

چشمانداز

ضمیمه رایگان شماره ۲۲۱ - مهرماه ۱۳۹۹



**IRAN
EX
PORT** DAY

روز ملی صادرات گرامی باد

آنچه توانسته ایم لطف خدا بوده است



شکوفایی اقتصادی

ثمره ۱ بسته با ۴ خدمت

بسته حمایتی بانک پاسارگاد همیشه راه گشاست

تسهیلات ارزان قیمت ضمانت نامه بانکی

اعتبار اسنادی داخلی ارائه مشاوره بانکی

کاهش بهای تمام شده تولید کالا و خدمات (با ارائه خدمات کارمزدی)، تسهیل در مبادلات و معاملات تجاری و امکان بهره مندی از تسهیلات مناسب، از مزایای این بسته حمایتی است.

مرکز مشاوره و اطلاع رسانی: ۰۲۱-۸۲۸۹۰ | www.bpi.ir | [@bankpasargad](https://www.instagram.com/bankpasargad)



روز ملی صادرات
گرامی باد.

National Export Day
صادرات پایدار، محور توسعه





گروه شرکت های فولادیار **Foulad Yar Group Corp.**

صلابتی چون فولاد، اعتباری چون کوروش، فولادیار کوروش

عرضه کننده انواع ورق های فولادی سرد،
گالوانیزه و رنگی و مصنوعات آن،
با بهترین قیمت و کیفیت در ایران

WWW.FOULADYARGROUP.COM
تلفن بخش فروش: ۷۲۱۲۵ (۰۲۱)
کارخانه: کهریزک - ۶۰ متری شورآباد - صنعت هشتم
Telegram.me/Fouladyar



MIDDLE EAST
MINES & MINERAL INDUSTRIES
DEVELOPMENT HOLDING Co.



www.midhco.com

م مثل مدرسه

م مثل ملت



ساموریت ما: توسعه صادرات و واردات مواد معدنی و فلزی.

توسعه زیرساخت ها سرعت و کیفیت ارائه خدمات

چشم انداز ما: تبدیل شدن به قطب صنایع انرژی بر

خاورمیانه تا افق ۱۴۱۰ با رشد سرمایه گذاری است

ساخت ۱۲ مدرسه به همت کارکنان بانک ملت

احداث و تکمیل ۱۲ واحد آموزشی آسیب دیده از سیل در استان های گلستان، لرستان و خوزستان
از محل کمک های جمع آوری شده از سوی کارکنان بانک ملت



www.bankmellat.ir

شهرستان: ۰۲۱-۸۲۴۸۸

مرکز ارتباطات ملت: ۱۵۵۶



ارتباط با ما:

تلفن:	۰۷۶-۳۵۹۵	پیامک:	۳۰۰۰۵۲۰۰
روابط عمومی:	۰۷۶-۳۳۵۹۲۴۲۰	ایمیل:	info@pgsez.org
گدیسلی:	۷۹۳۱۱۸۶۲۷۸	وبسایت:	www.pgsez.ir

منطقه ویژه اقتصادی صنایع
معدنی و فلزی خلیج فارس



مجتمع فولادسازی

زرند ایرانیان



شرکت فولاد
زرند ایرانیان
زیسکو



zisco_public_relations

zisco.midhco.com



شرکت سهامی ذوب آهن اصفهان

کرامی باد

روز صادرات

ذوب آهن اصفهان
بر قله صادرات غیر نفتی کشور



فهرست

- ۱۲ جادرملو امسال ۳۳۰ هزار تن شمش فولادی صادر کرد
- ۱۴ رکوردهای بی نظیر تولید و فروش شرکت مس در نیمه اول امسال
- ۱۶ تشویق صادرات، یک سیاست ضد تورمی است
- ۱۷ با اعلام ممنوعیت صادرات ورقهای فولاد اکسین توسط ستاد تنظیم بازار وزارت صمت، کشور از منبع ارزی مناسب محروم شد
- ۱۸ راه اندازی مجموعه فولادسازی شرکت فولاد شادگان با ظرفیت تولید ۸۰۰ هزار تن در بهار ۱۴۰۱
- ۲۰ فروش محصولات پتروشیمی پارس رکورد زد
- ۲۱ کاتالیست واحدهای بلی اتیلن پتروشیمی بندر امام بومی سازی شد
- ۲۲ حضور چشمگیر شرکت ماهان سیرجان در سمپوزیوم فولاد کیش
- ۲۴ رشد ۱۷ درصدی عرضه محصول اسلب در ۶ ماهه نخست سال جاری
- ۲۷ عملیات اجرایی طرحهای توسعه فاز ۲ جهان فولاد آغاز شد
- ۲۸ ستاره خلیج فارس، پرچم دار صادرات صنعت پالایشی کشور



صاحب امتیاز: موسسه دانش فرهنگ مینو
مدیرعامل موسسه و سردبیر: محمد انصاری منش
مدیرمسئول: فریدون رضوی

تلفن: ۳۳۳۹۴۳۸۱ فاکس: ۰۲۱۴۲۶۹۵۶۹۶
آدرس: تهران، شهرری، دولت آباد، خیابان شهید
حق گوین، خیابان ۴۱، پلاک ۲۶ چاپ: نگار نقش

همکاران این شماره:
سردبیر: علی لاریجانی
مدیر بازرگانی: لیلا افلاکی
مدیر هنری: سمیرا عسگری
همکاران تحریریه: بهار میرکاشی - معصومه قلیاروند
مهرناز ابویی - رضا ذکاکی

ARFA



Iron & Steel Company



WWW.ARFASTEEL.COM



چادرملو امسال ۳۳۰ هزار تن شمش فولادی صادر کرد



رسیده و عملیات دریافت سنگ شروع شده است.

مدیر بازرگانی شرکت چادرملو همچنین از دستوری بودن نرخ‌ها و سهمیه‌ها انتقاد کرد و آن را مانعی بر سر راه ایجاد بالانس عرضه و تقاضای صنایع معدنی کشور برشمرد.

وی معتقد است، با نرخ‌های دستوری توجیه عرضه بسیار پایین است و اگر قرار بر اعمال نرخ دستوری برای کنسانتره باشد، شرکت‌های تولید کننده کنسانتره نیز انتظار دارند خرید سنگ هم دستوری باشد، در حال حاضر معدن‌داران و فروشندگان سنگ‌آهن در تلاش هستند سنگ‌آهن خود را به نرخ جهانی به فروش برسانند ولی

دکتر حسین اطمینان، مدیر بازرگانی شرکت معدنی و صنعتی چادرملو در گفت‌وگو با ما ضمن تشریح فعالیت کلی معادن با اعلام این‌که چادرملو از جمله شرکت‌هایی است که زنجیره فولاد از معدن تا شمش را در اختیار دارد و همواره نگرش مدیران ارشد سازمان در راستای ارزش آفرینی و ایجاد ارزش افزوده در زنجیره فولاد است، تصریح کرد، آنچه‌که مشخص است ذخایر فعلی چادرملو رو به اتمام است و حداکثر تا ۳ سال آینده ذخیره دارد، لذا یکی از وظایف ما شناسایی تأمین‌کنندگان سنگ‌آهن از معادن کوچک مقیاس منطقه و یا سایر تأمین‌کنندگان سنگ است.

وی با اشاره به این‌که مدیریت جدید شرکت، از بدو ورود دستور موقت بر تهیه و خریداری سنگ‌آهن‌های موجود در بازار و به ویژه معادن کوچک مقیاس را داده است و ما نیز ضمن فراخوان، فاز شناسایی را به اتمام رسانده‌ایم، گفت: هم‌اینک در حال مذاکره با فروشندگان سنگ هستیم و پیش‌بینی می‌شود بین ۳ تا ۵ میلیون تن از طریق منابعی خارج از شرکت و ترجیحا از معادن استان یزد تهیه شود ولی چنانچه صرفه اقتصادی داشته باشد، از سایر مناطق نیز خریداری خواهد شد.

اطمینان افزود: البته ما چون کنسانتره، گندله و آهن اسفنجی را با نرخ مصوب به فروش می‌رسانیم، لذا دستان برای خرید سنگ‌آهن به هر قیمتی بسته است، این شرکت راه‌حلی در این زمینه تهیه و بر اساس مکانیزم‌های استاندارد قیمت‌گذاری، مذاکرات خود را با ۴ تا ۵ سایلابر اصلی آغاز و با برخی از این تأمین‌کنندگان به توافق



تصریح کرد که نقطه‌قوت ما، بومی‌سازی است که تا حدود بسیار زیادی بحث تحریم‌ها را خنثی کرده‌ایم. به عنوان مثال، در بخش کنسانتره و برخی دیگر از بخش‌های کارخانجات مربوطه، به خودکفایی کامل رسیده‌ایم و تقریبا به خارج وابسته نیستیم، بنابراین شرکت چادرملو یکی از پیشگامان موفق بومی‌سازی است.

وی با اعلام این‌که چادرملو همواره محصولات خود را از طریق بورس عرضه می‌کند و اولویت را در تأمین نیازهای کارخانجات داخلی قرار داده است، گفت: این شرکت در حال حاضر یک میلیون تن شمش تولید می‌کند که تمامی فروش داخلی را از طریق بورس به فروش می‌رساند و بخشی را نیز با هدف تأمین ارز به خارج از طریق مزایده صادر می‌کند.

او از برنده‌سازی محصولات این شرکت (ثبت‌جهانی که در شرف تکمیل است) خبر داد و گفت: شمش چادرملو در بازارهای جهانی با نام CMIC عرضه می‌شود و صرفا نیز از طریق مزایده به فروش می‌رسد. این شرکت از ابتدای سال تا کنون بیش از ۳۳۰ هزار تن شمش به ارزش بیش از ۱۱۸ میلیون دلار صادرات داشته است، ضمن آنکه چادرملو در زمینه بازگشت ارز حاصل از صادرات نیز یکی از موفق‌ترین شرکت‌های معدنی و صنعتی کشور محسوب می‌گردد.

اطمینان افزود: این شرکت یکی از موفق‌ترین شرکت‌های معدنی و صنعتی کشور است که تاکنون به تمام تعهدات خود در خصوص تعهدات برگشت ارز حاصل از صادرات و ثبت آن در سامانه نیما عمل کرده و از این‌که در این شرایط بحرانی توانسته است بخشی از نیاز ارزی کشور را مرتفع سازد، برخورد می‌بالد.

