمان که نقش عمده‌ای در ایجاد شغل برای ساکنان جزیره به همراه داشت. تا پایان سال ۱۳۹۹ به گزارش مدیریت تعاون، کار و رفاه اجتماعی سازمان منطقه آزاد قشم ۱۷ هزار و ۸۲۱ نیرو در این صنعت مشغول به‌کار هستند که نسبت به سال ۱۳۸۰ با جمعیت شاغل ۶ هزار و ۱۹۰ نفری، از رشد خوبی برخوردار بوده است. ♦



منطقه آزاد قشم  
Qeshm Free Zone

قشم سرزمین فرصت‌های  
طلایی برای سرمایه‌گذاران

ظرفیت‌های عظیم سرمایه‌گذاری  
در الماس خلیج فارس در  
حوزه‌های نفت و انرژی،  
گردشگری، شیلات، صنایع  
تولیدی و تجارت



آدرس دفتر مرکزی: قشم، چهارراه پردیس،

ساختمان مرکزی سازمان منطقه آزاد قشم

تلفن دفتر مرکزی: ۰۷۶-۳۵۲۴۱۷۰ و ۰۷۶-۳۵۲۴۱۷۱

دورنگار دفتر مرکزی: ۰۷۶-۳۵۲۴۱۷۱۲ و ۰۷۶-۳۵۲۴۱۶۹۱

پست الکترونیکی: info@qeshm.ir

وبگاه اینترنتی: www.Qeshm.ir



منطقه آزاد قشم  
QESHM FREE ZONE

دوره ششم روز چهارم و پنجم



۵۰ | چشم‌انداز

شماره ۹ □ آذر ماه ۱۴۰۰



## دومین همایش ملی صنایع معدنی ایمنی در معادن

Second National Conference on Safety in Mines and Mining Industries

علاقتمندان می توانند مقالات خود را از طریق سایت اختصاصی همایش به نشانی [minesafety.geg.ir](http://minesafety.geg.ir) ارسال نمایند.

مهلت ارسال مقالات: ۱۴۰۰/۱۰/۲۰  
دوری و اعلام نتایج: ۱۴۰۰ / ۱۱ / ۲۰  
تاریخ برگزاری همایش: ۴ و ۵ اسفندماه ۱۴۰۰  
سیرجان. شرکت معدنی و صنعتی گل گهر  
۰۳۴-۴۱۴۲۳۲۷۶



### محاورهای همایش:

- مولفه های ایمنی در طراحی بهینه معادن روباز و زیرزمینی.
- آخرین دستاوردها در ایمن سازی عملیات آتش باری معادن روباز.
- تکنولوژی های هوشمند و پوشیدنی در حوزه ایمنی و آتش نشانی.
- نرم افزار، اپلیکیشن و بازی های حوزه ایمنی و آتش نشانی.
- اقتصاد ایمنی، تجزیه و تحلیل هزینه و فایده.
- نقش و جایگاه تکنولوژی و متدولوژی های مدرن آموزش در ارتقای ایمنی.
- مدل های فرهنگ ایمنی و تجارب موفق.
- واکاوی قوانین و استانداردهای ایمنی.
- آخرین دست آوردها در سیستم های اعلام و اطفای حریق.
- مدیریت رویداد، تجزیه و تحلیل و درس آموزی از حوادث و شبه حوادث.
- مدیریت بحران و مهندسی رزلیانس (تاب آوری).
- ایمنی حمل و نقل و ماشین آلات معدنی.
- ایمنی نگهداری و تعمیرات (PM,RCM,...).
- ارزیابی ریسک فاکتورهای سلامت در ایمنی.
- طراحی ایمن دیوها و سد های باطله.

### کارگاه های همایش:

- ایمنی سد های باطله و دیوسازی.
- آشنایی با قوانین حقوقی ناشی از حوادث.
- ایمنی حمل و نقل و ماشین آلات معدنی.
- ایمنی در معادن روباز.

# طرح های توسعه شرکت گهرزمین؛

پروژه افزایش کنسانتره ظرفیت به میزان ۲ میلیون تن

پروژه افزایش گندله ظرفیت به میزان ۲/۵ میلیون تن

احداث ۳ کارخانه آهن اسفنجی با ظرفیت هر یک ۱/۷ میلیون تن

احداث کارخانه ذوب با ظرفیت تولید ۳ میلیون تن

احداث کارخانه نورد با ظرفیت ۳ میلیون تن

احداث نیروگاه ۵۰۰ مگاوات

پروژه خط ۲ انتقال آب خلیج فارس

# دومین کنفرانس بین المللی فولادسازی و ریخته گری مداوم (۱۴۰۰)

# 2nd

## International Conference on Steelmaking & Continuous Casting (ISCC2022)

۳ و ۴ اسفند ماه ۱۴۰۰  
**بندر عباس**  
شرکت فولاد هرمزگان  
جهت کسب اطلاعات بیشتر  
به سایت زیر مراجعه نمایید  
<https://iscc.hosco.ir>  
ایمیل: [iscc@hosco.ir](mailto:iscc@hosco.ir)  
**آدرس دبیرخانه:**  
بندرعباس، پارک علم و  
فناوری هرمز، طبقه ۶

- متالورژی و فرایندهای کوره قوس الکتریکی
- بهینه سازی مواد اولیه و فروآلیاژها
- متالورژی ثانویه و فرآیندهای آن
- مواد نسوز و کاربردهای آنها
- فناوری های پیشرفته در ماشین های ریخته گری مداوم فولاد
- ریخته گری مداوم و محصولات آن
- جریان سیال و انجماد
- شبیه سازی و مدل سازی
- ریزساختار و خواص محصولات ریخته گری مداوم
- عیوب سطحی
- روانکاری و فلاکس های قالب
- فناوری های ارتقاء کارخانه های فولادسازی
- مدیریت انرژی
- انقلاب صنعتی چهارم، کلان داده ها و هوش مصنوعی
- پایداری و چالش های زیست محیطی
- آخرین راه حل ها در اقتصاد چرخشی



# جدید همراه بانک تجارت

با قابلیت اتصال به رمزیوپیای پیامکی  
— همراه خوب حرفه ای ها —



نصب از طریق کد # ۸۸ \* ۷۸۸ \*



# فولادسنگان



سه میلیون تن تولید گندله در سال ۱۴۰۰ و تولید تجمعی از سال ۹۶ تا کنون:

# ۳۰۰۰۰۰۰ تن

سازمان توسعه و عمران فولادسنگان



فولادسنگان  
روابط عمومی