مدیر بازرگانی شرکت معدنی و صنعتی چادرملو با اشاره به این‌که این مجموعه علاوه بر تولیدات خود، سهامدار غالب شرکت‌هایی نظیر ارفع، سرمد ابرکوه، غدیر ایرانیان و... است، و نیز یکی از رسالت‌های آن حمایت از طرح‌های توسعه شرکت‌های زیرمجموعه می



باشد، گفت: سهام عمده شرکت سرمایه‌بر کوه با تولید ۴۵۰ هزار تن میلگرد متعلق به این مجموعه است که با حمایت‌های مالی و فنی صورت گرفته مقرر شده در آن شرکت طرح توسعه ذوب و تولید کلاف‌گرم که یکی از تکنولوژی‌های جدید صنعت فولاد محسوب می‌شود، به مرحله اجرا درآید.

وی تمرکز بر اکتشاف بر پهنه‌های جدید را از جمله مهم‌ترین اولویت‌ها و دغدغه‌های مدیریت ارشد دانست و تصریح کرد که یکی از اصول مهم در معادن در کنار استخراج، موضوع اکتشافات است که در نوع خود موضوع تخصصی و تکنیکال محسوب می‌شود، ضمن آن‌که چون اکتشافات هزینه‌بر است و گاهی جذابیت زیادی برای بخش خصوصی ندارد، لذا به‌نظر می‌رسد که باید دولت مشوق‌های زیادی برای بخش خصوصی در نظر بگیرد مثلا اگر پهنه‌ای اکتشاف شد، بخش خصوصی هم در آن مشارکت کند و سهمیم شود.

اطمینان همچنین در خصوص معدن D1۹ نیز اظهار امیدواری کرد بزودی با همکاری دستگاه‌های ذیربط بهره‌برداری از آن آغاز شود.

مدیر بازرگانی شرکت معدنی و صنعتی چادرملو در ادامه و در پاسخ به این سوال که اساسا چرا معدنکاران وارد فاز تولید فولاد شده‌اند، مگر از ابتدا وظیفه معادن بزرگ تأمین مواد اولیه فولادسازان کشور

نبوده است، گفت: اگر در چرخه تولید فولاد، تقسیم عادلانه سود وجود داشت و قیمت‌ها و همچنین میزان عرضه و فروش محصولات اجباری نبود و در نتیجه بازار منطبق بر عرضه و تقاضا شکل می‌گرفت، شاید هیچ معدنکاری از حیطة کار معدن خارج نمی‌شد. ولی وقتی یک معدنکار با احداث یک کارخانه اسفنجی، شمش می‌توان جبران هزینه‌های معدنکاری را نماید، بسیار طبیعی است که به آن سمت حرکت کند.

اطمینان معتقد است اگر سهمیه‌بندی وجود نداشته و شرکت‌ها بر اساس عرضه و تقاضا وظیفه هماهنگی را برعهده می‌گرفتند، بسیاری از معضلات حل، سود نیز عادلانه تقسیم و جلوی وارد شدن زبان نیز گرفته می‌شد.

وی افزود: نتیجه این تصمیمات غیرکارشناسانه و چرخه معیوب است که باعث می‌شود معدنکار به فکر تولید فولاد و فولادساز نیز به فکر خرید معدن بیافتند.

اطمینان با تأکید بر این‌که چادرملو در انجام اکتشافات در اقصی نقاط کشور پیشگام است و انتظار دارد اجازه عملیات اکتشافی داده شود، افزود: امروز اگر از معادن و پهنه‌های جدید غافل شویم، چند سال دیگر شاهد اتمام ذخایر و در نهایت کاهش تولید فولاد خواهیم بود که این یک تهدید استراتژیک برای کشور است. بنابراین باید پهنه‌های معدنی کشور در اختیار تیم اکتشافی معادن قرار گیرد. این مهم راه برون رفت از تهدیدهای فعلی است.

مدیر بازرگانی شرکت معدنی و صنعتی چادرملو خاطرنشان کرد که متأسفانه هم اینک تصمیم‌گیری در کشور ما زمان‌بر است، زیرا قرار بود امسال قیمت‌گذاری ضرایب قیمتی اصلاح شود که تا به حال عملی نشده است. طبیعی است، در این فرآیند سهامداران متضرر می‌شوند. او در پایان تأکید کرد که چکیده مباحث ما آن است که باید اجازه دهند بازار بر اساس انتخاب آزاد و رقابت آزاد شکل‌گیرد و تقریبا راهی جز این وجود ندارد.





معذنی است با ۱۴۵ هزار و ۸۰۰ تن در مقابل ۱۴۳ هزار و ۲۰۰ تن برنامه با بیش از ۲ درصد افزایش محقق شده است.

رشد ۶۱.۵ درصدی فروش شرکت مس در شش ماهه نخست امسال

سعدمحمدی در ادامه با بیان این که کل فروش شرکت ملی صنایع مس ایران تا پایان شهریورماه سال جاری به عدد ۱۶ هزار و ۱۹۵ میلیارد تومان رسیده است، گفت: این میزان فروش، رشد ۶۱.۵ درصدی را نسبت به مدت مشابه سال گذشته نشان می‌دهد. مدیرعامل شرکت مس با بیان این که ثبت رکوردهای قابل توجه در فروش شرکت مس مدیون تلاش تمامی پرسنل این شرکت است، گفت: فروش شش ماهه شرکت ملی صنایع مس ایران در سال گذشته برابر با ۱۰ هزار و ۲۷ میلیارد تومان بوده است و رشد بیش از ۶۱ درصدی فروش در مدت زمان مشابه در سال جاری رکورد جدیدی در تاریخ فروش شرکت مس محسوب می شود که به خاطر این رکورد به تمامی همکاران خدوم در شرکت مس تبریک میگویم.

دکتر سعدمحمدی همچنین با اشاره به میزان فروش دوره یکماهه منتهی به ۳۱ شهریورماه ۱۳۹۹ نیز گفت: در بازه زمانی یکماهه شهریورماه میزان فروش شرکت ملی صنایع مس ایران ۴ هزار و ۲۸۶ میلیارد تومان بوده است که نسبت به مردادماه رشد ۴۷.۵ درصدی داشته است و رکورد جدیدی در تاریخ فروش ماهانه شرکت مس نیز محسوب میشود.

هزار تنی بیش از ۲ درصد بالاتر از برنامه بوده است. وی با بیان اینکه همچنین کنسانتره مس کل شرکت در نیمه اول سال ۹۹ رقم ۵۹۹ هزار و ۶۲۶ تن بوده که در مقابل برنامه ابلاغی ۵۷۷ هزار و ۵۷۵ تنی بیش از ۴ درصد افزایش نشان می دهد گفت: در شهریور ماه ۹۹ تولید کنسانتره کل شرکت ۱۰۶ هزار و ۶۱۷ تن بوده که در مقابل برنامه ۱۰۰ هزار و ۸۴۲ تنی با ۶ درصد بالاتر محقق شده است. مدیرعامل شرکت مس افزود: در مجتمع مس سرچشمه رکورد تولید کنسانتره شش ماهه اول شکسته شد و به رقم ۳۵۲ هزار و ۵۱۵ تن رسید و در مجتمع مس سونگون و مزرعه رکورد بی نظیر تولید کنسانتره ماهانه ۳۱ هزار و ۹۲۵ محقق شد که در مقابل برنامه ۲۷ هزار و ۳۷۷ تنی بیش از ۱۶.۶ درصد بالاتر از برنامه بوده است.

سعدمحمدی با تاکید بر اینکه در شهریور ماه رکورد بی بدیلی در مجتمع مس سونگون از ابتدای راه اندازی تا کنون در حوزه تولید کنسانتره مس ثبت شده است گفت: در تولید مس محتوای معذنی کل شرکت مس که شاخص عملکردی شرکت های

میلیون تن در مقایسه با برنامه ۳۸ میلیون و ۴۰۰ هزار تنی ۹ درصد افزایش داشته است اظهار داشت: در شهریور ۹۹ کل استخراج از این معدن ۷ میلیون و ۱۳۵ هزار تنی بوده که در مقایسه با برنامه ۶ میلیون و ۶۰۰ هزار تنی افزایش ۸ درصدی را ثبت کرده است.

از این رقم در بخش همکاران شرکت مس سرچشمه رقم بی نظیر ۲ میلیون و ۷۴۶ هزار و ۷۲۲ تن برداشت صورت گرفته است که رکورد عمر معدن مس سرچشمه در بخش همکاران شرکتی مجزا از بخش پیمانکاری محقق شده است. وی اضافه کرد: کل استخراج از معادن شرکت مس در نیمه اول سال ۹۹ بیش از ۸۷ میلیون و ۱۰۰ هزار تن بوده که در مقایسه با برنامه ۸۴ میلیون تنی بیش از ۴ درصد بالاتر از برنامه محقق شده است. سعدمحمدی با اشاره به اینکه برداشت سنگ سولفور از کل معادن شرکت مس در نیمه اول سال رشد ۲ درصدی داشته است گفت: طی این بازه زمانی به میزان ۲۶ میلیون و ۶۰۰ هزار تن سولفور برداشت شده است که در مقابل برنامه ۲۶ میلیون و ۱۳۵



مدیرعامل شرکت مس خبر داد :

رکوردهای بی نظیر تولید و فروش شرکت مس در نیمه اول امسال

اول سال ۹۹ برابر با ۱۷۹,۵۳۵ تن بالاترین تولید آند عمر شرکت در مقایسه با شش ماهه های سالیان گذشته و در مقایسه با برنامه ۱۵۹,۶۸۱ تنی بیش از ۱۲ درصد رشد داشته است. سعدمحمدی با بیان اینکه در معدن مس سرچشمه استخراج شش ماهه اول سال ۹۹ به میزان ۴۲

۹۹ بینظیرترین رکورد تولید شش ماهه عمر شرکت مس است که در مقابل رقم ۱۵,۰۱۵ تن برنامه ابلاغی بیش از ۸ درصد بالاتر محقق شده است. به گزارش «مس پرس» مدیرعامل شرکت مس همچنین ادامه داد: رکورد تولید آند از کارخانجات ذوب مس سرچشمه و مس خاتون آباد در نیمه

دکتر «اردشیر سعدمحمدی» با بیان این که در جهت تحقق منویات مقام معظم رهبری حفظه الله، غیورمردان شرکت ملی صنایع مس ایران در نیمه اول و شهریور سال جاری رکوردهای بینظیری در عرصه جهاد صنعتی از خود به جای گذاشتند، گفت: تولید ۱۴۰,۰۰۰ تن کاند در شش ماهه اول سال



مدیر عامل مجتمع فولاد خراسان:

تشویق صادرات، یک سیاست ضدتورمی است



آیا تا به حال به عنوانی که برای روز ۲۹ مهرماه

در تقویم رسمی کشور ثبت شده، برخوردیده‌اید؟

بیش از دو دهه از ثبت عنوان «روز صادرات»

در تقویم ملی می‌گذرد؛ اتفاقی نمادین که

می‌تواند از ابعاد و اهمیت «ملی» این روز

برای مردم و اقتصاد کشور حکایت کند. اما

در کشوری که برای دهه‌ها، مهم‌ترین منبع

درآمد صادراتی‌اش، منافع حاصل از صادرات

نفت بوده، این عنوان معنای دیگری می‌یابد؛

تاکید بر نقش صادرات و خروج از اقتصاد «تک

محصولی» و نهادینه کردن باور به توانمندی

تولیدکنندگان ایرانی برای حضوری رقابتی در

بازارهای فرامرزی و ترسیم نمایی چندوجهی

از تولید کشور پاسخی به چرایی بزرگداشت

صادرات و در واقع صادرکنندگان است.

صادرات کلید بقای کشورها در بازارهای

جهانی، آن هم در اقتصادی است که هر روز

جهانی‌تر می‌شود. از سویی در شرایط فعلی

کشور با توجه به شیوه اعمال تحریم‌های

ظالمانه‌ی آمریکا و شرایط پیش آمده ناشی از

شیوع کرونا، صادرات برای کشور ماحیاتی‌تر

از پیش شده است.

فولاد؛ پرچمدار صادرات غیر نفتی

تولید محور اصلی پیشرفت و توسعه کشور

است و افزایش تولید، نه تنها باعث افزایش

اشتغال و درآمد ملی است، بلکه ارتقای تولید و

به تبع آن افزایش صادرات افزایش منابع ارزی

و کاهش مشکلات ناشی از کمبود ارز را به

دنبال دارد.

بر این اساس، «مجتمع فولاد خراسان» با تولید

۱،۴ میلیون تن فولاد در سال گذشته توانست

۷ درصد از تولید میلگرد کشور را به عنوان

یکی از محصولات نهایی به خود اختصاص

دهد. این مجتمع همچنین ۷ درصد از تولید

فولاد خام (تولید بلوم و بیلت)، ۵ درصد از آهن

اسفنجی و ۳ درصد از کل تولید گندله سالانه

کشور را به نام خود ثبت کرده است.

فولاد خراسان در حوزه صادرات با توجه به

شرایط بازار داخل و وجود مزاد عرضه در

کشور، در اجرای راهبرد «مدیریت اثربخش

بازار» به عنوان یکی از اهداف استراتژیک خود،

در ۶ ماه اول سال ۱۳۹۹ حدود ۷۰ هزار تن از

محصولات خود را به برخی از کشورهای جهان

صادر نموده است.

در شرایط کنونی اقتصادی، صادرات فولاد

خام، یکی از مهم‌ترین گزینه‌هایی است

که افزایش تولید شرکت‌ها را توجیه پذیر

ساخته و تأمین ارز مورد نیاز کشور را نیز باعث

می‌شود. دشواری‌های پیش روی صادرات

نفت خام ایران، در سال‌های اخیر صنعت

فولاد را از جنبه ارز آوری به یکی از مهم

ترین کانون‌های توجه دولت مبدل ساخته

است. موضوعی که علاوه بر تأمین منافع

عمومی کشور، سودآوری افزون‌تری را هم

برای سهامداران شرکت‌های فولادساز محقق

می‌سازد.

کاهش صادرات فولاد، تورم‌زا است

مدیرعامل مجتمع فولاد خراسان با اشاره به

شرایط اقتصاد کشور خاطرنشان ساخت: در

شرایطی که کشور به درآمدهای ارزی حاصل

از صادرات غیرنفتی نیاز دارد، باید شرایط

صادرات فولاد تسهیل و تاییدیه مجوز صدور

محصول به موقع از سوی وزارت صمت صادر

گردد تا از این طریق ارز وارد کشور شود و بازار

به گزارش روابط عمومی شرکت فولاد اکسین

خوزستان، ابراهیمی مدیرعامل این شرکت تولید

محور به مناسبت روز صادرات طی سخنانی

اظهار کرد: فولاداکسین بعنوان اولین تولیدکننده

ورق‌های فولادی عریض و آلایژی در خاورمیانه

با مشارکت شرکت فولاد خوزستان و در راستای

تأمین نیازهای ارزی خود در سال ۱۳۹۸ موفق شد

ضمن افزایش ۳ برابری مقدار صادرات و ۵ برابری

ارزش صادرات نسبت به مدت مشابه سال قبل، به

رکورد جدیدی در این زمینه نیز دست یابد.

وی افزود: ورق‌های تولیدی و با ارزش افزوده

این شرکت به بازارهای اتحادیه اروپا، کشورهای

حوزه خلیج فارس و کشورهای آسیای میانه

CIS صادر گردید، این مهم در شرایطی تحقق

یافت که تحریم‌های ظالمانه ایالات متحده

آمریکا بر علیه ایران و قراردادن نام فولاد اکسین

در فهرست تحریم‌ها، وضعیت دشواری را جهت

صادرات و انتقال ارز و کشتیرانی رقم زده بود.

ابراهیمی بیان نمود: با توجه به تعریف استراتژی

صادرات پایدار محصولات تولیدی در نقشه

استراتژیک شرکت و برنامه ریزی صورت گرفته،

مقرر است در سال ۱۳۹۹ حدود ۱۰ درصد از ورق

های تولیدی به صادرات اختصاص یابد.

هر چند شیوع پاندمی کرونا در جهان از اوایل

سال، قرنطینه، وضع محدودیت‌ها در مقاصد صادراتی،

و بسته شدن مرزها باعث اختلال جدی در روند

صادرات محصولات فولادی کشور و از جمله ورق

های فولاداکسین گردید بنحوی که علیرغم وجود

سفارش و انعقاد قرارداد با مشتریان خارجی،

بارگیری و ارسال محصولات صادراتی متوقف و یا

با کندی انجام می‌شد.

مدیرعامل فولاداکسین گفت: با رفع تدریجی

محدودیت‌ها و باز شدن برخی مرزهای کشور با

همسایگان، صادرات ورق‌های این شرکت مجدداً

آغاز و تا ابتدای مردادماه ادامه یافت لیکن متأسفانه

اعلام ممنوعیت صادرات ورق توسط ستاد تنظیم

بازار وزارت صمت با هدف تأمین نیاز بازار داخلی

منجر به توقف مجدد صادرات، اختلال جدی در

برنامه ریزی تأمین منابع ارزی، نارضایتی مشتریان

خارجی و خطر از دست دادن بازارهای صادراتی این

شرکت گردید.

ایشان اشاره کرد: متأسفانه وزارت صمت تنظیم بازار

داخلی فولاد را به صادرات شرکت‌ها گره زده است

و با محدودیت‌های فعلی قطعاً صادرات فولاد کشور

کاهش می‌یابد که این شرکت نیز از موضوع مذکور

بی‌نصیب نمانده این در حالی است که مطابق با آمار

و اطلاعات، در حال حاضر حدود ۵۰ درصد از فولاد

تولیدی کشور مزاد بر نیاز داخلی است و این مهم

فرصتی جهت کمک به کشور در تأمین منابع ارزی

موردنیاز در فضای پرچالش ارزی می‌باشد.

ابراهیمی در پایان خاطرنشان کرد: از وزیر صمت

و سایر مسئولین کشور انتظار می‌رود در سال

جهدش تولید با تصمیمات خود ضمن تسهیل

صادرات زمینه لازم تحقق شعار سال جاری را فراهم

آورند.



راه اندازی مجموعه فولادسازی شرکت فولادشادگان

با ظرفیت تولید ۸۰۰ هزار تن در بهار ۱۴۰۱

لیلا افلاکی



مدیرعامل شرکت فولاد شادگان از راه اندازی مجموعه فولادسازی شرکت فولاد شادگان با ظرفیت تولید ۸۰۰ هزار تن خبر داد و گفت: انتظار می رود در بهار سال ۱۴۰۱ این پروژه کلان به بهره برداری برسد.

به گزارش شمانیوز؛ صنعت فولاد در تولید، اقتصاد و صنعتی شدن کشور نقش مهم و کلیدی دارد. فولاد کشور از مرحله ی استخراج معدن تا تولید و مصرف، مشاغل متعددی ایجاد می کند. این مشاغل شامل بهره برداری از معدن تولید فولاد، سیستم حمل و نقل آموزش بایگانی، فراهم نمودن ماشین آلات و تجهیزات، مشاوره و به روزرسانی خدمات پرسنلی و ... است. یکی از مهم ترین مزایا و منافع مهم در صنعت فولاد، ایجاد بازارهای صادرات فولاد، توسعه و رونق اقتصاد کشور، فروش تکنولوژی و خطوط تولید و پشتیبانی های فنی و مهندسی است.

در شرایطی که کشور به سمت جهش تولید هدایت شده است اهمیت و جایگاه شرکت های فولادی نسبت به گذشته بیشتر شده است. در این بین برخی از شرکت های فولادی از جمله شرکت فولاد شادگان توجه ویژه ای به این مهم داشتند و توانستند با برنامه ریزی های خرد و کلان مسیر رو به رشدی را برای صنعت فولاد کشور ترسیم کنند.

شرکت صنعت فولاد شادگان یکی از هشت طرح فولادی کشور است که طی مطالعات جامع فولاد کشور در سال ۸۲ به عنوان یکی از پیشنیازهای برنامه سوم، چهارم و

سعید قاسم زاده مدیرعامل شرکت فولاد شادگان به برنامه های توسعه ای شرکت فولاد شادگان در افق ۱۴۰۰ اشاره کرد و گفت: در کنار پیشبرد پروژه های جانبی، راه اندازی مجموعه فولادسازی با ظرفیت تولید ۸۰۰ هزار تن در سال جزو مهم ترین برنامه های توسعه ای این شرکت به شمار می رود که پیشبرد این امر با پیشرفت ۵۰ درصدی روبرو بوده اما ادامه آن در گرو تامین فاینانس است که انتظار می رود با تکمیل همه فرآیند ها این پروژه کلان در بهار ۱۴۰۱ به مرحله بهره برداری برسد.

قاسم زاده درباره روند سودآوری شرکت فولاد شادگان بیان داشت:

مدیرعامل شرکت فولاد شادگان در ادامه درباره کمبود مواد اولیه برای پیشبرد فرآیندهای تولیدی شرکت های فولادی گفت: این معضل مشترک همه فعالان بخش فولاد کشور است اما شرکت فولاد شادگان برای مرتفع کردن این مشکل رایزنی هایی را با معدن داران آغاز کرده است تا بتوان چشم انداز بلند مدتی را برای تامین این مواد در آینده پیش بینی کرد.

وی به جایگاه ویژه فولاد خوزستان در تامین مواد اولیه این شرکت اشاره کرد و افزود: بهره مندی از اعتبار چندین ساله شرکت فولاد خوزستان به عنوان بازوی اصلی تامین مواد اولیه و اتکا به اعتبار

این شرکت در میان فروشندگان می تواند کمک شایانی را برای آینده ای روشن در تامین مواد اولیه برای شرکت فولاد شادگان ترسیم کند. قاسم زاده اضافه کرد: از آنجایی که شرکت فولاد خوزستان در سال های گذشته تملک معدن سناباد را برعهده گرفته است، می توان ادعا کرد که این مهم تاثیر قابل ملاحظه ای در تامین گندله برای شرکت فولاد شادگان و سنگ آهن برای شرکت فولاد خوزستان خواهد داشت.

وی درباره عرضه محصولات تولیدی این شرکت گفت: با توجه به اینکه این شرکت زیرمجموعه هلدینگ فولاد خوزستان است بر همین اساس عمده محصولات تولیدی به فولاد خوزستان عرضه می شود اما در این میان گاهی نیز بدلیلی فرصت عرضه محصولات به بیرون از هلدینگ نیز ایجاد می شود. مدیرعامل شرکت فولاد شادگان در ادامه صحبت های خود بر اهمیت توجه به مسئولیت های اجتماعی تاکید و گفت: این شرکت همواره تلاش کرده توجه ویژه به انجام مسئولیت های اجتماعی داشته باشد به خصوص در قبال مردمی که در میان آنها فعالیت می کند و به نوعی وام دار مردم محلی است؛ برای نمونه می توان به کمک یک میلیارد و یکصد میلیون تومانی این شرکت به بیمارستان شهرشادگان و توزیع بسته های معیشتی به مناسبتهای مختلف میان خانوار و مدارس، توزیع بسته های بهداشتی در شرایط کرونایی و کمک در راستای ابادانی روستاها در سال گذشته اشاره کرد.

وی درباره توجه شرکت فولاد



شرکت صنعت فولاد شادگان
Shadegan Steel Industry Co.

شادگان به رعایت موارد زیست محیطی و نیز توجه به «HSE» گفت: توجه به حفظ محیط زیست در کنار پیشبرد برنامه های توسعه ای همواره مورد توجه این شرکت بوده است به طوری که در این باره پروژه های مختلفی تعریف شده است، ضمن اینکه معتقدم این شرکت در حوزه «HSE» فعالیت های مناسبی را آغاز کرده است به طوری که در تلاش هستیم در حوزه ایجاد ایمنی در حوزه فعالیت جهش نوینی را آغاز کنیم.

قاسم زاده به عدم تاثیرپذیری تولیدات این شرکت از تحریم ها سخن به میان آورد و گفت: خوشبختانه تولیدات فولاد در سطح کشور روز به روز در حال افزایش است و بر همین اساس روند تولید محصولات شرکت فولاد شادگان به عنوان جزئی از کل، از تحریم ها بی تاثیر ماند.

وی بومی سازی تجهیزات را یکی از عوامل اصلی این موفقیت عنوان کرد و افزود: شرکت فولاد خوزستان به عنوان پیشرو در این زمینه بسیار موفق ظاهر شده است به طوری که ۱۰ها هزار قطعه را بومی سازی کرده و شرکت ما نیز حرکت خوبی را به سمت بومی سازی محصولات آغاز کرده است. مدیرعامل شرکت فولاد شادگان در پایان به نقش سرمایه انسانی در توسعه صنعت فولاد اشاره و خاطرنشان کرد: سرمایه های انسانی در حقیقت عامل بیشترین ارزش افزوده هر بنگاه اقتصادی هستند، زیرا این نیروها قادر خواهند بود یک بنگاه بزرگ اقتصادی با بیشترین ارزش افزوده ممکن ایجاد کنند.

علاوه بر این، نیروی انسانی دارای توانایی هایی همچون خلق ثروت، ایجاد خلاقیت، برتری اقتصادی، دانش، تکنولوژی و غیره هستند. بر همین اساس بحث انتقال تجربه و برگزاری دوره های آموزشی را مورد توجه قرار دادیم البته در شرایط کرونایی به منظور تامین سلامت پرسنل و کارکنان این آموزش ها به صورت مجازی ارائه شد.



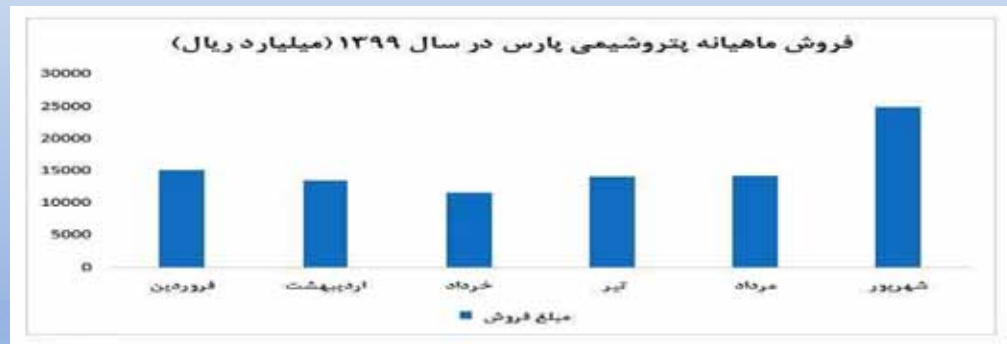
فروش محصولات پتروشیمی پارس رکورد زد

نرخ محصولات شرکت همگی با افزایش مواجه بوده اند. نرخ اتان رکورددار بیشترین رشد قیمت بوده و با ۲۳ درصد افزایش قیمت به ۴۵ میلیون و ۳۷۰ هزار ریال به ازای هر تن رسیده است. به گزارش ایران پتروننت به نقل از بورس نیوز، پتروشیمی پارس در شهریور ماه امسال فروش جالب توجه ۲۴ هزار و ۸۹۲ میلیارد ریالی را ثبت کرده و به این ترتیب رکورد فروش ماهیانه این شرکت در شهریور ماه شکسته شد. فروش شهریور ماه نسبت به مرداد ماه در حدود ۷۰ درصد افزایش داشته که ناشی از رشد قیمت و مقادیر فروش محصولات شرکت بوده است.

پتروشیمی پارس (پارس)					
صنعت: محصولات شیمیایی			سال مالی: ۱۳۹۹ اسفند		
محصول			مجموعات اصلی: اتان، بوتان، پروپان و استایرن منومر		
مقدار فروش (تن)	نرخ فروش (میلیون ریال)	مبلغ فروش (میلیون ریال)	فرصت تغییر نرخ نسبت به ماه قبل	میانگین نرخ فروش از ابتدای سال مالی (میلیون ریال)	محصول
۸۲,۲۳۹	۴۵,۳۷	۳,۷۲۱,۲۲۴	+۲۳٪	۲۲,۹	اتان
۱۶۱,۰۵۷	۶۶,۷	۱۰,۷۳۵,۷۶۸	+۱۷٪	۵۰	پروپان
۸۰,۰۴۹	۶۴,۵	۵,۱۶۶,۱۶۰	+۱۸٪	۴۶,۳	بوتان
۴۶,۳۲۹	۱۰,۵,۵	۴,۸۸۹,۷۹۵	+۵,۶٪	۸۸	استایرن منومر

کسب ۹۴ هزار و ۲۵۳ میلیارد ریال درآمد در ۶ ماهه نخست ۱۳۹۹

به این ترتیب جمع کل مبلغ درآمد محقق شده این شرکت پتروشیمی در ۶ ماهه نخست سال ۱۳۹۹ به ۹۴ هزار و ۲۵۳ میلیارد ریال رسیده که این فروش نسبت به مدت مشابه سال گذشته افزایش ۱۵ درصدی را نشان می دهد. نرخ محصولات شرکت همگی با افزایش مواجه بوده اند. نرخ اتان رکورددار بیشترین رشد قیمت بوده و با ۲۳ درصد افزایش قیمت به ۴۵ میلیون و ۳۷۰ هزار ریال به ازای هر تن رسیده است. در نمودار زیر روند فروش ماهیانه شرکت از ابتدای سال ارائه شده و همان گونه که در نمودار نیز مشخص است در شهریور ماه بیشترین فروش ماهیانه شرکت ثبت شده است.



کسب ۹۴ هزار و ۲۵۳ میلیارد ریال درآمد در ۶ ماهه نخست ۱۳۹۹

همچنین نرخ پروپان و بوتان به ترتیب با ۱۷ و ۱۸ درصد افزایش به ۶۶,۷ و ۶۴,۵ میلیون ریال به ازای هر تن رسیده اند. نرخ استایرن منومر با افزایش کمتری مواجه بوده و با حدود ۶ درصد رشد قیمتی به ۱۰۵ میلیون و ۵۰۰ هزار ریال رسیده است.



در سال جهش تولید:

کاتالیست واحدهای پلی اتیلن پتروشیمی بندر امام بومی سازی شد

کامل جایگزین کاتالیست خارجی کردند.

پتروشیمی بندرامام با کسب این موفقیت ارزشمند و دست یابی به دانش فنی تولید این دسته از کاتالیست ها علاوه بر جلوگیری از خروج ارز از کشور و استفاده حداکثری از توانمندی و ظرفیت های تولیدی شرکت های داخل کشور، راه را برای داخلی سازی دو کاتالیست دیگر در واحد تولیدی مشابه هموار کرد.

گفتنی است، سال گذشته در کارگاه های شرکت پتروشیمی بندرامام که همواره در راستای تولید حداکثری، بومی سازی قطعات و تکیه بر دانش متخصصان داخلی در تلاش هستند، بیش از چهار هزار و ۱۰۰ قطعه صنعتی به دست متخصصان داخلی ساخته و بومی سازی شد.



فرآیند تولید این دسته از کاتالیست ها بدلیل حساسیت و ریسک بالا، تنها در انحصار چند شرکت اروپایی و آمریکایی بود که متخصصان پتروشیمی بندرامام، این کاتالیست را پس از طی مراحل مختلف و تست های آزمایشگاهی، میدانی و پایداری به مدت ۵۰ روز به راکتورهای پلیمری تزریق و نهایتاً با موفقیت

کاتالیست مصرفی واحد پلی اتیلن سبک پتروشیمی بندرامام که پیش از این در انحصار چند شرکت آمریکایی و اروپایی بود به دست کارشناسان و متخصصان این شرکت بومی سازی شد.

به گزارش شمانیوز به نقل از روابط عمومی پتروشیمی بندرامام؛ در سال جهش تولید و در راستای حمایت از صنایع داخلی برگ زرین دیگری به مجموعه افتخارات شرکت پتروشیمی بندر امام افزوده شد و این شرکت توانست با تلاش کارشناسان، متخصصان و مدیران خود و همچنین با همکاری یک شرکت دانش بنیان فعال در کشور یکی از کاتالیست های مصرفی واحدهای پلی اتیلن را تولید و پس از تست کاربردی جایگزین نمونه های وارداتی کند.



حضور چشمگیر شرکت ماهان سیرجان در سمپوزیوم فولاد کیش



توسعه فرآوری صنایع و
معادن ماهان سیرجان



شرکت کنترشن صنایع و معادن ماهان (سهامی عام)
MAHAN INDUSTRIES & MINES
DEVELOPMENT COMPANY



کوکاگر دشتی



و القایی و همچنین برخورداری از هفت خط نوردی تولید انواع شمش فولادی، میلگرد، تیرآهن، نبشی و ناودانی با توان تولید سالانه بیش از دو میلیون و ۴۵۰ هزار تن در سال است که طرح های توسعه آن نیز در حال اجرایی شدن است.

شایان ذکر است که شرکت گسترش صنایع و معادن ماهان (سهامی عام) به عنوان یکی از بزرگترین شرکت های سرمایه گذاری گروه مالی گردشگری، باهدف سرمایه گذاری در طرح ها و پروژه های تخصصی حوزه صنعت و معدن کشور، احداث کارخانه تولید برسون گرم آهن اسفنجی به ظرفیت هشتصد هزار تن و کارخانه گندله سازی به ظرفیت دو و نیم میلیون تن در سال است.

شرکت توسعه فرآوری صنایع و معادن ماهان سیرجان بازوی اجرایی زنجیره فولادی در بخش معدن است که در حال حاضر از معدن شماره ۵ گل گهر عملیات استخراج را انجام می دهد و از پروژه های ظرفیت ساز اقتصادی این هلدینگ محسوب می شود.

شرکت احیاء استیل فولاد بافت که در حال حاضر فاز اول آن برای تولید هشتصد هزار تن آهن اسفنجی با قابلیت افزایش تا یک میلیون در سال است و فاز دوم این کارخانه به عنوان یک پروژه بزرگ ملی در منطقه جنوب شرق کشور، احداث کارخانه تولید برسون گرم آهن اسفنجی به ظرفیت هشتصد هزار تن و کارخانه گندله سازی به ظرفیت دو و نیم میلیون تن در سال است.

شرکت ماهان سیرجان از شرکت های تحت پوشش هلدینگ ماهان، موفق به ثبت رکورد تاریخی استخراج سنگ آهن در میان ۱۲ شرکت معدنی مهم کشور شده به گفته مهندس مهدی بهرامی، مدیرعامل شرکت ماهان سیرجان، این شرکت که به عنوان مجری و کارفرمای معدن شماره ۵ گل گهر مشغول به کار است، در اسفند سال ۱۳۹۸ توانست با استخراج یک میلیون و ۴۷ هزار و ۹۷۲ تن سنگ آهن به این رکورد تاریخی دست یابد.

به گزارش شمانیوز، شرکت توسعه فرآوری صنایع و معادن ماهان سیرجان، احیاء استیل فولاد بافت و مجتمع فولاد صنعت بناب به منظور معرفی زنجیره از معدن تا محصول فولادی در قالب شرکت هلدینگ صنایع و معادن ماهان در سمپوزیوم فولاد کیش که از ۱۴ تا ۱۶ مهرماه جاری در محل نمایشگاه های بین المللی کیش برگزار شد، حضوری فعال داشتند.



تولید حدود ۲.۱ میلیون تن سنگ آهن در شرکت صنایع و معادن ماهان سیرجان

مدیرعامل شرکت توسعه فرآوری صنایع و معادن ماهان سیرجان اعلام کرد: میزان تولید سنگ آهن در این شرکت از ابتدای سال جاری تا ۲۰ شهریورماه جاری به حدود یک میلیون و ۲۰۰ هزار تن رسید.

مهدی بهرامی گفت: پیش بینی می شود میزان تولید سنگ آهن تا پایان شهریور ماه امسال به یک میلیون و ۳۰۰ هزار تن برسد که رقمی بالاتر از هدف برنامه را محقق می کند. وی افزود: برنامه تولید سنگ آهن شرکت صنایع و معادن ماهان سیرجان در سال ۹۹ دستیابی به تولید ۳ میلیون تن سنگ آهن است. بهرامی ادامه داد: میزان باطله برداری نیز از ابتدای امسال تا ۲۰ شهریورماه جاری به ۱۶ میلیون و ۹۰۰ هزار تن رسید که ۲۰ درصد از هدف برنامه بالاتر است.

به گفته وی از ابتدای زمان بهره برداری از معدن شماره ۵ گل گهر سیرجان تاکنون در مجموع ۴ میلیون و ۴۸۰ هزار تن سنگ آهن در این شرکت تولید شده که نسبت به برنامه پیش بینی شده ۲ درصد افزایش نشان می دهد. این شرکت در سال گذشته ۲ میلیون و ۱۲۰ هزار تن سنگ آهن تولید کرد ضمن اینکه میزان باطله برداری نیز حدود ۲۲ میلیون تن بود. شرکت توسعه فرآوری صنایع و معادن ماهان سیرجان یکی از شرکت های تحت پوشش هلدینگ ماهان و بازوی اجرایی آن در بخش معدن است که در حال حاضر عملیات استخراج و فروش سنگ آهن از توده معدنی شماره ۵ گل گهر سیرجان را برعهده دارد.

ثبت رکورد تاریخی استخراج سنگ معدن در ماهان سیرجان

شرکت ماهان سیرجان از شرکت های تحت پوشش هلدینگ ماهان، موفق به ثبت رکورد تاریخی استخراج سنگ آهن در میان ۱۲ شرکت معدنی مهم کشور شد.

این در حالی است که پس از شرکت ماهان سیرجان، شرکت های چادرملو با استخراج ۹۹۹ هزار و ۴۲۹ تن؛ سنگ آهن گهرزمین با ۹۳۷ هزار و ۳۰۰ تن و معدنی و صنعتی گل گهر با ۹۱۴ هزار و ۷۱ تن رتبه های بعدی را در زمینه استخراج سنگ آهن به دست آوردند. شرکت توسعه فرآوری صنایع و معادن ماهان سیرجان در دوم تیرماه ۱۳۹۴ جهت اجرای مفاد قرارداد بین ایمیدرو و مجموعه مشارکت شرکت های گسترش صنایع و معادن ماهان به عنوان لیدر، مجتمع فولاد صنعت بناب، راهسازی و معدنی مبین، فاطر کوثران جنوب و سرمایه گذاری آتیه صبا با سرمایه ای معادل ۸۱۰ میلیارد ریال تاسیس شد. این قرارداد با عنوان «عملیات آماده سازی معدن، باطله برداری، استخراج و فروش ۲۴ میلیون تن از توده معدنی شماره ۵ گل گهر سیرجان ظرف مدت ۱۴ سال» منعقد شد و تاکنون به عنوان مجری و کارفرمای معدن ایفای نقش کرده است.

عملیات استخراج معدن ۵ که از مرداد سال ۹۱ از سوی شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران آغاز شد و با پشت سر گذاشتن یک دوره توقف، پس از واگذاری معدن به مجموعه مشارکت، دوباره از ابتدای تیرماه ۹۴ شروع به فعالیت باطله برداری و استخراج کرده است.

این در حالی است که از دهم مرداد ۹۶ با انفجار اولین پترو سنگ آهن عملیات استخراج آهن آغاز شده، عملیات معدنکاری (باطله برداری و استخراج سنگ آهن) در معدن شماره ۵ گل گهر به صورت ۲۴ ساعته در حال انجام است. هدف اصلی شرکت توسعه فرآوری صنایع و معادن ماهان سیرجان تکمیل چرخه تولید فولاد در مجموعه فولادی هلدینگ گسترش صنایع و معادن ماهان است و از این حیث جزو مهم ترین بخش چرخه تولید فولاد هلدینگ ماهان به شمار می رود. این شرکت توانایی تامین خوراک شرکت احیا استیل فولاد بافت را داراست و البته با تکمیل اکتشافات معدن پیش بینی می شود ذخیره معدن تا ۵۰ میلیون تن نیز افزایش یابد.

شرکت توسعه فرآوری صنایع و معادن ماهان سیرجان ضمن کمک به تولید در منطقه سیرجان و تکمیل زنجیره فولاد هلدینگ ماهان، در زمینه اشتغال زایی منطقه نیز موثر بوده و در حال حاضر یک هزار و ۵۰۰ نفر به طور مستقیم در معدن شماره ۵ گل گهر مشغول به کار و فعالیت هستند.

مدیرعامل شرکت فولاد هرمزگان خبر داد:

رشد ۱۷ درصدی عرضه محصول اسلب در ۶ ماهه نخست سالجاری



به گزارش چیلان ، مدیرعامل شرکت فولاد هرمزگان از رشد ۱۷ درصدی عرضه محصول اسلب در ۶ ماهه نخست سالجاری نسبت به مدت مشابه سال گذشته خبر داد و گفت: با شروع ویروس کرونا در چند ماهه گذشته تا کنون، میزان تولیدات شرکت فولاد هرمزگان با رعایت تمامی پروتکل‌های بهداشتی ادامه داشته و به هیچ وجه شاهد کاهش تولید در این شرکت نبوده ایم.

● **عرضه فولاد در بورس کالا به طور عام و عرضه اسلب به طور خاص ، در حال حاضر با چه مشکلات و چالش هایی مواجه است ؟ به طور کامل توضیح دهید .**

اول اینکه بر اساس ساختار فلسفه وجودی بورس، وجود چنین مکانیزمی جهت فعالیتهای تجاری کشور به ویژه در زمینه عرضه محصولات فولادی بسیار ضروری می باشد، کشف نرخ عادلانه بر مبنای عرضه و تقاضا ، انجام معاملات در محیطی امن و شفاف ، کاهش هزینه های فروش و ... از مزایای ویژه عرضه فولاد کشور به طور عام در بورس کالا به شمار می رود . اما در چند ماهه گذشته به دلیل سیاستهای دستوری دولت در زمینه نحوه

عرضه محصول اسلب در بورس کالا این مکانیزم از کارایی لازم برخوردار نبوده است به طوریکه وقتی عرضه و تقاضا محصول اسلب بدون رقابت واقعی با توجه به سهمیه بندی انجام شده از قبل، در بورس کالا صورت پذیرد و کشف قیمت نیز به صورت دستوری تعیین گردد ، مکانیزم بورس کالا ناکارآمد و غیر پویا خواهد بود و به هیچ وجه نمی تواند از کارایی و اثر بخشی لازم برخوردار باشد و مبنای واقعی کشف قیمت محصول اسلب قرار گیرد . طی سالیان گذشته تجربه نشان داده است سیاست قیمتهای دستوری توسط ابلاغیه های های دولت و اجرای آن مصوبات توسط تولید کنندگان از طریق عرضه

شرایط بازار را عرضه و تقاضا مشخص می کند چنانچه فرمولی تعیین شود و با واقعیتهای بازار سازگار نباشد پیاده سازی موثر آن نیز ادامه دار نخواهد بود . بنا بر این قیمت را نمی توان به صورت دستوری تعیین کرد زیرا بازار راه خودش را می رود .

● **به نظر شما ابطال معاملات در بورس کالا و همچنین تعیین سقف قیمتی چه پیامدهایی در پی دارد؟**

در حال حاضر مرحله جدیدی در عرضه محصولات فولادی در بورس کالا ایجاد شده است به طوریکه پس از انجام معامله صورت گرفته ، دو طرف معامله اعم از خریدار و فروشنده منتظر تایید معاملات هستند چرا که نهادهای نظارتی بخشی از معاملات را ابطال می کنند.

استفاده بیش از حد از ابزار ابطال معاملات می تواند خسارت بسیاری به خریدار و فروشنده وارد کند به طوریکه عرضه کننده را در برنامه تولید و فروش و همچنین خریدار را در تأمین پایدار مواد اولیه دچار مشکل می کند و مهم تر اینکه به اعتبار بورس که در قانون، محلی برای فاصله گرفتن از قیمت گذاری دولتی و کشف قیمت بر اساس عرضه و تقاضا بوده، آسیب وارد می کند.

این به معنای دخالت مستقیم دولت در اقتصاد و بازار است.بهترین سناریو آزادسازی قیمت به کمک نظام عرضه و تقاضا است.چنانکه پیش از این سازو کار بازار تعیین کننده قیمت بود

● **چگونه میتوان ترتیبی اتخاذ کرد تا عرضه فولاد در بورس کالا شرایط بهینه را پیدا کند؟**

در تمام اقتصادهای موفق دنیا سیستم عرضه و تقاضا تعیین کننده قیمت بوده که از این لحاظ بایستی ضمن عرضه های مستمر تولید کنندگان در بورس کالا جهت تامین نیاز و تقاضای بازار داخل ، قیمت گذاری ها مانند گذشته در اختیار عرضه کننده و بر اساس شرایط رقابتی بازار و سیستم عرضه و تقاضا باشد. و از قیمت های دستوری در این خصوص اجتناب کرد.

اگر دولت تصمیم بگیرد که در مکانیسم بازار و تعیین قیمت مواد اولیه و کشف قیمت محصولات فولادی در بورس کالا مداخله نکند فاصله قیمتی به وجود نمی آید و از ایجاد رانت در اقتصاد جلوگیری می شود بنا بر این تنها راه ممکن آزاد سازی عرضه و تقاضا ست و مجددا تاکید می گردد چنانچه نهادهای نظارتی در روند معاملات بورس دخالت نکنند آن زمان است که شاهد کارایی حداکثری بورس

کالا به عنوان یک بستر مبادله کالای مهم خواهیم بود که قابل نظارت بوده و دولت نیز می تواند در این بستر و بر اساس سیستم عرضه و تقاضا، بازار را تنظیم کند. از طرف دیگر بایستی عرضه ها، متناسب با نیاز واقعی صنایع پایین دستی انجام شود که انتظار می رود وزارت صمت بر اساس تولید واقعی شرکتها این موضوع را پایش نماید چرا که الزام به عرضه بیش از تقاضای بازار شرکتهای تولید کننده را چه در تولید برنامه ریزی شده و چه در حضور موثر بازارهای صادراتی دچار مشکل خواهد کرد.

● **چه راهکارهایی برای تنظیم بازار فولاد کشور ارائه میدهد؟**

نگاه به بازار فولاد بایستی یک نگاه جامع باشد بطوریکه این نگاه کل زنجیره فولاد را در برگیرد.

در حال حاضر قسمت های میانی و پایانی زنجیره فولاد به شدت تحت فشار نهادهای نظارتی برای کنترل قیمت در مورد شرکت های بزرگ و بورسی می باشد و در حالیکه شرکت های خصوصی زیادی وجود دارد که تنأ قابل توجهی را جذب می نمایند و نیاز خود را از شرکت های بزرگ بورسی تأمین ولی محصول پایانی خود را خارج از بورس کالاعرضه می کنند که سبب ایجاد فاصله قیمتی مابین قیمت های بورس کالا و قیمت کف بازار می شوند.

بر اساس تجربه های سال های گذشته عرضه محصولات فولادی در بازار، تعیین قیمت طبق فرآیند عرضه و تقاضا و فعال شدن فروش مچینگ و نیز بازگشت به روال عادی عرضه در بورس کالا، باعث روند نزولی التهاب قیمت در بازار خواهد شد. و این امر در مجموع به نفع زنجیره فولاد کشور و بازگشت ثبات به بازار محصولات فولادی خواهد بود.



موضوع مهم دیگر تقسیم سود عادلانه بین بخش های مختلف زنجیره فولاد می باشد که بر اساس میزان سرمایه گذاری آنها بایستی تقسیم شود.

● **علاوه بر حوزه بازار، مهمترین چالش های صنعت فولاد در شرایط جاری را در چه حوزه هایی می دانید؟ لطفا تشریح بفرمایید؟**

یکی از مهمترین چالش های موجود صنعت فولاد کشور، هزینه بالای تولید فولاد در کشور می باشد هزینه بالای تولید فولاد از مهمترین چالش های تأثیر گذار این حوزه است.از یک سو عدم بروز رسانی تکنولوژی و از سویی افزایش هزینه های نیروی انسانی، حمل و نقل و سایر خدمات مرتبط با زنجیره فولاد و پایین بودن بهره وری باعث شده قیمت تمام شده محصولات فولادی برای مصارف داخلی روند افزایشی پیدا نماید.

این موضوع سبب زیان دهی شرکت ها گردیده و به بالطبع با خطر کاهش تولید و توقف روبرو می گردند و صنایع داخلی مرتبط با آنها نیز تعطیل خواهند شد و از طرفی بازارهای صادراتی نیز با مشکلاتی در آینده روبرو خواهند شد.

یکی دیگر از چالش های مهم صنعت فولاد تکمیل نبودن زنجیره تولید از سنگ آهن تا محصولات نهایی و تفاوت در میزان حمایت دولت با توجه به پارانه هایی که در نظر می گیرد می باشد ، تنش صنایع بالا دستی به ویژه تولید کنندگان کنسانتره و گندله با مصرف کننده پایین دستی بر سر تعیین قیمت یکی از چالش های مهم صنعت فولاد کشور می باشد.

دیگر چالش صنعت فولاد کشور عدم تنوع در حوزه تولید محصولات فولادی می باشد بطوریکه توجه عمده تولید کنندگان فولاد به انواع فولادهای ساختمانی است،

در حالیکه فولادهای خاص با سود آوری بالایی که به همراه دارند می‌توانن شرایط بهتری را برای فعالان این حوزه فراهم سازند.

● صادرات فولاد در حال حاضر با چه موانع و مشکلاتی روبروست؟

در حال حاضر با وجود تحریم های بین المللی صادرات فولاد ادامه دارد با این حال به دلیل فشار تحریم ها با هزینه



های جدیدی برای صادرات مواجه هستیم . وجود تحریم ها باعث شده بسیاری از کشور های مختلف در شرایط برابر و تنها به دلیل ریسک های ناشی از تحریم تمایل چندانی به خرید از کشور ما نداشته باشند این موضوع باعث محدود شد بازارهای صادراتی هدف و به دنبال آن کاهش قدرت چانه زنی در قیمت فروش محصولات صادراتی خواهد بود .

همچنین تحریم ها، مراودات بانکی نقل و انتقال پول حاصل از فروش محصول را متاثر و پیچیده کرده و ضمن تحمیل هزینه هایی برای صادرات کنندگان و کاهش حاشیه شود، ریسک های متعددی در خصوص دریافت وجه و نقل و انتقال آن متوجه آنان می کند.

علاوه بر موارد فوق در حوزه حمل و نقل، تحریم ها موجب ایجاد محدودیتهای جدی برای پهلوگیری کشتی در بنادر کشور برای حمل و نقل محصولات صادراتی و کاهش سود ناشی از صادرات شده است که در شرایط غیر تحریمی صادر کنندگان چنین هزینه هایی را متحمل نمی شوند. موضوع مهمتر دیگری که مانع صادرات فولاد کشور شده است محدودیتهای داخلی می باشد ، دولت نیز با محدود کردن صادرات از طریق آیین نامه ها و دستورالعمل های متفاوت به مشکلات

می گردد .فولاد هرمزگان در جهت بهبود فاکتورهای قیمت ، کیفیت و پایداری در تامین محصول ، گام های زیادی برداشته است.

سعی شده است تا با اخذ گواهینامه ها و استانداردهای بین المللی ، کیفیت خود را به سطح مطلوب جهانی ارتقا داده و از این طریق به عنوان یک برند،خود را در سطح جهانی مطرح نماید.

در این ارتباط شرکت به منظور کسب بهترین نتیجه با توجه به شرایط پیش رو ، سناریو های مختلفی را تهیه نموده و در دستور کار خود قرار داده است با این حال انتظار می رود با ارایه تسهیلات ، تمهیدات و مشوق های صادراتی بیشتر توسط دولت ، حمایت های لازم از صادرات محصولات فولادی به ویژه محصول اسلب به بازار های جهانی به عمل آید .

در زمینه تامین نیاز بازار داخل و پاسخ گویی مناسب به نورد کاران کشور که در نقشه استراتژی شرکت همواره به عنوان اولویت اول و یک شاخص اساسی، قلمداد شده، شرکت عملکرد بسیار مطلوبی داشته است به طوریکه فروش و عرضه محصول اسلب طی سالهای گذشته در بازار داخل هر ساله نسبت به دوره قبل با رشد قابل توجهی مواجه بوده است .

میزان فروش داخل در شش ماهه ابتدای سال جاری نسبت به مدت مشابه سال قبل گواه این مطلب بوده و از رشد ۱۷ درصدی برخوردار بوده است و پیش بینی می گردد همین روند برای ماههای آینده ادامه داشته باشد .

در این ارتباط شرکت فولاد هرمزگان، نقشه استراتژی فروش خود را معطوف به تامین پایدار محصول اسلب و پاسخگویی حداکثری به نیاز نورد کاران داخلی نموده و بستر مناسبی را جهت افزایش ظرفیت تولید آنها و استفاده از تکمیل ظرفیت های خالی نورد کاران بوجود آورده است . در این راستا شرکت سعی نموده است تامین نیاز صنایع نورد کار به محصول اسلب کیفی خاص برای تحویل به صنایع پایین دستی کشور را مد نظر قرار دهد که باعث صرفه جویی ارزی ، خودکفایی و عدم وابستگی به محصولات خارجی و کاهش واردات و لزوم رونق تولید در صنایع کشور خواهد شد از طرفی اتخاذ فروش محصول اسلب کیفی به بازار داخل نیز برای شرکت باعث سود آوری، افزایش درآمد و ارتقا تکنولوژی خطوط شرکت خواهد شد که تولید کپسول های گاز CNG ، قطعات صنعتی با کربن بالا، ورق های رویه خودرو، صنایع کشتی سازی، فولاد های آلیاژی حاصل از نورد اسلب های کیفی و ... از جمله این دستاورد ها می باشد.

کلنگ زنی دو پروژه بزرگ فولادی در سیرجان؛

عملیات اجرایی طرح های توسعه فاز ۲ جهان فولاد آغاز شد



طرح های توسعه ی فاز دو جهان فولاد سیرجان با آغاز عملیات اجرایی کارخانه احیا مستقیم شماره ۲ و کارخانه فولادسازی ۲ با حضور دکتر محمدجواد فدائی استاندار کرمان، آقای شهپاز حسن پور رئیس مجمع نمایندگان استان کرمان، حجت الاسلام والمسلمین حسینی امام جمعه سیرجان، دکتر اردشیر سعدمحمدی مدیرعامل شرکت ملی مس، مهندس جمشید ملارحمان مدیرعامل گل گهر، دکتر عباسلو مدیرعامل و اعضای هیأت مدیره شرکت مجتمع جهان فولاد سیرجان، مهندس حسینی مدیرعامل موسسه صندوق بازنشستگی شرکت ملی صنایع مس ایران و هیات همراه و نیز جمعی از مقامات عالی رتبه استانی و مدیران مجتمع مس سرچشمه و گل گهر کلنگ زنی شد.

فروش سالانه ۶ هزار میلیارد تومانی کارخانه جهان فولاد سیرجان

مدیرعامل شرکت جهان فولاد سیرجان در آیین آغاز طرح های توسعه ی این شرکت گفت: «حرکتی که ۱۰ سال قبل در منطقه با یکونیم میلیارد تومان آغاز کردیم، امروز با کمک خداوند و حمایت سهام داران توسعه یافته و شاهد و ناظر احداث پنج کارخانه هستیم»

دکتر علی عباسلو اظهار کرد: «مجموعه ی جهان فولاد سیرجان شامل کارخانه های آهن اسفنجی، شمش فولادی و میلگرد است که زنجیره ی فولاد در منطقه ی گل گهر از سنگ آهن تا میلگرد تکمیل شده و جادارداز سهام داران و فعالان این حوزه قدردانی کرد». وی با تاکید بر این که ادامه ی طرح های توسعه ی فاز ۲ جهان فولاد سیرجان با کلنگ زنی این پروژه ها آغاز می شود، افزود: «در فاز ۲، پروژه های آهن اسفنجی و شمش فولادی کلنگ زنی خواهد شد».

مدیرعامل شرکت جهان فولاد سیرجان گفت: «فروش سالانه ی کارخانه ی جهان فولاد بیش از شش هزار میلیارد تومان است و امیدواریم طرح های جدید را با سرعت و کیفیت بیشتری به پایان برسانیم».

وی اضافه کرد: «شرکت جهان فولاد سیرجان طی شش ماه ابتدای امسال در آهن اسفنجی ۴۳ درصد افزایش تولید داشته، در شمش هشت درصد از برنامه پیش هستیم و در بخش تولید میلگرد، رقم تولید ۵۰ هزار تن در سال گذشته، امسال به ۱۶۰ هزار تن رسیده و تا پایان سال جاری نیز به ۳۲۰ هزار تن خواهد رسید».

عباسلو افزود: «فاز دوم زنجیره ی فولاد شرکت جهان فولاد با حمایت سهام داران این شرکت آغاز شده و آهن اسفنجی طی ۳۰ ماه آینده و شمش فولاد شماره ۲ طی ۴۰ ماه آینده به بهره برداری می رسد».

وی ادامه داد: «تولیدات جهان فولاد در

نیمه ی دوم امسال با توجه به راه اندازی کارخانه اکسیژن ۴۵۰ هزار تن خواهد بود تا در عمل به فرمایشات مقام معظم رهبری سرافراز باشیم».

مدیرعامل شرکت جهان فولاد سیرجان همچنین با اشاره به میزان اشتغال زایی این پروژه ها در زمان احداث و پس از بهره برداری، بیان کرد: «میزان اشتغالزایی کارخانه ی احیا مستقیم شماره ۲ با سرمایه گذاری ۲۷۰۰ میلیارد در زمان بهره برداری ۲۰۰ نفر و در زمان اجرای طرح ۳۵۰ نفر و به صورت غیرمستقیم ۶۰۰ نفر است».

وی ادامه داد: «همچنین میزان اشتغالزایی کارخانه فولادسازی شماره ۲ با سرمایه گذاری ۳۰۰۰ میلیارد تومان به صورت مستقیم در زمان بهره برداری ۵۰۰ نفر و در زمان اجرای طرح ۸۰۰ نفر و به صورت غیرمستقیم ۱۵۰۰ نفر است».





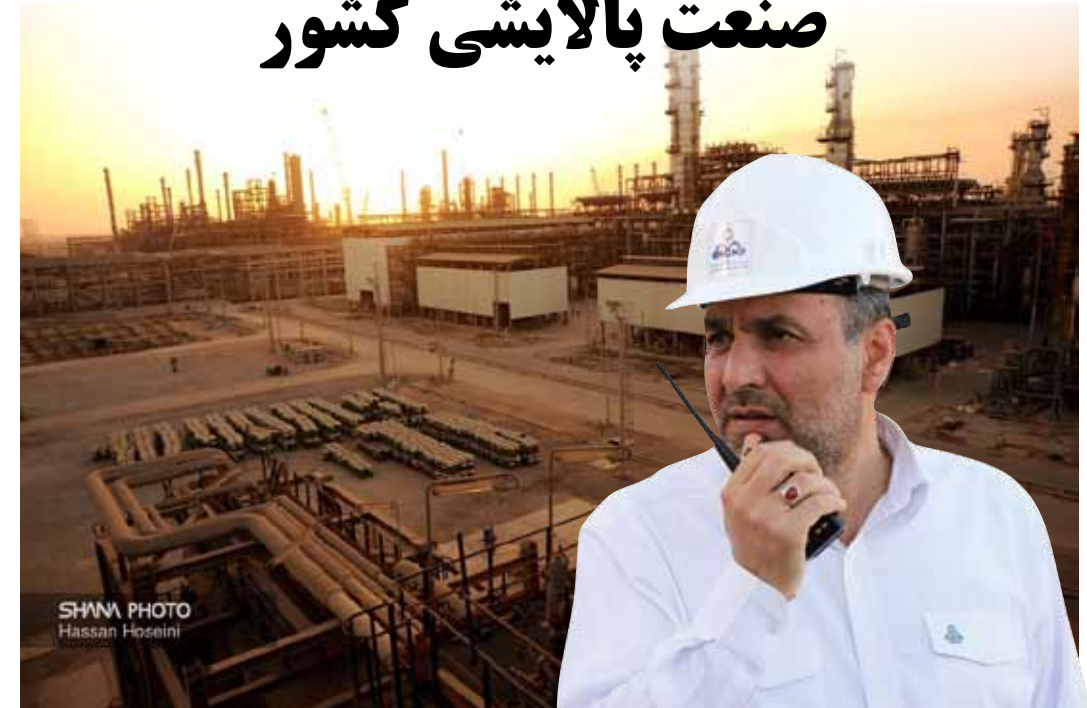
صبانور

شرکت توسعه معدنی و صنعتی صبانور
(سهامی عام)



www.sabanour.com

ستاره خلیج فارس، پرچم دار صادرات صنعت پالایشی کشور



وی دستاوردهای صادراتی شرکت نفت ستاره خلیج فارس را سبب کمزنگتر جلوه دادن اثرات ناشی از تحریمها دانست و افزود: در مدت زمان شش ماهه نخست امسال این پالایشگاه موفق به صادرات بیش از ۸۰۰ هزار متریک تن تنها چهار فرآورده تولیدی نفتای سبک، نفتای میانی، برش سنگین و حلال ۴۰۲ شده است که این رقم رشدی ۱۲۰ درصدی را نسبت به صادرات شش ماهه اول سال گذشته نشان می‌دهد.

دادور ستاره خلیج فارس را پرچم دار صنعت پالایشی کشور خواند و ادامه داد: به علاوه با توجه به حجم تولید فرآورده بنزین این پالایشگاه و عرضه آن به شرکت ملی پالایش و پخش فرآورده‌های نفتی ایران، کشور نه تنها از واردات این فرآورده بی نیاز شده و به خودکفایی رسیده بلکه به بزرگترین صادرکننده بنزین در منطقه مبدل شده و این موضوع کمک شایانی به کشور در دستیابی به اهداف صادراتی داشته است. وی جلوگیری از خام‌فروشی را ترفندی برای عملی کردن منویات مقام معظم رهبری دانست و گفت: در پی صادرات فرآورده‌ها، ارزش افزوده‌ی بیشتری ایجاد خواهد شد که موجب ارزآوری بیشتر و بهبود شرایط اقتصادی کشور می‌شود.

دادور اظهار داشت: مرداد ماه امسال نخستین عرضه‌ی بنزین ستاره خلیج فارس در رینگ بین‌المللی توسط شرکت ملی پالایش و پخش فرآورده‌های نفتی انجام شد و چنین رویدادی این موضوع را ثابت کرد که می‌توان ارزش افزوده‌ای بالاتر از پیش‌بینی‌های نشریات معتبر این حوزه برای بنزین صادراتی کسب کرد. مدیرعامل شرکت نفت ستاره خلیج فارس در پایان ضمن تقدیر از جانفشانی مهندسان، کارگران و مدیران این شرکت در راستای ایجاد جهش تولید، گفت: امید است در ماه‌های آتی شاهد افزایش صادرات فرآورده‌ها باشیم و بیش از پیش همچون ستاره‌ای در بازارهای صادراتی بدرخشیم.

مدیرعامل شرکت نفت ستاره خلیج فارس این پالایشگاه را پرچم‌دار صادرات صنعت پالایشی کشور خواند و از افزایش ۱۲۰ درصدی صادرات این ابرپالایشگاه در ۶ ماهه‌ی نخست امسال خبر داد. به گزارش روابط عمومی شرکت نفت ستاره خلیج فارس، «محمدعلی دادور» ضمن تبریک به مناسبت روز ملی صادرات و عرض خدایوت به تمام جهادگرانی که با تلاش در جبهه‌ی جهاد اقتصاد به دنبال ارزآوری برای کشور و بهبود شرایط اقتصادی و رفاهی مردم هستند، گفت: شرکت نفت ستاره خلیج فارس به عنوان اصلی‌ترین تامین‌کننده سبد سوخت کشور نقش اساسی در توازن انرژی منطقه ایفا می‌کند و با تلاش شبانه‌روزی همگی مدیران و کارگران و مهندسان توانسته در کنار توجه به تامین نیازهای داخلی، صادرات محصولات را نیز مد نظر قرار دهد. وی تحریم‌های ناعادلانه اقتصادی علیه ایران به ویژه در زمینه صادرات مواد نفتی و به دنبال آن ایجاد شرایط نابسامان حاصل از شیوع ویروس کرونا را در نوسانات شدید قیمت نفت و میزان تقاضا و فروش فرآورده موثر خواند و تاکید کرد: با این حال توانسته‌ایم با تکیه بر نیروهای متخصص و جوان ایرانی و تقویت تولیدکنندگان داخلی در تامین قطعات مورد نیاز پالایشگاه، گام مهمی را در جهت گسترش نفوذ در بازارهای جهانی و توسعه صادرات فرآورده‌ها برداریم.

مدیرعامل شرکت نفت ستاره خلیج فارس از افزایش فعالیت‌های بازاریابی این شرکت در حوزه آسیای شرقی و برنامه‌ریزی برای شناسایی فرصت‌های جدید بازار خبر داد و گفت: با اتخاذ سیاست‌های مدیریت تقاضا و عرضه فرآورده و در نهایت بررسی و بکارگیری دقیق‌ترین الگوریتم‌ها برای پیش‌بینی قیمت جهانی در بلند مدت، به پیاده‌سازی یک الگوی مناسب برای پاسخ‌گویی به تقاضاهای موجود در بازار با اولویت قراردادن منافع و مصالح شرکت دست یافته‌ایم که موفقیت بیشتر ما را در این زمینه تضمین کرده است.



سازمان تأمین اجتماعی

روش های اعلام آنی اعتبار دفترچه درمان تأمین اجتماعی

از تاریخ ۱۳۹۹/۰۳/۰۱ بیمه شدگان سازمان تأمین اجتماعی نیازی به تمدید اعتبار دفترچه درمان خود ندارند و انقضای تاریخ اعتبار درج شده در دفترچه مانع ارائه خدمات درمانی به آنان نخواهد بود. بر این مبنا، پزشکان و مراکز درمانی می توانند با یکی از روش های زیر اعتبار دفترچه را فوری و به آسانی اعلام و خدمات درمانی لازم را به مراجعه کننده ارائه نمایند.

بیمه شدگان سازمان تأمین اجتماعی نیز می توانند با استفاده از یکی از این روش ها، از اعتبار دفترچه درمانی خود مطلع شوند.

شماره تلفن ۱۴۲۰ سازمان تأمین اجتماعی در سراسر کشور
پاسخگوی هر گونه سوال و رفع مشکل در این زمینه است
www.tamin.ir

روش اول

استفاده از اپلیکیشن موبایل
(وب اپلیکیشن)

ورود به سایت
<https://pwa.tamin.ir>

اسکن بارکد دفترچه درمانی

مشاهده وضعیت اعتبار دفترچه

۱



روش دوم

استفاده از نسخه وب

ورود به سایت
<https://medical.tamin.ir>

ورود کد ملی

مشاهده وضعیت اعتبار دفترچه

۲



روش سوم

*۴*۱۴۲۰#

انتخاب گزینه ۱
(استعلام اعتبار درمانی)

ورود کد ملی

مشاهده وضعیت اعتبار دفترچه

۳



روش چهارم

*۴*۱۴۲۰*۱#

ورود کد ملی

مشاهده وضعیت اعتبار دفترچه

۴



روش پنجم

استفاده از اپلیکیشن موبایل
(وب اپلیکیشن)

ورود به سایت
<https://pwa.tamin.ir>

ورود کد ملی

مشاهده وضعیت اعتبار دفترچه

۵



روش ششم

*۱۶۶۶#

انتخاب گزینه ۱
(استحقاق مسجی)

ورود کد ملی

مشاهده وضعیت اعتبار دفترچه

۶



درگاه خدمات الکترونیک

بیمه ایران من

my.iraninsurance.ir



بیمه ایران
روابط عمومی

۰۹۶۶۸۰۰

پاسخگوی تمامی سؤالات بیمه ای

معاونت ملی کیفیت خدمات مشتریان ایرانول

ایرانول

همسفر مطمئن خودروی شما



www.iranol.ir

www.tci.ir

@

VPN

SIP TRUNK

E1

INTERNET

INTRANET

PUBLIC WIFI

FTTH

DATAPHONE

MPLS

RADIO IP

PRA

PTP

FIX PHONE

SIP PHONE

ADSL2+

PAYMENT

VDSL

ایرانول

VOD

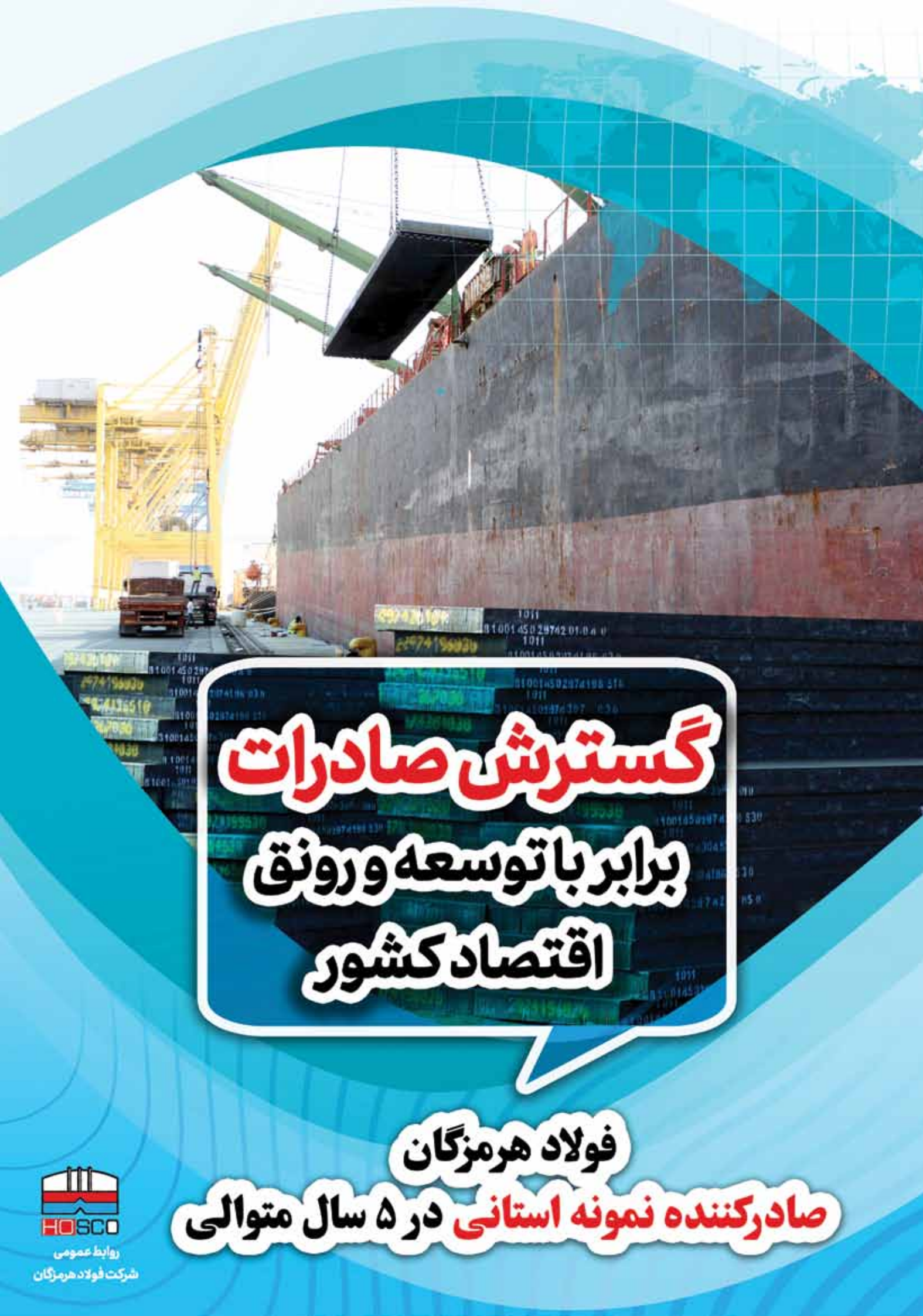
#



Telecommunication
Company of Iran



MCI



**گسترش صادرات
برابر با توسعه و رونق
اقتصاد کشور**

فولاد هرمزگان

صادرکننده نمونه استانی در ۵ سال متوالی



روابط عمومی
شرکت فولاد هرمزگان

شرکت مجتمع فولاد خراسان

Khorasan steel complex Co.

استحکام پایدار، آرامش ماندگار



KSC.CO



روز ملی صادرات
۲۹ مهرماه
گرامی باد

کارخانه: نیشابور، کیلومتر ۱۵ جاده نیشابور به شهر فیروزه. صندوق پستی: ۴۸۸
تلفن: ۰۵۱-۴۲۴۵۳۲۱۰-۲۰ | دورنگار: ۳۳ و ۰۵۱-۴۲۴۵۳۲۳۱
www.khorasansteel.ir | info@khorasansteel.ir

Design: B. M. Masine
+989120447671





مجتمع فولاد غدیر نی ریز

نماد توسعه و بومی سازی در صنعت فولاد کشور



WWW.NGHSCO.IR INFO@NGHSCO.IR

ایران - فارس - نی ریز کیلومتر ۵۰ جاده نی ریز - سیرجان صندوق پستی ۷۴۹۱۵-۳۸۵
تلفن : ۰۷۱-۵۳۸۵۴۰۱۶ دورنگار : ۰۷۱-۵۳۸۵۴۰۱۶

دفتر تهران : شهرک غرب - بلوار فرحزادی - خیابان سپهر - پلاک ۳۴ - واحد ۳۰۲
۰۲۱-۸۸۳۷۹۲۱۵

مجتمع فولاد غدیر نی ریز (سای نام)

NEYRIZ GHADIR STEEL COMPLEX
(NGHSCO)

